

**ANALISIS PENGARUH *CORE QUALITY*, *RELATIONAL QUALITY* DAN  
*PERCEIVED VALUE* TERHADAP *CUSTOMER SATISFACTION*  
PADA SALON JHONNY ANDREAN YOGYAKARTA**

**SKRIPSI**

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan Untuk Memperoleh Gelar Sarjana  
Pada Fakultas Ekonomi Program Studi Manajemen  
Universitas Muhammadiyah  
Yogyakarta



Oleh  
RADEN JULIARTI NURUL  
20010410147

**FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA  
2005**

**SKRIPSI**

**ANALISIS PENGARUH *CORE QUALITY, RELATIONAL QUALITY DAN  
PERCEIVED VALUE* TERHADAP *CUSTOMER SATISFACTION*  
PADA SALON JHONNY ANDREAN DI YOGYAKARTA**

Diajukan oleh

RADEN JULIARTI NURUL  
20010410147

Telah disetujui Dosen Pembimbing



Munjiati Munawaroh, SE, M.Si  
NIK: 143016

Tanggal.....

**SKRIPSI**  
**ANALISIS PENGARUH *CORE QUALITY, RELATIONAL QUALITY DAN***  
***PERCEIVED VALUE TERHADAP CUSTOMER SATISFACTION***  
**PADA SALON JHONNY ANDREAN YOGYAKARTA**

Diajukan oleh

**RADEN JULIARTI NURUL**  
20010410147

Skripsi ini telah Dipertahankan dan Disahkan di depan  
Dewan Penguji Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi  
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Tanggal 19 Mei 2005

Yang terdiri dari

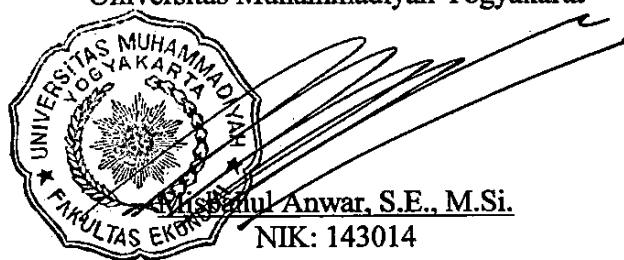
  
Munjiati Munawaroh, S.E., M.Si.

Ketua Tim Penguji

  
Drs. Wihandaru, M.Si.  
Anggota Tim Penguji

  
Siti Dyah Handayani, S.E., M.Si.  
Anggota Tim Penguji

Mengetahui  
Dekan Fakultas Ekonomi  
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta





## **HALAMAN MOTTO DAN PERSEMPAHAN**

### **MOTTO:**

" Kesabaran yang sejati adalah ketika kamu memaafkan seseorang yang bersikap sangat buruk terhadapmu dan menentangmu, sementara kamu mempunyai kemampuan untuk membala dendam kepadanya."

(Al Hadist)

" Demi masa. Sesungguhnya manusia itu berada dalam kerugian. Kecuali orang-orang yang beriman dan melakukan amal shaleh. Dan selalu mengingatkan dengan kebenaran dan selalu mengingatkan dengan kesabaran."

(QS. Al 'Asr)

**SKRIPSI INI KUPERSEMPAHKAN UNTUK:  
KEDUA ORANG TUAKU TERCINTA  
SUAMI DAN ANAKKU TERCINTA  
ADIK-ADIKKU TERSAYANG**

## KATA PENGANTAR

*Assalamu'alaikum Wr. Wb.*

Segala puji bagi Allah SWT karena rahmat dan hidayah-Nya dan usaha yang sungguh-sungguh, akhirnya penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini dengan judul: **ANALISIS PENGARUH CORE QUALITY, RELATIONAL QUALITY DAN PERCEIVED VALUE TERHADAP CUSTOMER SATISFACTION PADA SALON JHONNY ANDREAN DI YOGYAKARTA.**

Penulis menyadari masih banyak kekurangan, untuk itu dimohon kritik dan saran yang membangun semoga skripsi ini dapat memberikan sumbangan yang positif. Disampaikan terimakasih yang tulus dan penghargaan setinggi-tingginya kepada semua pihak yang telah membantu baik secara langsung maupun tidak langsung hingga selesainya skripsi ini.

