

**PENGARUH EXPOSURE IKLAN, PENGENALAN MEREK,
KEYAKINAN KONSUMEN DAN SIKAP KONSUMEN TERHADAP
NIAT BELI KONSUMEN DENGAN MENGGUNAKAN
CONSUMER DECISION MODEL**

SKRIPSI



Oleh
DIANA RAHMAWATI
20020410125

**FAKULTAS EKONOMI MANAJEMEN
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2006**

**PENGARUH EXPOSURE IKLAN, PENGENALAN MEREK,
KEYAKINAN KONSUMEN DAN SIKAP KONSUMEN TERHADAP
NIAT BELI KONSUMEN DENGAN MENGGUNAKAN
CONSUMER DECISION MODEL**

SKRIPSI

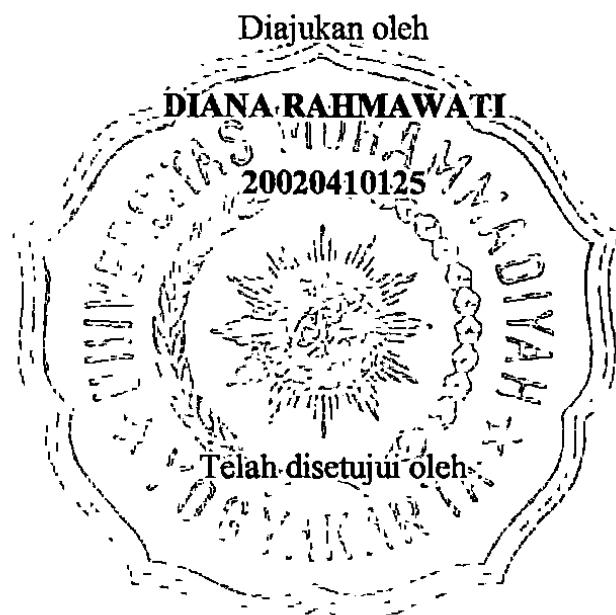
Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh Gelar Sarjana
pada Fakultas Ekonomi Program Studi Manajemen
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2006**

SKRIPSI

**PENGARUH EXPOSURE IKLAN, PENGENALAN MEREK,
KEYAKINAN KONSUMEN DAN SIKAP KONSUMEN TERHADAP
NIAT BELI KONSUMEN DENGAN MENGGUNAKAN
CONSUMER DECISION MODEL**



Pembimbing



Sutrisno Wibowo, SE., MM.
NIK : 143030

Tanggal : 11 Mei 2006

INTISARI

Penelitian ini bertujuan menguji pengaruh signifikan *exposure* iklan terhadap pengenalan merek, keyakinan konsumen sikap konsumen, pengaruh pengenalan merek terhadap keyakinan konsumen dan sikap konsumen, pengaruh keyakinan konsumen dan sikap konsumen terhadap niat beli, pengaruh *exposure* iklan terhadap niat beli melalui keyakinan konsumen sebagai variabel antara, pengaruh *exposure* iklan terhadap niat beli melalui sikap konsumen sebagai variabel antara, pengaruh *exposure* iklan terhadap keyakinan konsumen melalui pengenalan merek sebagai variabel antara, pengaruh *exposure* iklan terhadap sikap konsumen melalui pengenalan merek sebagai variabel antara.

Sampel dalam penelitian ini adalah mahasiswa Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang pernah melihat atau membaca iklan deterjen Rins Anti Noda. Metode sampling yang digunakan metode *purposive sampling* dan *convenience sampling*. Pengumpulan data dilakukan dengan menggunakan kuesioner. Jumlah responden yang diambil adalah 100 orang.

Dengan menggunakan alat analisis regresi sederhana diperoleh hasil bahwa *exposure* iklan tidak berpengaruh signifikan terhadap pengenalan merek, *exposure* iklan berpengaruh signifikan terhadap keyakinan konsumen, *exposure* iklan berpengaruh signifikan terhadap sikap konsumen, pengenalan merek tidak berpengaruh signifikan terhadap keyakinan konsumen, pengenalan merek tidak berpengaruh signifikan terhadap sikap konsumen, keyakinan konsumen berpengaruh signifikan terhadap niat beli, sikap konsumen berpengaruh signifikan terhadap niat beli. Sedangkan dengan menggunakan *hierarchical regression* diperoleh hasil *exposure* iklan berpengaruh signifikan terhadap niat beli melalui keyakinan konsumen sebagai variabel antara, *exposure* iklan berpengaruh signifikan terhadap niat beli melalui sikap konsumen sebagai variabel antara, pengenalan merek bukan sebagai variabel antara pengaruh *exposure* iklan terhadap keyakinan konsumen, pengenalan merek bukan sebagai variabel antara pengaruh *exposure* iklan terhadap sikap konsumen.

Kata kunci: *exposure* iklan, pengenalan merek, keyakinan konsumen, sikap konsumen, niat beli konsumen.

ABSTRACT

The purpose of this research is to test significant influence advertisement exposure to brand recognition, confidence and attitude, influence brand recognition to confidence and attitude, influence confidence and attitude to intention, influence advertisement exposure to intention with confidence as medium variable, influence advertisement exposure to intention with attitude as medium variable, influence advertisement exposure to confidence with brand recognition as medium variable, influence advertisement exposure to attitude with brand recognition as medium variable.

