



BAB I PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Masalah

Masalah Muhammadiyah Yogyakarta merupakan salah satu masalah yang pernah dihadapi dalam pengembangan pendidikan di Indonesia. Seperti yang kita ketahui bahwa pendidikan di Indonesia memiliki dua sistem, yaitu pendidikan formal dan informal. Pendidikan formal meliputi sekolah dasar, menengah, dan perguruan tinggi, sedangkan pendidikan informal meliputi pelajaran kerja, pelajaran sosial, dan pelajaran kepribadian. Dalam masa lalu, pendidikan formal di Indonesia hanya diberikan kepada anak-anak dari kalangan bangsawan dan aristokrat, sementara pendidikan informal hanya diberikan kepada anak-anak dari kalangan rakyat biasa. Hal ini berakibat pada ketimpangan antara kualitas pendidikan formal dan informal.

Pada masa itu, pendidikan formal di Indonesia hanya diberikan kepada anak-anak dari kalangan bangsawan dan aristokrat, sementara pendidikan informal hanya diberikan kepada anak-anak dari kalangan rakyat biasa. Hal ini berakibat pada ketimpangan antara kualitas pendidikan formal dan informal.

Dengan perkembangan zaman, pendidikan formal di Indonesia semakin berkembang pesat. Pada awal abad ke-20, terdapat banyak sekolah baru yang dibuka di seluruh Indonesia, baik di kota-kota besar maupun di pedesaan. Selain itu, terdapat juga banyak sekolah swasta yang didirikan oleh orang-orang kaya dan berpengaruh. Pendidikan formal di Indonesia semakin mendekati masyarakat luas, terutama di daerah-daerah yang lebih maju dan berkembang.

Pada masa itu, pendidikan formal di Indonesia hanya diberikan kepada anak-anak dari kalangan bangsawan dan aristokrat, sementara pendidikan informal hanya diberikan kepada anak-anak dari kalangan rakyat biasa. Hal ini berakibat pada ketimpangan antara kualitas pendidikan formal dan informal.

Dengan perkembangan zaman, pendidikan formal di Indonesia semakin berkembang pesat. Pada awal abad ke-20, terdapat banyak sekolah baru yang dibuka di seluruh Indonesia, baik di kota-kota besar maupun di pedesaan. Selain itu, terdapat juga banyak sekolah swasta yang didirikan oleh orang-orang kaya dan berpengaruh. Pendidikan formal di Indonesia semakin mendekati masyarakat luas, terutama di daerah-daerah yang lebih maju dan berkembang.

Selain faktor geografis, juga mempengaruhi perkembangan pendidikan di Indonesia. Di sebagian besar wilayah Indonesia, terdapat banyak suku dan bahasa yang berbeda-beda, sehingga mengakibatkan kesulitan dalam komunikasi antar individu. Selain itu, adanya perbedaan dalam sistem politik dan ekonomi antara daerah-daerah di Indonesia, juga mempengaruhi perkembangan pendidikan di sana.

Kebutuhan akan pendidikan yang tinggi di Indonesia semakin meningkat seiring dengan pertumbuhan populasi dan perkembangan teknologi. Pada masa itu, pendidikan formal di Indonesia hanya diberikan kepada anak-anak dari kalangan bangsawan dan aristokrat, sementara pendidikan informal hanya diberikan kepada anak-anak dari kalangan rakyat biasa. Hal ini berakibat pada ketimpangan antara kualitas pendidikan formal dan informal.

Dengan perkembangan zaman, pendidikan formal di Indonesia semakin berkembang pesat. Pada awal abad ke-20, terdapat banyak sekolah baru yang dibuka di seluruh Indonesia, baik di kota-kota besar maupun di pedesaan. Selain itu, terdapat juga banyak sekolah swasta yang didirikan oleh orang-orang kaya dan berpengaruh. Pendidikan formal di Indonesia semakin mendekati masyarakat luas, terutama di daerah-daerah yang lebih maju dan berkembang.

