

**PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PRODUK DAN CITRA MEREK
TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN MELALUI KEPUASAN
PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING PADA PRODUK
KOSMETIK WARDAH**

*THE INFLUENCE OF PERCEPTION OF PRODUCT QUALITY AND BRAND
IMAGE ON CUSTOMER LOYALTY THROUGH CUSTOMER SATISFACTION
AS INTERVENING VARIABLES IN WARDAH COSMETIC PRODUCTS*



Oleh

NIA RUSYDA FASYA

20190410317

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA**

2023

**PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PRODUK DAN CITRA MEREK
TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN MELALUI KEPUASAN
PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING PADA PRODUK
KOSMETIK WARDAH**

***THE INFLUENCE OF PERCEPTION OF PRODUCT QUALITY AND BRAND
IMAGE ON CUSTOMER LOYALTY THROUGH CUSTOMER SATISFACTION
AS INTERVENING VARIABLES IN WARDAH COSMETIC PRODUCTS***

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh Gelar Sarjana pada
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi Manajemen

Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Oleh

NIA RUSYDA FASYA

20190410317

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA**

PERNYATAAN

Dengan ini saya,

Nama : Nia Rusyda Fasya

Nomor Induk Mahasiswa : 20190410317

Menyatakan bahwa skripsi ini dengan judul **“Pengaruh Persepsi Kualitas Produk dan Citra Merek terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan sebagai Variabel Intervening pada Produk Kosmetik Wardah”** tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam Daftar Pustaka. Apabila ternyata dalam skripsi ini diketahui terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain maka saya bersedia karya tersebut dibatalkan.

Yogyakarta, 10 Maret 2023



Nia Rusyda Fasya

HALAMAN PERSEMBAHAN

Segala puji syukur kehadiran Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat, hidayah, dan anugerah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini untuk mendapat gelar sarjana dengan tepat waktu. Dengan ridho Allah SWT maka dengan penuh rasa bangga dan bahagia skripsi ini penulis persembahkan untuk:

1. Keluarga tercinta yaitu Bapak Ami Saroni dan Ibu Heni Kasih juga kedua adik Dini Atika Hasya dan Hasna Alya Nashita. Penulis ingin mengucapkan rasa terima kasih karena sudah memberikan beribu-ribu doa, semangat, motivasi, dan dukungan baik moril maupun material sehingga skripsi ini dapat selesai tepat waktu.
2. Ibu Hasnah Rimiati, SE., M. Si. selaku dosen pembimbing penulis yang bersedia menyempatkan waktu untuk memberikan bimbingan juga arahan dalam proses penyelesaian skripsi ini dan selalu sabar serta mengingatkan untuk terus semangat dan segera menyelesaikan skripsi ini.
3. Sahabat, teman-teman, dan saudara-saudara yang telah memberikan dukungan untuk selalu semangat selama proses penyelesaian skripsi ini.

KATA PENGANTAR

Segala puji bagi Allah SWT yang telah memberikan rahmat, karunia, dan hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi yang berjudul **"Pengaruh Persepsi Kualitas Produk dan Citra Merek terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan sebagai Variabel Intervening pada Produk Kosmetik Wardah"**. Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu persyaratan guna mendapat gelar Sarjana pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. Penulis mengambil topik ini dengan harapan dapat memberikan masukan kepada perusahaan dan ide bagi penelitian selanjutnya. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat sesuai dengan apa yang diharapkan oleh penulis, meskipun dengan adanya keterbatasan yang dimiliki.

Penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini tidak luput dari dukungan dan bimbingan dari berbagai pihak, maka izinkan penulis untuk mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Prof. Rizal Yaya, S.E., M.Sc., Ph.D., Ak., CA., CRP. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
2. Ibu Dr. Rr. Sri Handari Wahyuningsih, SE., M.Si. selaku Kepala Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
3. Ibu Hasnah Rimiyati, SE., M. Si selaku dosen pembimbing yang telah memberikan tenaga yang luar biasa dalam memberikan bimbingan dan arahan juga semangat bagi penulis selama proses penyusunan skripsi ini sehingga penulis dapat menyelesaikan dengan baik.
4. Bapak/Ibu Dosen Prodi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang telah memberikan bimbingan dan bekal ilmu selama perkuliahan.
5. Bapak dan Mamah serta kedua adik penulis yang senantiasa memberikan dukungan, doa, dan semangat untuk terus maju serta memberikan didikan yang luar biasa dan sabar kepada penulis selama penulisan skripsi ini.

6. Semua pihak yang telah memberikan bantuan, doa, semangat, dan dukungan kepada penulis selama proses penyusunan skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa masih terdapat banyak kekurangan dalam penulisan skripsi ini. Oleh karena itu, kritik, saran, dan pengembangan penelitian yang akan datang sangat diperlukan guna melengkapi kekurangan dan keterbatasan pada penulisan skripsi ini. Akhir kata, semoga dengan adanya skripsi ini dapat memberikan manfaat, wawasan, dan gambaran bagi pengembangan ilmu pengetahuan.

Yogyakarta, 09 Januari 2023

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'Nia Rusyda Fasya', written in a cursive style.