Sampel in this research is student of Muhammadiyah University of Yogyakarta who have ever seen or read advertisement Rinsos Anti Noda. Sampling Metoda use purposive sampling and convenience sampling. Gathering data with questioner. And the total responden is 100 people.

By using the simple regression analyse equipment get result that advertisement exposure do not have significant influence to brand recognition, advertisement exposure have significant influence to confidence, advertisement exposure have significant influence to attitude, brand recognition do not have significant influence to confidence, brand recognition do not have significant influence to attitude, attitude have significant influence to intention. And then by using hierarchical regression get result advertisement exposure have significant influence to intention with confidence as medium variable, advertisement exposure have significant to intention with attitude as medium variable, brand recognition not as medium variable advertisement influence to confidence, brand recognition not as medium variable advertisement exposure influence to attitude.

Keyword : advertisement exposure, brand recognition, confidence, attitude, intention.

Akhirnya, penulis menyadari tidak ada kesempurnaan pada diri manusia, karena kesempurnaan hanya milik Allah dan hanya Allah lah yang penulis harapkan menjadikan karya kecil ini bermanfaat bagi kita semua. Amiin...

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته

Yogyakarta, Mei 2006

Penulis

Diana Rahmawati

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN.....	iv
HALAMAN MOTTO DAN PERSEMBAHAN	v
KATA PENGANTAR.....	vi
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
INTISARI	xiv
ABSTRACT	xv
BAB I. PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Penelitian.....	1
B. Batasan Masalah.....	3
C. Rumusan Masalah.....	4
D. Tujuan Penelitian.....	5
E. Manfaat Penelitian	6
BAB II. TINJAUAN PUSTAKA.....	7
A. Landasan Teori	7
1. Pengertian Promosi	7
2. <i>Promotional Mix</i>	8

3. Periklanan (<i>Advertising</i>)	9
4. <i>Exposure Iklan</i>	14
5. Pengenalan Merek (<i>Brand Recognition</i>)	15
6. Sikap Konsumen (<i>Attitude</i>)	17
7. Keyakinan Konsumen (<i>Confidence</i>)	20
8. Niat (<i>Intention</i>).....	22
B. Hasil Penelitian Terdahulu	23
C. Hipotesis Penelitian	24
D. Model Penelitian	25
BAB III. METODA PENELITIAN.....	26
A. Obyek dan Subjek Penelitian	26
B. Teknik Pengambilan Sampel	26
C. Teknik Pengumpulan Data	26
D. Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel	27
E. Uji Kualitas Instrumen	29
F. Alat Analisis	30
BAB IV. HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	35
A. Analisis Deskriptif	35
B. Uji Kualitas Instrumen.....	38
C. Analisis Statistik.....	39
D. Pembahasan.....	47

BAB V.	SIMPULAN, SARAN DAN KETERBATASAN PENELITIAN	50
A.	Kesimpulan.....	50
B.	Keterbatasan Penelitian	51
C.	Saran	51

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

TABEL 4.1 : Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	34
TABEL 4.2 : Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	35
TABEL 4.3 : Karakteristik Responden Berdasarkan Fakultas	35
TABEL 4.4 : Karakteristik Responden Berdasarkan Jurusan	36
TABEL 4.5 : Karakteristik Responden Berdasarkan Angkatan	36
TABEL 4.6 : Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas	37
TABEL 4.7 : Hasil Regresi <i>Exposure Iklan</i> Terhadap Pengenalan Merek ..	38
TABEL 4.8 : Hasil Regresi <i>Exposure Iklan</i> Terhadap Keyakinan Konsumen	39
TABEL 4.9 : Hasil Regresi <i>Exposure Iklan</i> Terhadap Sikap Konsumen	39
TABEL 4.10 : Hasil Regresi Merek Iklan Terhadap Keyakinan Konsumen .	40
TABEL 4.11 : Hasil Regresi Merek Iklan Terhadap Sikap Konsumen	40
TABEL 4.12 : Hasil Regresi Keyakinan Konsumen Terhadap Niat beli.....	41
TABEL 4.13 : Hasil Regresi Sikap Konsumen Terhadap Niat Beli.....	41
TABEL 4.14: Pengaruh <i>Exposure Iklan</i> Terhadap Niat Beli Melalui Keyakinan Konsumen Sebagai Variable Antara	42
TABEL 4.15: Pengaruh <i>Exposure Iklan</i> Terhadap Niat Beli melalui Sikap Konsumen Sebagai Variable Antara.....	43
TABEL 4.16: Pengaruh <i>Exposure Iklan</i> Terhadap Keyakinan Konsumen Melalui Pengenalan Merek Sebagai Variable Antara.....	44
TABEL 4.17: Pengaruh <i>Exposure Iklan</i> Terhadap Sikap Konsumen Melalui Pengenalan Merek Sebagai Variable Antara.....	45

DAFTAR GAMBAR

GAMBAR 2.1 : Tiga Komponen Sikap	19
GAMBAR 2.2 : Tiga Model Penelitian	25