

**PENGARUH KETIDAKPUASAN KONSUMEN, KARAKTERISTIK
KATEGORI PRODUK DAN KEBUTUHAN MENCARI VARIASI
TERHADAP KEPUTUSAN PERPINDAHAN MERK**

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan Untuk Memperoleh Gelar Sajrana

Pada Fakultas Ekonomi Program Studi Manajemen

Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Disusun oleh:

Annisa Setiawati
2000 041 0316

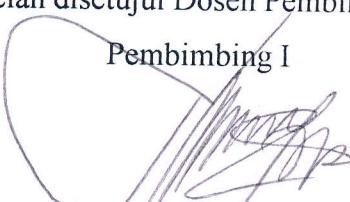
**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2006**

SKRIPSI
PENGARUH KETIDAKPUASAN KONSUMEN, KARAKTERISTIK
KATEGORI PRODUK DAN KEBUTUHAN MENCARI VARIASI
TERHADAP KEPUTUSAN PERPINDAHAN MERK



Telah disetujui Dosen Pembimbing

Pembimbing I


Drs. Supriyadi, MM
NIK :143 010

Tanggal 25 Maret 2006

SKRIPSI
PENGARUH KETIDAKPUASAN KONSUMEN, KARAKTERISTIK
KATEGORI PRODUK DAN KEBUTUHAN MENCARI VARIASI
TERHADAP KEPUTUSAN PERPINDAHAN MERK

Diajukan oleh

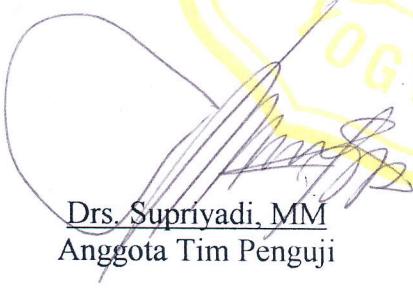
ANNISA SETIAWATI
2000 041 0316

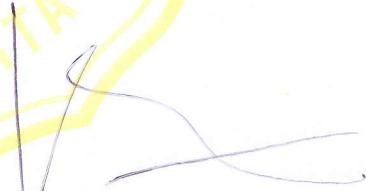
Skripsi ini telah Dipertahankan dan Disahkan di depan
Dewan Pengaji Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Tanggal 24 April 2006

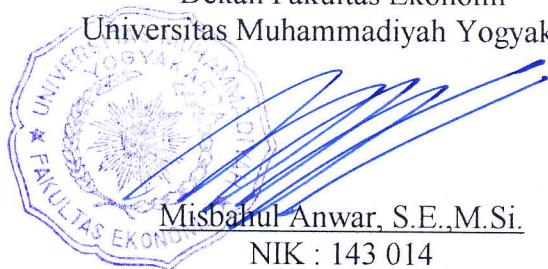
Yang terdiri dari


Rita Kusumawati, S.E., M.Si.
Ketua Tim Pengaji


Drs. Supriyadi, MM
Anggota Tim Pengaji


Ika Nurul Qamari, S.E., M.Si.
Anggota Tim Pengaji

Mengetahui
Dekan Fakultas Ekonomi
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta


Misbahul Anwar, S.E., M.Si.
NIK : 143 014

PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pusaka.

Yogyakarta, 2006

Annisa Setiawati

HALAMAN MOTTO DAN PERSEMBAHAN

Hanya penderitaan hidup yang mengajarkan manusia untuk menghargai kebahagiaan dan kebaikan serta kebagusan hidup

(Hadits)

- Berapa kali anda gagal dalam kehidupan ini tidak begitu penting, tetapi apakah anda puas dengan terbatas pada kegagalan anda? Jika tidak, maka bangkitlah dan coba lagi.

(Abraham Lincoln)

- Hendaklah kita belajar untuk ridha terhadap apapun yang Allah kehendaki terjadi kepada kita dan menjauhi sikap merana juga meratapi kejadian tersebut. Kita sebaiknya menghindari perkataan yang tidak berguna seperti "Kenapa....kenapa....ini terjadi?", sebab hal ini tidak akan menolong mengatasi persoalan.

(K.H. Abdussah Gymnastiat)

kupersembahkan kepada:

Bapak dan Mamah tercinta yang telah memberikan kasih sayang, dorongan dan doanya selama ini.

Kakak-kakakku, keponakan-keponakan ku, nenekku yang memberikan kasih sayang dan doanya

