

**PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PELAYANAN, LOKASI,  
DAN PERSEPSI HARGA TERHADAP LOYALITAS  
PELANGGAN PADA WARNET EMOTICON YOGYAKARTA**

***THE IMPACT OF PERCEPTION SERVICE QUALITY,  
LOCATION, AND PERCEPTION PRICE ON CUSTOMER  
LOYALITY AT YOGYAKARTA EMOTICON WARNET***



**Disusun oleh :**  
**KURNIAWAN ALAFGANI**  
**NIM. 20170410345**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKTA**

**2022**

## **LEMBAR PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan dibawa ini:

Nama : Kurniawan Alafgani

NIM : 20170410345

Judul : PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PELAYANAN,  
LOKASI DAN PERSEPSI HARGA TERHADAP  
LOYALITAS PELANGGAN PADA WARNET  
EMOTICON YOGYAKARTA

Menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa penulisan karya ilmiah ini berdasarkan dari hasil penelitian, pemaparan dan pemikiran penulis secara langsung. Baik untuk penulisan naskah dan penyusunan instrument, apabila terdapat karya orang lain saya mencantumkan sumber dengan jelas.

Demikian Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya dan apabila dikemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidak beneran dalam pernyataan ini, maka saya bersedia mendapatkan sanksi akademis berupa pencabutan gelar yang telah diperoleh karena karya tulis ini dan sanksi lain sesuai dengan peraturan yang berlaku di Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. Pernyataan ini saya buat dalam keadaan sadar tanpa paksaan dari pihak manapun.

Yogyakarta, 6 Desember 2021

Penulis



Kurniawan Alafgani

## **PERSEMBAHAN**

Segala puji bagi Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir skripsi dengan kelancaran.

Karya tulis ini, penulis persembahkan kepada:

1. Seluruh keluarga besar Bapak M. Halim Darmawan dan Ibu Nurhayati sebagai orang tua, kaka saya M. Fuad Haidar atas do'a dan dorongan kepada penulis hingga dapat menyelesaikan studi.
2. Saudara Maulana Widi yang senantiasa membantu serta memberikan semangat dalam proses penulisan.
3. Seluruh teman-teman *Izone*. Cofita Maudi, Ade Majang Yugita, Faiz Angga, Maulana Ryan Zakli, Novian Haris Zulkarnain. Terimakasih telah memberikan bantuan, dukungan semangat sehingga dapat membantu proses penyelesaian tugas akhir skripsi yang penulis buat.
4. Teman-teman Manajemen 2017 Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang seluruhnya tidak dapat saya sebutkan satu-persatu.
5. Seluruh teman program studi manajemen Angkatan 2017 Universitas Muhammadiyah Yogyakarta atas kebersamaannya dalam proses pencarian ilmu serta pengalaman yang sangat berharga.

## KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan ke hadirat Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya kepada penulis sehingga penulis berhasil menyelesaikan skripsi ini sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan pendidikan pada Program Studi Manajemen Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.

Dalam penyusunan skripsi ini, penulis menyadari telah banyak mendapat bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, pada kesempatan ini, penulis ingin menyampaikan ucapan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Prof. Dr. Ir. Gunawan Budiyanto, M.P., IPM., selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
2. Bapak Prof. Rizal Yaya, S.E., M.Sc., Ph.D., Ak., CA. Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
3. Ibu Dr. Rr. Sri Handari W, SE., M.Si. selaku ketua Program Studi Manajemen Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
4. Bapak Dr. Susanto., MS. Selaku Dosen Pembimbing Skripsi pertama yang senantiasa meluangkan waktu untuk membimbing dan memberikan masukan selama proses penyelesaian karya tulis ini.
5. Bapak Sutrisno Wibowo, SE., MM. Yang dengan penuh kesabaran telah memberikan masukan dan bimbingan selama proses penyelesaian karya tulis ini.
6. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu, semoga Allah SWT berkenan memberikan balasan yang setimpal atas segala amal baik yang telah dikerjakan. Amin.

Penulis menyadari bahwa karya ilmiah ini jauh dari kesempurnaan dan tidak luput dari segala kekurangan dan keterbatasan yang ada, untuk itu saran dan kritik selalu penulis harapkan untuk kemajuan penulis di kemudian hari. Namun, penulis berharap semoga sumbangsih pemikiran yang penulis sampaikan bias bermanfaat bagi seluruh pembaca.