BAB I
PENDAHULUAN



A. Latar Belakang Masalah

Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta merupakan salah satu amal usaha Muhammadiyah dalam bidang pendidikan yang berada di bawah Pimpinan Pusat Muhammadiyah Yogyakarta. Sebagai lembaga pendidikan kader puteri Islam, maka madrasah ini dikhkususkan bagi perempuan. Madrasah ini bertujuan membentuk calon pemimpin, guru agama, dan muballighat Muhammadiyah yang memiliki kepribadian yang kokoh, berwawasan luas, dan berakhhlak karimah. (Dokumentasi Profil Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta tahun 2007). Dengan demikian madrasah ini merupakan alternatif yang tepat bagi para orang tua yang mengharapkan para puteri mereka menjadi perempuan muslimah.

Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta memiliki para siswi yang berasal dari berbagai daerah di Indonesia. Berbagai suku, bahasa, adat, maupun karakter terdapat di madrasah ini. Agar hal ini tidak menjadi kendala yang berarti maka dibutuhkan komunikasi untuk menjembatani perbedaan yang ada.

Salah satu faktor psikologis yang menentukan kemampuan individu dalam berkomunikasi adalah kepercayaan diri. Individu yang memiliki kepercayaan diri yang tinggi cenderung bersikap santai, tidak kaku, fleksibel

dalam suara dan gerak tubuh, tidak gugup atau canggung, dan merasa nyaman bersama orang lain dalam situasi komunikasi pada umumnya. Sebaliknya, orang yang memiliki kepercayaan diri yang rendah cenderung bersikap canggung, menghindari komunikasi, malu, dan selalu gugup jika berkomunikasi dengan orang lain.

Oleh karena itu, peranan kepercayaan diri dalam berkomunikasi sangatlah penting. Individu yang melakukan komunikasi dengan baik akan mudah berinteraksi dan menyesuaikan diri di berbagai situasi dan kondisi. Akan tetapi pada kenyataannya kemampuan berinteraksi dan berkomunikasi pada setiap individu berbeda. Tidak semua individu dapat melakukan komunikasi dengan baik. Hal tersebut juga dapat dialami oleh murid baru. Murid baru yang memiliki kepercayaan diri yang rendah cenderung bermasalah dan malu untuk mengajak orang lain berkomunikasi.

Siswi kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah adalah siswi baru yang harus beradaptasi dengan lingkungan baru. Untuk itu para siswi kelas I dituntut memiliki kemampuan berkomunikasi yang baik, agar tercipta suasana interaksi yang hangat, menyenangkan, penuh rasa keterbukaan, dan empati.

Peneliti merasa tertarik untuk meneliti siswi kelas I karena siswi tersebut merupakan murid baru yang masih cenderung merasa canggung dan malu untuk berkomunikasi. Hal ini berarti bahwa kemampuan berkomunikasi siswi kelas I rendah. Karena kepercayaan diri merupakan salah satu faktor

berikut kepentingan komunikasi, maka berdasarkan hal itu, cabangnya di
mengindari situasi komunikasi meribukan individu saudara kepentingan diri

zatuk lembaga

Berdasarkan fungsi di atas maka benefit dari tata kelola manajemen
secara mendalam tentu punya sifat-sifat kepentingan diri dengan
keuntungan perekonomian besar siwi keles I Masdaris Mu'allimah
Mupamadidah Yogyakarta

B. Rumusan Masalah

Berdasarkan uraian diatas pentaksiran masalah tersebut berasal
menurutnya pedagogs masyarakat perkotaan :

1. Bisnisman kepentingan diri siwi keles I Masdaris Mu'allimah
Mupamadidah Yogyakarta

2. Bisnisman rumahan perekonomian siwi keles I Masdaris
Mu'allimah Mupamadidah Yogyakarta
3. Abiekah ada punya sifat-sifat kepentingan diri dengan keuntungan
perekonomian besar siwi keles I Masdaris Mu'allimah Mupamadidah
Yogyakarta

penentu keberhasilan komunikasi, maka perasaan malu, canggung, dan menghindari situasi komunikasi merupakan indikasi adanya kepercayaan diri yang rendah.

Berdasarkan fenomena di atas maka peneliti tertarik untuk mengetahui secara mendalam tentang hubungan antara kepercayaan diri dengan kemampuan berkomunikasi pada siswi kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta.