1. Bapak Dr. Khoiruddin Bashori, selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
2. Bapak Misbahul Anwar, SE, M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
3. Ibu Ika Nurul Qamari, SE, M.Si selaku Dosen Pembimbing Akademik yang telah memberikan bimbingannya selama ini.
4. Ibu Munjiati Munawaroh, SE, M.Si selaku dosen pembimbing yang telah memberikan bimbingan dan masukan dalam penyelesaian skripsi ini.

5. Pihak manajemen salon Jhonny Andrean Yogyakarta yang telah memberikan kesempatan kepada penulis untuk melakukan penelitian.
6. Bapak R. Ade Yahya dan Ibu Alis Rosita selaku orang tua penulis yang telah memberikan doa, cinta serta kasih sayang tanpa batas.
7. Suamiku tercinta Akmaluddin SE yang telah mencurahkan waktu dan fikirannya.
8. Semua pihak yang tidak dapat disebutkan namanya satu persatu.

Semoga Allah SWT membalas kebaikan dan memberikan imbalan yang melimpah kepada kalian semua. Amin.

*Wassalamu'alaikum Wr. Wb*

Yogyakarta, Mei 2005

Penulis

Raden Juliarti Nurul

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	i
HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING .....	ii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iii
HALAMAN PERNYATAAN .....	iv
HALAMAN MOTTO DAN PERSEMBAHAN .....	v
KATA PENGANTAR .....	vi
DAFTAR ISI .....	vii
DAFTAR TABEL .....	ix
DAFTAR GAMBAR .....	x
INTISARI .....	xi
BAB I PENDAHULUAN .....	1
A. Latar Belakang Masalah .....	1
B. Batasan Masalah .....	5
C. Rumusan Penelitian .....	6
D. Tujuan Penelitian .....	6
E. Manfaat Penelitian .....	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....	8
A. Kerangka Teori .....	8
1. Kualitas Jasa .....	8
2. <i>Core Quality</i> .....	12
3. <i>Relational Quality</i> .....	14
4. <i>Perceived Value</i> .....	16
5. Kepuasan Konsumen .....	19
B. Hasil Penelitian Terdahulu .....	22
C. Hipotesis .....	23
D. Model Penelitian .....	23
BAB III METODA PENELITIAN .....	25
A. Obyek Penelitian .....	25
B. Teknik Pengambilan Sampel .....	25

C.	Jenis Data .....	26
D.	Teknik Pengumpulan Data .....	27
E.	Definisi Operasional Variabel Penelitian .....	27
F.	Uji Kualitas Data .....	29
1.	Uji Validitas .....	29
2.	Uji Reliabilitas .....	30
G.	Uji Hipotesis dan Analisis Data .....	30
<b>BAB IV</b>	<b>HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>32</b>
A.	Subyek Penelitian .....	32
B.	Uji Kevalidan Data .....	33
1.	Uji Validitas .....	33
2.	Uji Reliabilitas .....	35
C.	Uji Hipotesis .....	35
D.	Pembahasan .....	39
<b>BAB V</b>	<b>SIMPULAN, SARAN DAN KETERBATASAN PENELITIAN...</b>	<b>41</b>
A.	Simpulan .....	41
B.	Saran .....	42
C.	Keterbatasan Penelitian .....	42

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 4.1	Karakteristik Responden .....	32
Tabel 4.2	Hasil Uji Validitas .....	34
Tabel 4.3	Hasil Uji Reliabilitas .....	35
Tabel 4.4	Hasil Regresi Linier Berganda Variabel <i>Core Quality</i> , <i>Relational Quality</i> dan <i>Perceived Value</i> terhadap <i>Customer Satisfaction</i>	36

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1 Model Desain Demolition

24