

**PENGARUH KARAKTERISTIK KATEGORI PRODUK, KETIDAKPUASAN
KONSUMEN DAN KEBUTUHAN MENCARAI VARIASI TERHADAP
KEPUTUSAN PERPINDAHAN MEREK HANDPHONE**

*(Studi Kasus Pada Mahasiswa Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta)*



Telah disetujui Dosen Pembimbing

Pembimbing

Wihandaru, Drs., M.Si.

NIK : 143002

Tanggal, 02 Maret 2005

**PENGARUH KARAKTERISTIK KATEGORI PRODUK, KETIDAKPUASAN
KONSUMEN DAN KEBUTUHAN MENCARAI VARIASI TERHADAP
KEPUTUSAN PERPINDAHAN MEREK HANDPHONE**
*(Studi Kasus Pada Mahasiswa Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta)*

Diajukan oleh

YUGA KARYA SASMITA

20000410343

Sekripsi ini telah Dipertahankan dan Disahkan di depan Dewan Penguji Program
Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Tanggal 22 Maret 2005

Yang terdiri dari

Rita Kusumawati, S.E., M.Si

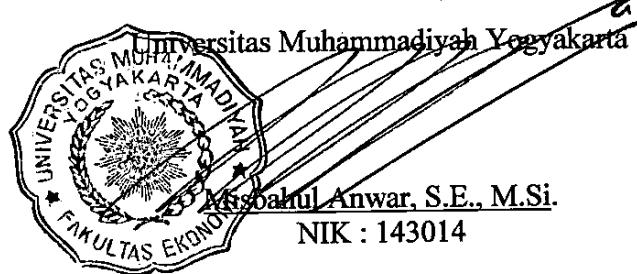
Ketua Tim Penguji

Drs. Wihandaru, Drs., M.Si.
Angota Tim Penguji

Rr. Sri Handari Wahyuningsih, S.E., M.M
Angota Tim Penguji

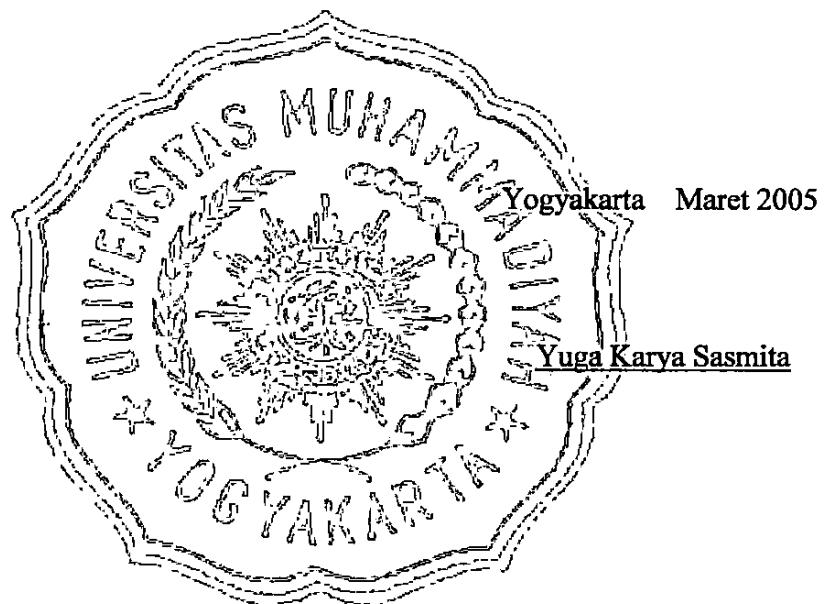
Mengetahui

Dekan Fakultas Ekonomi



PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.



Yakifiatnya... (Rasulullah Saw)

allah, sebagaimana semuanya kmanu semuanya pasti tidak mencapai kedamaian
dicipatakan oleh Allah (dan ini untuk kmanu sekelian berjaya mengenai zat
berjaya kmanu semuanya mengenai perihal Mahluk Allah (sebagaimana yang



dan Alqamah

“Alqamah” dan berbaloi yang dalam orang-orang yang bijak... (HR. Ath Thardun)
Banyaknya dudu’ dalam orang-orang besar, banyaknya berantakan pada



orang yang dikenal ilmu pengetahuan sebagai derajat... (S: AL-Mujahidah 11)
Allah akhirnya mengambil orang yang dalam bertarantau dan orang-



Banyaknya

penjelmaan, semuanya Allah beserta orang-orang yang sahabat... (QS: AL-
Hai orang-orang yang beriman, jadi kalianlah sahabat dan sholat sebagaimana



MOTO

Wihnamater tercinta

sefamanya. Tingat Kita adalau Orang-orang Fujiwara

dorongan dan kigampanganya. Semoga persahabatan kita selalu sampe-

gondes, Edun, dan semua anak Parma. Makasih atas semua kebaikan,

(jupiter), Layan (Janice), Sandra, Ecil, Yun, Sri, Irma, Dwi, Yuda, Alie,

Buat Sahabat dan teman-temanku, Icup (Pupi) Isa (Bokep), Adi (Bintar), Sigit

Keluarga yang Safrinah Mawadah dan Warohimah Amim...”