Yogyakarta,

November 2021

Penulis



Kurniawan Alafgani

## DAFTAR ISI

PERSETUJUAN PROPOSAL SKRIPSI.....	i
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
LEMBAR PERNYATAAN.....	iii
HALAMAN MOTO .....	iv
PERSEMBAHAN.....	v
KATA PENGANTAR .....	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR .....	xii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xiii
INTISARI.....	xiv
ABSTRACT .....	xv
 <u>BAB I</u> PENDAHULUAN .....	1
A.    Latar Belakang .....	1
B.    Rumusan Masalah .....	6
C.    Tujuan Penelitian.....	7
D.    Manfaat Penelitian.....	7
 <u>BAB II</u> TINJAUAN PUSTAKA.....	9
A.    Landasan Teori .....	9
1.    Pemasaran Jasa .....	9
2.    Persepsi Kualitas Pelayanan Jasa .....	11
3.    Lokasi .....	15
4.    Persepsi Harga .....	16
5.    Loyalitas Pelanggan.....	18
B.    Tinjauan Penelitian Terdahulu .....	21
C.    Pengembangan Hipotesis .....	30
D.    Model Penelitian .....	33

<b>BAB III</b>	<b>METODE PENELITIAN.....</b>	<b>35</b>
A.	Pendekatan Penelitian .....	35
B.	Objek dan Subjek .....	35
1.	Subjek Penelitian .....	35
2.	Objek penelitian.....	36
C.	Data dan Teknik Pengambilan Data.....	36
D.	Populasi dan Sampel .....	37
1.	Populasi .....	37
2.	Sampel .....	37
3.	Teknik <i>Sampling</i> .....	38
E.	Definisi Operasional Variabel Penelitian dan Pengukuran .....	38
1.	Variabel Bebas ( <i>Independen</i> ) .....	39
2.	Variabel Terikat ( <i>dependen</i> ).....	42
F.	Pengujian Instrumen Penelitian.....	44
1.	Uji Validitas.....	44
2.	Uji Reliabilitas .....	44
G.	Analisis Data dan Pengujian Hipotesis .....	45
1.	Analisis regresi linier berganda .....	45
2.	Uji Signifikansi Parameter Individual (Uji t) .....	46
3.	Koefisien Determinasi ( $R^2$ ) .....	47
<b>BAB IV</b>	<b>HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>49</b>
A.	Gambaran Umum Objek/Subjek Penelitian .....	49
1.	Gambaran Umum Objek dan Subjek Penelitian.....	49
2.	Subjek Penelitian .....	50
B.	Uji Kualitas Instrumen .....	54
1.	Uji Validitas.....	54
2.	Uji Reliabilitas .....	55
C.	Hasil Penelitian (Uji Hipotesis).....	56
D.	Pembahasan.....	61
1.	Pengaruh Kualitas PelayananTerhadap Loyalitas Pelanggan.....	61

2. Pengaruh Lokasi Terhadap Loyalitas Pelanggan.....	62
3. Pengaruh Harga Terhadap Loyalitas Pelanggan.....	63
<b><u>BAB V SIMPULAN, KETERBATASAN PENELITIAN DAN SARAN .....</u></b>	<b>65</b>
A. Simpulan.....	65
B. Keterbatasan Penelitian .....	66
C. Saran.....	67
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>68</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>72</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. 1 Daftar Nama Warnet Sekitar Kampus UMY .....	3
Tabel 1. 2 Data Jumlah Pengguna Jasa Warnet Emoticon Periode Januari – Juni 2020 .....	5
Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu .....	21
Tabel 3. 1 Skala Likert .....	37
Tabel 3. 2 Indikator Variabel Kualitas Pelayanan.....	40
Tabel 3. 3 Indikator Variabel Lokasi.....	41
Tabel 3. 4 Indikator Variabel Harga.....	42
Tabel 3. 5 Indikator Variabel Loyalitas Pelanggan.....	43
Tabel 4. 1 Karakteristik Penyebaran Kuesioner.....	50
Tabel 4. 2 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	51
Tabel 4. 3 Karakteristik Berdasakan Usia .....	51
Tabel 4. 4 Karateristik Pendidikan Terakhir Responden .....	52
Tabel 4. 5 Karakteristik Responden Berdasarkan Domisili .....	53
Tabel 4. 6 Hasil Uji Validitas .....	54
Tabel 4. 7 Hasil Uji Reliabilitas .....	55
Tabel 4. 8 Hasil Uji Regresi .....	57
Tabel 4. 9 Hasil Uji F .....	58
Tabel 4. 10 Hasil Uji t .....	59
Tabel 4. 11 Hasil Uji Koefisien Determinasi (R2).....	60
Tabel 4. 12 Ringkasan Hasil Uji Hipotesis .....	61

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. 1 Grafik Pengunjung Warnet Emoticon .....	5
Gambar 2. 1 Model Penelitian .....	34

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 Kuisioner Penelitian .....	73
Lampiran 2 Hasil Uji Validitas .....	78
Lampiran 3 Hasil Uji Reliabilitas .....	82
Lampiran 4 Hasil Analisisregresi Linear Berganda .....	84