Aa tersayang yang telah memberikan motivasi dan dorongan selama ini
Almamaterku

UCAPAN TERIMA KASIH

- Kepada ALLAH SWT yang telah memberikan segala rahmat dan karunianya hingga aku menjadi seperti sekarang ini
- Untuk Yang Tercinta BAPAK dan MAMAH yang telah membimbing memberikan Kasih sayang, mendo'akan, memberi nasehat, semangat, dorongan dan segalanya hingga aku bisa menjadi seperti ini
- Buat Teteh Anna, Aa Iman, Teh Ati dan kakak-kakak iparKu makasih atas segala kasih sayang, dorongan, dan doanya
- Untuk yang Tersayang NENEKku yang selalu mendo'akan, dan memberi nasehat
- Buat Keponakan-keponakanku tersayang yang bisa memberikan semangat, membuatku tersenyum dengan segala kepalosan dan tingkah laku moza kalian semua menjadi orang yang sukses suatu saat nantii!!
- Teruntuk Yang kucintai, kusayangi, yang buat aku tertawa, menangis, menemaniku setiap langkah dan hari-hariku dan telah menjadi bagian dalam hidupku " DAYAT HIDAYAT" makasih banyak atas dorongan, perhatian dan kasih sayang, dan doanya selama ini, walau kadang galak dan nyebelin peresanku tak pernah berubah padamu !!!
- Untuk seluruh keluarga besarKU yang telah memberikan doa dan dukungannya
- Buat Oya (ad-ku) makasih Ya bantuannya
- Bang Yudi (yos) makasih atas bantuannya edit skripsi sampai pagi III GOOD LUCK
- Dila, moza kau capai apa yang kau cari!!!

- Dwi, Irma, Aziz, Octup, Cahyo dan anak-anak PARMA N2000
SEMANGAT
- Eks Anak-anak kost 361 yang telah memberikan kebahagiaan dan kesedihan SUKSES YA !!!
- Eks Anak-anak kost 33 makasih banyak ya !!!
- Oemar Bakri (Bang Dedi) moga cepet laku !!!
- Buat semua yang aku kenal atas segalanya.

INTISARI

Penelitian ini bertujuan untuk menguji secara serentak dan parsial pengaruh dari ketidakpuasan konsumen, karakteristik kategori produk, dan kebutuhan mencari variasi terhadap keputusan perpindahan merk pada konsumen pengguna shampo dan sabun mandi. Pendekatan perpindahan merk dapat membantu dalam memecahkan masalah dan pengambilan keputusan yang berhubungan dengan loyalitas terhadap suatu merk. Besar sampel adalah 100 responden, yang dianggap telah cukup mewakili penelitian. Teknik pengambilan sampel menggunakan “Purposive Sampling”. Model analisis yang digunakan dalam penelitian ini adalah analisis regresi linier berganda, analisis regresi secara serentak, analisis regresi secara parsial dan uji koefisien determinasi.

Hasil penelitian menunjukan bahwa keputusan perpindahan merk pada konsumen pengguna shampo dan sabun mandi dapat dipengaruhi oleh variabel ketidakpuasan konsumen, karakteristik kategori produk dan kebutuhan mencari variasi. Hasil lainnya menunjukan bahwa variabel ketidakpuasan konsumen mempunyai pengaruh yang paling dominan dalam keputusan perpindahan merk, maka dapat disimpulkan bahwa variabel ketidakpuasan tersebut memperkuat hubungan variabel independen terhadap variabel dependen.

Kata Kunci : perpindahan merk, ketidakpuasan konsumen, karakteristik kategori produk, kebutuhan mencari variasi

ABSTRACT

The Effect of Unsatisfying Consumer, Characteristic for Product Category and Need to Find Out Variation on Brand-Changing Decision

This research aimed to test simultaneously and partially the effect of Unsatisfying Consumer, Characteristic for Product Category and Need to Find Out Variation on Brand-Changing Decision for shampoo and soap user. Brand-Changing approach can help in resolving the problem and taking decisioan related to royalti for a brand. Number of sample was 100 respondents, supposed to represent the research. Technique of taking sample used Purposive Sampling. Analysis model used indis reserch was multiple liniel regression, simultaneous and partial regression analysis, and test for coefficient of determination.

Result of research showed that brand-changing decesion for shampoo and soap user could be influenced by unsatisfying consumer variable, characteristic for product category and need to find variation out. The other result indicated tht unsatisfying consumer variable had most dominant effect on brand-changing decision, then it could be concluded that unsatisfying variable strengthened relationship between independent variable and dependent one.

Keywords: *brand changing, unsatisfying consumer, characteristicfor product category, need to find variation out*

KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Wr.Wb.

Segala puji dan syukur penulis Panjatkan atas kehadiran Allah SWT pemilik segala ilmu pengetahuan dan penguasa alam semesta beserta isinya. Tidak lupa shalawat serta salam kepada Nabi Muhammad SAW beserta para sahabat beliau. Atas berkah dan hidayah Allah SWT serta kebesaran-Nya, akhirnya penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi yang berjudul “Pengaruh Ketidakpuasan Konsumen, Karakteristik Kategori Produk dan Kebutuhan Mencari Variasi terhadap Keputusan Perpindahan Merk”. Untuk melengkapi salah satu syarat dalam menyelesaikan program studi strata 1 (S1) jurusan manajemen , Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.

Skripsi ini penulis selesaikan dengan usaha, bantuan, bimbingan dan dorongan dari semua pihak. Sehingga sepantasnya penulis pada kesempatan yang berbahagia ini untuk menyampaikan rasa terima kasih yang mendalam kepada :

1. Bapak Misbahul Anwar, S.E, M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
2. Ibu Munjiati Munawaroh S.E, M.Si selaku Dosen Pembimbing Akademik.
3. Bapak Supriyadi Drs,MM selaku Dosen Pembimbing Skripsi, yang telah meluangkan waktu untuk memberikan bimbingan, saran dan arahan kepada penulis sehingga skripsi ini dapat selesai.
4. Seluruh dosen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang telah memberikan ilmunya kepada penulis.

