

**PENGARUH EXPERIENTIAL MARKETING DAN KEPUASAN
PELANGGAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN PADA
PENGGUNA IPHONE DI UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH
YOGYAKARTA**

SKRIPSI



Oleh:

Yusi Julianti (20120410353)

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA**

2020

**PENGARUH *EXPERIENTIAL MARKETING* DAN KEPUASAN PELANGGAN
TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN**

(Studi pada pengguna Iphone di Universitas Muhammadiyah Yogyakarta)

***THE EFFECT OF EXPERIENTIAL MARKETING AND CUSTOMER
SATISFACTION TO CONSUMER LOYALTY***

(Study on Iphone Users in Muhammadiyah University of Yogyakarta)

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh Gelar
Sarjana Pada Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Program Studi
Manajemen Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Oleh:

Yusi Julianti
20120410353

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2020**

PERNYATAAN

Dengan ini saya,

Nama : Yusi Julianti

No Mahasiswa : 20120410353

Menyatakan bahwa skripsi ini dengan judul: PENGARUH *EXPERIENTIAL MARKETING DAN KEPUASAN PELANGGAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN* (Studi pada Pengguna Iphone di Universitas Muhammadiyah Yogyakarta)" tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar sarjana di suatu Perguruan Tinggi dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam Daftar Pustaka. Apabila ternyata dalam skripsi ini terdapat karya yang diterbitkan orang lain maka bersedia dibatalkan.

Yogyakarta, 27 Oktober 2020



Yusi Julianti

MOTTO

Sesungguhnya sesudah kesulitan, itu ada kemudahan maka apabila telah selesai (dari suatu urusan) keriakanlah dengan sungguh-sungguh (urusan) yang lain dan hanya kepada tuhanlah hendaknya kamu berharap
(Qs. Alam Nasryah: 7,9)

Wahai mereka yang beriman, mintalah pertolongan kepada Allah dengan sabar dan sholat. seungguhnya Allah bersama-sama dengan orang yang sabar
(Qs. Al-Baqarah: 153)

PERSEMBAHAN

Bismillahirramanirrahim

Ya Allah, Seizinmu kuberhasil melewati satu rintangan sebuah keberhasilan, namun kutahu keberhasilan bukanlah akhir dari perjuanganku. Tapi awal dari sebuah harapan dan cita-cita jalan di depanku masih panjang, masih jauh perjalanan ku. Untuk menggapai masa depan yang cerah untuk bisa membahagiakan orang-orang yang kucinta.

Skripsi ini ku persembahkan untuk:

Bapak dan ibu yang kucintai : Bapak Mistanto dan Ibu Siti Rodiyah terimakasih atas motivasi, dukungan, dan support serta perhatian yang selalu engkau berikan kepadaku. Sehingga aku dapat menyelesaikan skripsi ini dengan lancar, semua berkat doa dari kalian.

Buat suamiku : Ayah Febri Semangat dan kerja kerasmu membuka mata bahwa hidup butuh perjuangan terimakasih atas support, motivasi, doa serta dukungan yang kau berikan pada ku sehingga membuatku menjadi semangat untuk menyelesaikan semuanya.

Buat anakku tercinta : Dek Aldebran terimakasih ya nak sudah menemani mama selama mengerjakan skripsi ini sampai selesai walaupun kadang kamu rewel diajak mama kesana kesini, kamu lah penyemangat dalam hidup mama.

Buat Bapak ibu mertua : Bapak kusmadi ibu susmini terimakasih pak buk semua atas doa dan selalu memberi semangat kepada yusi sehingga bisa menyelesaikan skripsi ini.

Buat ibu dosen : terimakasih banyak bu Indah selama ini sudah membimbing saya dengan sabar hingga skripsi saya selesai.

Buat semua saudaraku : nenek Katirah, maylinda, mbak Hanifa, dek Bella, dek Putra, mbak chusnul, mbak lutfi, Tante Iriani terimakasih atas semua doa-doa, dukungan dan motivasinya, kalian adalah pelipur lara hatiku yang selalu menghiburku dalam keadaan apapun.

Buat sahabat-sahabatku dikos : Windyta, vera, dinan, terima kasih buat kalian Makasih atas motivasinya. Kalian adalah teman merantau selama di Jogja sedih senang selalu kita lewati bersama saling membantu satu sama lain dan kalian sahabat terbaikku.

Bua sahabat-sahabatku SMA Evi, Erfin, Layin, Rita terimakasih selalu mendokan dan memberi semangat kepada ku walaupun kalian jauh tapi kalian selalu ngasih support yang terbaik.

INTISARI

Penelitian ini dimaksudkan menganalisis pengaruh *experiential marketing* dan kepuasan konsumen terhadap loyalitas konsumen. Objek dalam penelitian ini adalah produk smartphone Iphone, sedangkan subjek penelitian adalah mahasiswa pengguna smartphone Iphone di Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. Sampel dalam penelitian dipilih secara *purposive sampling*. Data yang diperoleh dianalisis dengan alat regresi berganda dan regresi linier sederhana. Sebelum melakukan analisis terhadap data penelitian peneliti melakukan uji terhadap kualitas dari instrumen dengan uji validitas serta reliabilitas.