◆ *Be, Ica dan Om Tjal Makasih banyak pingseman komputerinya. Semoga selalu menyadi*

sema DO'a dan Dugungannya...

◆ *Mbah Putri, Mbah Kukuning, Brie Sri dan Pak Yanto. Mati matuluun Sangat atas*

Quantang Mundur Laah.....”

◆ *Aa Jfau, Makasih atas Puayungan dan Nasihatnya “ Pogonamayu Masaiu tenu*

Semoga Allah memerlukan Kautama serta firdayahnya Kuning Aa sareng Tereh”

dan saran yang sangat berguna bagi penulis. Sjamaat Menempuh Jilidup dari

◆ *Aa. Eko di Tereh Nur, Makasih banyak tekah memperlukan masuk-masuknya*

muningkien distia-siafian”

Kepada penulis untuk menyelaskikannya segera ini. Pengorbanan kali ini

◆ *Ayah dan Ibu tercinta. Yang selalu mendukung dan mempersiapkan diri*

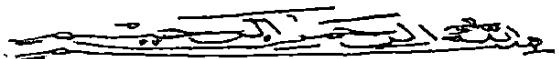
Kepada.....”

Karya ini izinbagianlah penulis menugaskan rasa sayang dan mempersiapkan

akali yaitu guna syukur terus meningkatkan rasa yang suci. Melalui tulis

SEMAHAN

KATA PENGANTAR



Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Suatu perjuangan pada saatnya akan mencapai suatu titik tujuan. Hal ini yang selalu penulis yakini saat menorehkan baris demi baris dalam skripsi ini. segala kepenatan dan kelelahan menjadi tidak ada artinya setelah skripsi ini selesai. Namun demikian bukan berarti perjuangan telah usai, karena ini saatnya membentang luas perjuangan baru meraih cita.

Do'a serta puji syukur sudah semestinya penulis panjatkan kepada Allah SWT yang senantiasa melimpahkan rahmat dan hidayahnya sehingga skripsi yang berjudul “PENGARUH KARAKTERISTIK KATAGORI PRODUK, KETIDAKPUASAN KONSUMEN DAN KEBUTUHAN MENCARI VARIASI TERHADAP KEPUTUSAN PERPINDAHAN MEREK *HANDPHONE*” dan diajukan guna memenuhi syarat untuk meraih gelar sarjana di Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta dapat penulis selesaikan.

Penulis skripsi ini dapat berjalan dengan lancar berkat bantuan dan bimbingan dari banyak pihak. Dengan rasa tulus dan penuh hormat, penulis menyampaikan terimakasih sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Dr. Khoiruddin Bashori, selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
2. Bapak Misbachul Anwar, SE.,M.Si. Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.

DAFTAR ISI

HALAMAN	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN	iv
HALAMAN MOTO	v
HALAMAN PERSEMBAHAN	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
BAB II PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Batasan Masalah	4
C. Rumusan Masalah.....	4
D. Tujuan Penelitian.....	5
E. Manfaat penelitian.....	5
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	7
A. Landasan Teori	7
1. PengertianPemasaran.....	7
2. Konsep Pemsaran	8
3. Perilaku Konsumen	9
4. Loyalitas Merek.....	10
5. Keputusan Pembelian.....	12

6. Ketidakpuasan Konsumen.....	14
7. Kebutuhan Mencari Variasi.....	14
8. Karakteristik Katagori Produk.....	16
9. Keputusan Perpindahan Merek	18
 B. Hasil Penelitian Terdahulu	19
C. Hipotesis	20
D. Model Penelitian.....	20
 BAB III METODE PENELITIAN.....	22
A.. Obyek/Subyek Penelitian	22
B. Tehnik Pengambilan Sampel.....	22
C. Jenis Data.....	23
D. Tehnik Pengumpulan Data	23
E. Identifikasi Variabel Penelitian	24
F. Definisi Operasional Variabel	24
G. Uji Kualitas Data	29
H. Uji Hipotesis dan Analisis Data	30
1. Analisis Deskripif.....	30
2. Analisis Reresi Linier Berganda.....	30
3. Uji koefisien Linier Berganda	31
4. Uji Determinasi (R^2).....	32
 BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	33
A. Gambaran Umum Obyek/Subyek Penelitian.....	33
1. Obyek Penelitian.....	33
2. Gambaran Produk	37
3. Profil Responden	38

B. Uji Kualitas Data	40
1. Uji Validitas	41
2. Uji Reliabilitas	42
C. Analisis Data dan Uji Hipotesis	43
D. Pembahasan	47
BAB V KESIMPULAN, SARAN DAN KETERBATASAN PENELITIAN.....	50
A. Kesimpulan.....	50
B. Saran.....	51
C. Keterbatasan Penelitian	52

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

4.1. Klasifikasi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	39
4.2. Klasifikasi Responden Berdasarkan Usia	39
4.3. Klasifikasi Responden Berdasarkan Uang Saku Per Bulan	40
4.4. Hasil Analisis Uji Validitas.....	41
4.5. Hasil Analisis Uji Reliabilitas.....	43
4.6. Hasil Analisis Regresi Linier Berganda.....	44

DAFTAR GAMBAR

2.1. Model Lima Tahap Keputusan Pembelian.....	12
2.2. Kerangka Pemikiran.....	21