Akhir kata penulis berharap semoga amal kebaikan yang telah di berikan mendapatkan balasan dari Allah SWT Amien.

Harapan penulis semoga skripsi ini dapat bermanfaat dan dapat memberikan sumbangan pikiran bagi siapa saja yang memerlukannya.

Wassalamualaikum Wr.Wb

Yogyakarta, April 2006

Penulis

Annisa Setiawati

DAFTAR ISI

| | |
|---|------|
| HALAMAN JUDUL | i |
| HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING | ii |
| HALAMAN PENGESAHAN | iii |
| HALAMAN PERNYATAAN | iv |
| HALAMAN MOTTO DAN PERSEMBAHAN | v |
| HALAMAN UCAPAN TERIMA KASIH | vi |
| INTISARI | viii |
| ABSTRACT | ix |
| KATA PENGANTAR | x |
| DAFTAR ISI | xii |
| DAFTAR TABEL | xiv |
| DAFTAR GAMBAR | xv |
| DAFTAR LAMPIRAN | xvi |
| BAB I PENDAHULUAN | 1 |
| A. Latar Belakang Penelitian | 1 |
| B. Rumusan Masalah | 5 |
| C. Batasan masalah | 6 |
| D. Tujuan penelitian | 6 |
| E. Manfaat Penelitian | 6 |
| BAB II TINJAUAN PUSTAKA | 8 |
| A. Landasan Teori | 8 |
| 1. Pengertian Loyalitas Merk | 8 |
| 2. Fungsi Loyalitas Merk | 9 |
| 3. Konsep Loyalitas Pelanggan | 10 |
| 4. Hubungan Ketidakpuasan Konsumen, Karakteristik | |

| | |
|--|-----------|
| Kategori Produk dan Kebutuhan Mencari Variasi | 12 |
| B. Hasil Penelitian Terdahulu | 13 |
| C. Hipotesis | 14 |
| D. Model Penelitian | 14 |
| BAB III METODE PENELITIAN | 16 |
| A. Subyek Penelitian | 16 |
| B. Teknik Pengambilan Sampel | 16 |
| C. Jenis Data | 17 |
| D. Teknik Pengumpulan Data | 17 |
| E. Definisi Operasional Variabel Penelitian | 18 |
| F. Analisis Data | 19 |
| G. Uji Hipotesis dan Analisis Data | 20 |
| BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN | 24 |
| A. Gambaran Umum Obyek/Subyek Penelitian | 24 |
| B. Uji Kevalidan Instrumen | 30 |
| C. Hasil Penelitian | 33 |
| D. Pembahasan (Interpretasi) | 41 |
| BAB V SIMPULAN, SARAN dan KETERBATASAN PENELITIAN | 43 |
| A. Simpulan | 43 |
| B. Saran | 45 |
| C. Keterbatasan Penelitian | 46 |

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Tabel

| | |
|--|----|
| 4.1. Karakteristik Responden Shampo Clear Berdasarkan Jenis Kelamin | 25 |
| 4.2. Karakteristik Responden Shampo Clear Berdasarkan Usia | 25 |
| 4.3. Karakteristik Responden Shampo Clear Berdasarkan Pekerjaan | 26 |
| 4.4. Karakteristik Responden Shampo Clear Berdasarkan Penghasilan | 26 |
| 4.5. Karakteristik Responden Sabun Mandi Lux Berdasarkan Jenis Kelamin | 27 |
| 4.6. Karakteristik Responden Sabun Mandi Lux Berdasarkan Usia | 28 |
| 4.7. Karakteristik Responden Sabun Mandi Lux Berdasarkan Pekerjaan | 28 |
| 4.8. Karakteristik Resopden Sabun Mandi Lux Berdasarkan Penghasilan | 29 |
| 4.9. Hasil Pengujian Validitas Shampo Clear | 31 |
| 4.10. Hasil Pengujian Validitas Sabun Mandi Lux | 31 |
| 4.11. Hasil Pengujian Reliabilitas Shampo Clear | 33 |
| 4.12. Hasil Pengujian Reliabilitas Sabun Mandi Lux | 33 |

DAFTAR GAMBAR

Gambar

| | |
|----------------------------|----|
| 2.1 Model Penelitian | 15 |
|----------------------------|----|

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran

| | |
|--|----|
| Daftar Pertanyaan Responden Shampo Clear | 48 |
| Data dan Karakteristik Responden Shampo Clear | 53 |
| Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas Shampo Clear | 58 |
| Hasil Pengujian Shampo Clear | 62 |
| Daftar Pertanyaan Responden Sabun Mandi Lux | 63 |
| Data dan Karakteristik Responden Sabun Mandi Lux | 70 |
| Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas Sabun Mandi Lux | 74 |
| Hasil Pengujian Sabun Mandi Lux | 79 |