

**ANALISIS EFEKTIFITAS IKLAN TELEVISI
PRODUK PASTA GIGI PEPSODENT**

(Studi Pada Mahasiswa Universitas Muhammadiyah Yogyakarta)

SKRIPSI



Oleh :
Dwi Asmawati
20010410215

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2007**

**ANALISIS EFEKTIFITAS IKLAN TELEVISI
PRODUK PASTA GIGI PEPSODENT**
(Studi Pada Mahasiswa Universitas Muhammadiyah Yogyakarta)

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan Untuk Memperoleh Gelar Sarjana
Pada Fakultas Ekonomi Program Studi Manajemen
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Oleh :
DWI ASMAWATI
20010410215

FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA

SKRIPSI

**ANALISIS EFEKTIFITAS IKLAN TELEVISI
PRODUK PASTA GIGI PEPSODENT**

(Studi Pada Mahasiswa Universitas Muhammadiyah Yogyakarta)

Diajukan Oleh :

DWI ASMAWATI

20010410215

Telah disetujui Dosen Pembimbing

Pembimbing I

Hj. Munjiati Munawaroh, SE, Msi.
NIK : 143024

Tanggal : 11 - 2007

Pembimbing II



11 - 07

SKRIPSI
ANALISIS EFEKTIFITAS IKLAN TELEVISI
PRODUK PASTA GIGI PEPSODENT
(Studi Pada Mahasiswa Universitas Muhammadiyah Yogyakarta)

Diajukan Oleh
DWI ASMAWATI
20010410215

Skripsi ini Telah Dipertahankan dan Disahkan di depan Dewan Penguji, jurusan
Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Tanggal 25 September 2007

Kang terdiri dari :

Hj. Munjiati Munawaroh, S.E.M.Si.
Ketua Tim Penguji

Ika Nurul Qamari S.E.M.Si.
Anggota Tim Penguji

Dra. Tri Maryati M.M
Anggota tim Penguji

Mengetahui
Dekan Fakultas Ekonomi
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Misbahul Anwar, SE, M.Si.
NIK:143014

PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Motto

Sesungguhnya beserta kesulitan itu ada kemudahan, dan apabila kamu telah selesai dari suatu urusan kerjakanlah dengan sungguh-sungguh urusan yang lain.
(QS. Al-Insyiro)

barang siapa menempuh jalan untuk memperoleh ilmu maka Allah memudahkan baginya jalan menuju surga.
(Riwayat Muslim dari Abi Hurairah)

Ilmu adalah senjataku, sabar adalah pakainku, yakin adalah penolongku, taat adalah kecintaanku dan sobat adalah kebahagiaanku.
(Suri Tauladan Rasullallah)

Barang siapa yang menginginkan agar Allah mempedulikannya ketika ia dalam kesulitan dan kesukaran maka hendaklah ia memperbanyak doa dalam keadaan lapang.
(Abu Hurairah)

Sedangai wujud syukurku kupersembahayakan :

❖ *Bapak dan Mama keku tercinta*

❖ *Mas dan Mbak sekeluarga*

❖ *Adikku tersayang.*

❖ *Kegemilahan tersayang.*

PERSEMBAHAN

drama und dem gerada

KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

Aslamualaikum Wr, Wb

Puji syukur kami panjatkan kehadirat Allah SWT atas terselesaikannya skripsi dengan judul “ANALISIS EFEKTIFITAS IKLAN TELEVISI PRODUK PASTA GIGI PEPSODENT” karya tulis ini disusun sebagai salah satu syarat untuk mendapatkan gelar Sarjana Ekonomi jurusan Manajemen di Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.

Penulis menyadari bahwa dalam menyusun skripsi ini masih jauh dari sempurna, berhubung dengan keterbatasan-keterbatasan yang penulis miliki. Walaupun demilian penulis telah berusaha semaksimal mungkin agar inti dari pembahasan dalam skripsi ini dapat bermanfaat bagi penulis maupun bagi para pembaca.

Dalam kesempatan ini penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada semua pihak yang telah mendorong dan membantu penulis baik secara langsung maupun tidak dalam penulisan skripsi ini dan secara khusus penulis mengucapkan terima kasih kepada :

1. Bapak Misbahul Anwar S.E M.Si., selaku Dekan Fakultas Ekonomi

2. Ibu Meika Kurnia Puji R.D.A. S.E M.Si., selaku Dosen Pembimbing Akademik yang penuh kesabaran telah memberikan saran-saran dan masukan kepada penulis demi terselesainya penyusunan skripsi ini.
3. Ibu Munjati Munawaroh, S.E M.Si., selaku Dosen Pembimbing Skripsi yang telah memberikan pengarahan serta bimbingan kepada penulis.
4. Bapak Drs. Winarso M.M., selaku Dosen Pembimbing Skripsi yang telah meluangkan waktunya memberikan bimbingan dan pengarahan dalam menyusun skripsi ini.
5. Seluruh Bapak dan Ibu Dosen serta para staff Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta, yang telah memberikan bimbingan dan petunjuk selama masa kuliah.