Nia Rusyda Fasya

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL SKRIPSI	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
PERNYATAAN	iv
MOTTO	v
HALAMAN PERSEMBAHAN	vi
INTISARI	vii
ABSTRACT	viii
KATA PENGANTAR	ix
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I	1
PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Rumusan Masalah Penelitian.....	9
C. Tujuan Penelitian	10
D. Manfaat Penelitian	11
BAB II	13
TINJAUAN PUSTAKA	13
A. Landasan Teori.....	13
1. Perilaku Konsumen (<i>Consumer Behavior</i>)	13
2. Persepsi Kualitas Produk	14
3. Citra Merek	17
4. Loyalitas Pelanggan	20
5. Kepuasan Pelanggan	24
B. Penelitian Terdahulu	26
C. Pengembangan Hipotesis.....	37
1. Hubungan Persepsi Kualitas Produk dengan Kepuasan Pelanggan	37
2. Hubungan Citra Merek dengan Kepuasan Pelanggan	38
3. Hubungan Persepsi Kualitas Produk dengan Loyalitas Pelanggan	39

4. Hubungan Citra Merek dengan Loyalitas Pelanggan	40
5. Hubungan Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan	42
6. Hubungan Persepsi Kualitas Produk terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan sebagai Mediasi.	43
7. Hubungan Citra Merek terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan sebagai Mediasi	44
D. Kerangka Konseptual	46
BAB III.....	47
METODE PENELITIAN	47
A. Objek dan Subjek Penelitian.....	47
B. Jenis Data.....	47
C. Teknik Pengumpulan Data	48
D. Definisi Operasional Variabel Penelitian	51
E. Uji Kualitas Instrumen	54
F. Analisis Data dan Uji Hipotesis	55
G. Teknik Pengambilan Sampel	48
BAB IV	64
HASIL DAN PEMBAHASAN.....	64
A. Gambaran Umum Objek dan Subjek Penelitian	64
1. Objek Penelitian	64
2. Subjek Penelitian	65
3. Deskripsi Responden	66
B. Uji Kualitas Instrumen dan Data.....	74
1. Uji Validitas	74
2. Uji Reliabilitas.....	80
3. Statistik Deskriptif.....	81
C. Hasil Analisis dan Uji Hipotesis	89
1. Analisis Data Structural Equation Modeling (SEM).....	89
2. Uji Hipotesis.....	100
D. Pembahasan	100
BAB V.....	115
SIMPULAN, KETERBATASAN PENELITIAN, SARAN.....	115

A. Simpulan.....	115
B. Keterbatasan Penelitian	116
C. Saran.....	116
DAFTAR PUSTAKA.....	118
LAMPIRAN	123

DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Top of Mind Produk Kategori Perawatan Wajah dan Kosmetik	7
Tabel 1. 2 Top Brand Wardah Kategori Perawatan Pribadi (Lipstik) 2019-2022...	8
Tabel 1. 3 Kategori Produk Terlaris 2021	8
Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu.....	26
Tabel 3. 1 Skala Likert 5	51
Tabel 3. 2 Definisi Operasional Variabel.....	52
Tabel 4. 1 Klasifikasi Berdasarkan Jenis Kelamin Responden	67
Tabel 4. 2 Klasifikasi Berdasarkan Usia Responden	68
Tabel 4. 3 Klasifikasi Berdasarkan Pendidikan Terakhir Responden	69
Tabel 4. 4 Klasifikasi Berdasarkan Pekerjaan Responden.....	69
Tabel 4. 5 Klasifikasi Berdasarkan Pendapatan Responden	71
Tabel 4. 6 Klasifikasi Berdasarkan Frekuensi Pembelian Responden.....	71
Tabel 4. 7 Klasifikasi Berdasarkan Frekuensi Pemakaian Responden.....	72
Tabel 4. 8 Klasifikasi Berdasarkan Jenis Pembelian Responden	73
Tabel 4. 9 Hasil Uji Validitas Variabel Persepsi Kualitas Produk	75
Tabel 4. 10 Hasil Uji Validitas Variabel Citra Merek	76
Tabel 4. 11 Hasil Uji Validitas Variabel Kepuasan Pelanggan.....	78
Tabel 4. 12 Hasil Uji Validitas Variabel Loyalitas Pelanggan.....	79
Tabel 4. 13 Hasil Uji Reliabilitas	80
Tabel 4. 14 Interpretasi Kelas Interval.....	82
Tabel 4. 15 Statistik Deskriptif Variabel Persepsi Kualitas Produk.....	82
Tabel 4. 16 Statistik Deskriptif Variabel Citra Merek.....	84
Tabel 4. 17 Statistik Deskriptif Variabel Kepuasan Pelanggan	86
Tabel 4. 18 Statistik Deskriptif Variabel Loyalitas Pelanggan	87
Tabel 4. 19 Hasil Uji Normalitas Data.....	92
Tabel 4. 20 Pengamatan Data Outliers	94
Tabel 4. 21 Notes for Model	97
Tabel 4. 22 Penilaian Goodness-of-Fit	98
Tabel 4. 23 Hasil Uji Hipotesis	100
Tabel 4. 24 Standardized Direct Effects Standardized Indirect Effects	105
Tabel 4. 25 Hasil Uji Hipotesis Penengaruh Tidak Langsung (Mediasi)	105

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Model Penelitian.....	46
Gambar 4. 1 Diagram Jalur	90
Gambar 4. 2 Persamaan Struktural	91

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Kuesioner Penelitian	123
Lampiran 2. Tabulasi Data Responden	128
Lampiran 3. Karakteristik Responden	137
Lampiran 4. Uji Validitas (Cofirmatory Factor Analysis)	139
Lampiran 5. Uji Reliabilitas (Construct Reliability)	140
Lampiran 6. Interpretasi Kelas Interval	142
Lampiran 7. Uji Deskriptif	143
Lampiran 8. Model Penelitian	145
Lampiran 9. Uji Normalitas.....	147
Lampiran 10. Uji Outlier.....	148
Lampiran 11. Degree of Freedom.....	153
Lampiran 12. Goodness of Fit	154
Lampiran 13. Uji Hipotesis	155
Lampiran 14. Uji Mediasi	156