Hasil dari analisis menunjukkan bahwa *sense* berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen produk smartphone iphone. *Feel* berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen produk smartphone iphone. *Think* berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen produk smartphone iphone. *Act* berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen produk smartphone iphone. *Relate* berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen produk smartphone iphone. Kepuasan konsumen berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas konsumen produk smartphone iphone

Kata kunci : *experiential marketing*, kepuasan konsumen, loyalitas konsumen.

ABSTRACT

This aims of this research to analyze influence of *experiential marketing* and customer satisfaction with consumer loyalty. The object of this research is product of smart phone Iphone, while the subject of the research is students' smart phone users in Muhammadiyah University of Yogyakarta. The sample was taken by *purposive sampling* technique. To analyze data, the researcher used multiple linear regression simple linear regression. Before to analyze the data done the quality test instrument includes test validity and reliability test.

The result of this research to show *sense* take positive effect and significant to customer satisfaction product of smart phone Iphone. *Feel* take effect and significant to customer satisfaction product of smart phone Iphone. *Think is* take effect and significant to customer satisfaction product of smart phone Iphone. *Act* take effect positif and significant to customer satisfaction product of smart phone Iphone. *Relate* take effect positif and significant to customer satisfaction product of smart phone Iphone. The customer satisfaction take effect and significant to consumer loyalty product of smart phone Iphone.

Key Words: *Experiential marketin^g, customer satisfaction, and consumer loyalty.*

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah segala puji bagi Allah SWT, yang Maha Pengasih lagi Maha Penyayang. Sholawat dan salam senantiasa kami panjatkan kepada jujungan Nabi Muhammad SAW, keluarga, sahabat serta mereka yang mengemban sunnah-Nya sampai akhir zaman.

Puji syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT, yang telah melimpahkan ramhat dan karunia-Nya kepada penulis, sehingga dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul **“Pengaruh Experiential Marketing Dan Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan (Studi pada pengguna Iphone di Universitas Muhammadiyah Yogyakarta)”**.

Dalam menyelesaikan skripsi ini, penulis mendapat bantuan, dukungan dan dorongan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, dengan ketulusan dan kerendahan hati penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Ibu Indah Fatmawati, Dr., M. Si., selaku Dosen Pembimbing yang dengan penuh kesabaran telah memberikan masukan dan bimbingan selama proses penyelesaian karya tulis.
2. Ibu Retno Widowati, P.A., SE, M.Si. Ph.D., selaku Ketua Jurusan Manajemen Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
3. Bapak Nano Prawoto, SE., M.Si., selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
4. Semua pihak yang telah memberikan dukungan, bantuan, kemudahan dan semangat dalam proses penyelesaian tugas akhir (skripsi) ini.

Sebagai kata akhir, tiada gading yang tak retak, penulis menyadari masih banyak kekurangan dalam skripsi ini. Oleh karena itu, kritik, saran dan pengembangan penelitian selanjutnya sangat diharapkan untuk kedalaman karya tulis dengan topik ini.

Yogyakarta, 2020

Yusi Julianti

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN PEMBIMBING	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
PERNYATAAN	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN.....	vi
INTISARI	vii
ABSTRAC	viii
KATA PENGANTAR	ix
DAFTAR ISI	x
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang	1
B. Rumusan Masalah	4
C. Tujuan Penelitian	5
BAB II LANDASAN TEORI DAN PENURUNAN HIPOTESIS	
A. <i>Experiential Marketing</i>	6
B. Kepuasan Pelanggan	9
C. Loyalitas Pelanggan	14
D. Hasil Riset Sebelumnya	18
E. Penurunan Hipotesis	21
F. Rancangan Penelitian	25

BAB III METODE PENELITIAN

A. Objek dan Subjek Penelitian	27
B. Teknik Pengambilan Sampel	27
C. Jenis Data	28
D. Teknik Pengumpulan Data	28
E. Definisi Operasional Variabel Penelitian	28
F. Indikator Variabel Penelitian	32
G. Uji Kualitas Instrumen	32
H. Uji Hipotesis dan Analisis Data	34

BAB IV HASIL PENELITIAN PEMBAHASAN

A. Gambaran Objek Penelitian	37
B. Hasil Pengumpulan Data	39
C. Profil Responder	39
D. Uji Validitas Instrument	40
E. Uji Hipotesis dan Analisis Data.....	42
F. Pembahasan	46

BAB V SIMPULAN, KETERBATASAN DAN SARAN

A. Simpulan	50
B. Keterbatasan	52
C. Saran	52
DAFTAR PUSTAKA	53
LAMPIRAN	55

DAFTAR TABEL

Tabel 11. Indikator Variabel Penelitian	32
Tabel 4.1. Deskripsi Responder	39
Tabel 4.2. Hasil Uji Validitas.....	40
Tabel 4.3. Hasil Uji Reliabilitas.....	41
Tabel 4.6. Hasil Uji Regresi Berganda.....	42
Tabel 4.7. Hasil Uji Regresi Sederhana	45

DAFTAR GAMBAR

Tabel 2.1 Ranangan Penelitian.....	25
------------------------------------	----

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Kuesioner Penelitian.....	55
Lampiran 2. Data Hasil Penelitian	59
Lampiran 3. Uji Validitas dan Reliabilitas	65
Lampiran 4. Hasil Regresi Berganda	72
Lampiran 5. Hasil Regresi Sederhana	73