Akhirnya penulis berharap semoga Allah SWT berkenan memberikan balasan serta bantuan dan kebaikannya. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi

~~penulis khususnya bagi UMMY dan membaca pada umumnya~~

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN	vi
INTISARI	viii
ABSTRAK	ix
KATA PENGANTAR	x
DAFTAR ISI	xii
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR	xvi

BAB I PENDAHULUAN	1
--------------------------------	---

A. Latar Belakang Masalah	1
B. Batasan Masalah	3
C. Rumusan Masalah.....	4
D. Tujuan Penelitian	4
E. Manfaat Penelitian	5

BAB II TINJAUAN PUSTAKA	6
--------------------------------------	---

A. Landasan Teori	6
1. Perilaku Konsumen.....	6
2. Promosi	10
3. Periklanan	19
4. Efektifitas Iklan	30
B. Hasil Penelitian Terdahulu	31
C. Hipotesis	33

D. Kerangka Pemikiran	34
BAB III METODE PENELITIAN	36
A. Obyek dan Subyek Penelitian	36
B. Jenis Data	36
C. Metode Pengambilan Sampel	36
D. Teknik Pengumpulan Data	37
E. Definisi Operasional Variabel Penelitian	37
F. Uji Kualitas Instrumen	48
1. Uji Validitas	48
2. Uji Reabilitas	48
G. Uji Hipotesis dan Analisis Data	49
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	52
A. Gambaran Umum Obyek dan Subyek Penelitian	52
1. Gambaran Umum Subyek Penelitian	52
2. Gambaran Umum Obyek Penelitian	53
B. Uji Kualitas Instrumen	57
1. Uji Validitas	57
2. Uji Reliabilitas	58
C. Hasil Penelitian	59
1. Analisis Aritmetic Mean	59
2. Analisis Uji Beda Dua Mean	72
D. Pembahasan	85
BAB V KESIMPULAN, SARAN DAN PEMBAHASAN	90
A. Kesimpulan	90
B. Saran	91
C. Keterbatasan Penelitian	92

DAFTAR TABEL

Tabel 4.1	Hasil uji validitas	57
Tabel 4.2	Hasil uji reliabilitas variabel penelitian	58
Tabel 4.3	Karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin	59
Tabel 4.4	Evaluasi konsumen terhadap isi pesan	60
Tabel 4.5	Evaluasi konsumen terhadap struktur pesan	61
Tabel 4.6	Evaluasi konsumen terhadap format pesan	62
Tabel 4.7	Evaluasi konsumen terhadap sumber pesan	63
Tabel 4.8	Evaluasi konsumen terhadap waktu penyampaian	64
Tabel 4.9	Rata-rata keseluruhan efektifitas iklan berdasarkan evaluasi Konsumen	65
Tabel 4.10	Perilaku konsumen dalam hal perhatian terhadap iklan	66
Tabel 4.11	Perilaku konsumen dalam hal ketertarikan terhadap produk	67
Tabel 4.12	Perilaku konsumen dalam hal keinginan melakukan pembelian	68
Tabel 4.13	Perilaku konsumen dalam hal keputusan melakukan pembelian	69
Tabel 4.14	Perilaku konsumen dalam hal tingkat keseringan melakukan pembelian	70
Tabel 4.15	Rata-rata keseluruhan efektifitas berdasarkan perilaku konsumen	71
Tabel 4.16	Hasil uji beda dua mean evaluasi konsumen pada atribut isi pesan	73
Tabel 4.17	Hasil uji beda dua mean evaluasi konsumen pada atribut struktur pesan	74
Tabel 4.18	Hasil uji beda dua mean evaluasi konsumen pada atribut format pesan	75
Tabel 4.19	Hasil uji beda dua mean evaluasi konsumen pada atribut sumber pesan	76
Tabel 4.20	Hasil uji beda dua mean evaluasi konsumen pada atribut waktu	77

Tabel 4.21 Hasil uji beda dua mean total evaluasi konsumen pada atribut	78
Tabel 4.22 Hasil uji beda dua mean perilaku konsumen pada atribut perhatian terhadap iklan	79
Tabel 4.23 Hasil uji beda dua mean perilaku konsumen pada atribut ketertarikan terhadap produk	80
Tabel 4.24 Hasil uji beda dua mean perilaku konsumen pada atribut keinginan melakukan pembelian	81
Tabel 4.25 Hasil uji beda dua mean perilaku konsumen pada atribut keputusan pembelian	82
Tabel 4.26 Hasil uji beda dua mean perilaku konsumen pada atribut tingkat keseringan melakukan pembelian	83
Tabel 4.27 Hasil uji beda dua mean total perilaku konsumen pada atribut	84
Tabel 4.28 Rangkuman hasil analisis uji beda dua mean	85

DAFTAR GAMBAR

Gambar	2.1	Model perilaku konsumen	10
Gambar	2.2	Unsur-unsur dalam proses komunikasi	13
Gambar	2.3	Karakteristik Pemikiran	24