B. Rumusan Masalah

Berdasarkan uraian dari latar belakang masalah tersebut penulis merumuskan beberapa masalah sebagai berikut :

1. Bagaimana kepercayaan diri siswi kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta ?
2. Bagaimanakah kemampuan berkomunikasi siswi kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta?
3. Apakah ada hubungan antara kepercayaan diri dengan kemampuan berkomunikasi pada siswi kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta?

C. Tujuan Penelitian

Apa tujuan penelitian ini sasaran jalin

1. Untuk mengetahui dan membangun keterkaitan di antara Kelas I Maafasah

Ma'sillimah Muhammadiyah Yogyakarta

2. Untuk mengetahui dan membangun keterkaitan perkonomian siswi Kelas I

Ma'sillimah Mu'sillimah Muhammadiyah Yogyakarta

3. Untuk mengetahui pengaruh sikap kelembasaan di antara kemandirian

perkonomian siswi Kelas I Ma'sillimah Muhammadiyah

Yogyakarta.

D. Kependidikan Penelitian

Kependidikan dari penelitian ini adalah:

1. Penelitian ini dipusatkan pada desain penelitian yang aman dan benar

dan inovasi di dalam bidang kuantitatif dalam penelitian

psikologi kependidikan dan komunikasi yang masuk dalam desain

penelitian ini.

2. Penelitian ini dipusatkan sebagian pada penelitian yang mendekati

prinsipnya pada basis yang dulu berlaku sistem desain penelitian

berdasarkan pada sasaran Kelas I Ma'sillimah Muhammadiyah

seperti basis sasaran komunikasi dan perkonomian siswi

C. Tujuan Penelitian

Adapun tujuan penelitian ini antara lain:

1. Untuk mengkaji dan mengetahui kepercayaan diri siswi kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta.
2. Untuk mengkaji dan mengetahui kemampuan berkomunikasi siswi kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta.
3. Untuk mengetahui hubungan antara kepercayaan diri dengan kemampuan berkomunikasi siswi kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta.

D. Kegunaan Penelitian

Kegunaan dari penelitian ini adalah:

1. Penelitian ini diharapkan dapat menambah wawasan dalam pengembangan dan inovasi di dunia pendidikan dalam kaitannya dengan masalah psikologi kepribadian dan komunikasi yang menjadi masalah dalam penelitian ini.
2. Penelitian ini diperuntukkan sebagai bahan pertimbangan bagi madrasah, khususnya bagi para guru dan pamong asrama dalam menumbuhkan rasa percaya diri pada siswi kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah sehingga para siswi memiliki kemampuan berkomunikasi yang baik.

E. Tijuanan Pustaka

Bspelitas benegitius tentang kebutuhan diri tipe purask diteliti.
Bentuk sepsimula mengeunskan faktor-faktor atau mempengaruhi
kebutuhan diri sebagai variabel pepas untuk mengestimasi ada tidaknya
pumpuanan dengsan kebutuhan diri. Berdasari faktor atau perturunan
dengsan kebutuhan diri jenis dirumah sebagai pepas benegitius sebelut
benegitius atau dikatakan oleh Nisbett (1981:55). Ekspresi
psikologis UAD, 2004 yang menggunakan metode benegitius konsultatif
dengsan jadi, "Mampuat mewujudkan Yederahan Diri dalam Komunikasi
interpersonal pada Wadah Fakultas Psikologi UAD tahun 2001
2002." Hasil benegitius tersebut dapat disimpankan pepas faktanya punya
yang saudari singlikan antara kebutuhan diri dengsan komunikasi
interpretasi Hal ini penting sebabku tipe kebutuhan diri miski sebagaimana
pada kesimpulan diktat wajibku Komunikasi interpretasi.
Demikian pada dengsan stripis atau disusun oleh Tijuan Hamati
(1013025), Ekspresi Psikologis UAD, 2002 yang menggunakan metode
konsultatif dengsan jadi, "Mampuat mewujudkan Diri dalam
Komunikasi Wadah Himpunan Interpretasi pada Ressida Tunggalina
Fazwina Yudhistira," Hasil benegitius tersebut menunjukkan pepas
kebutuhan diri memberi sumpdaan elektif atau cipta peristiwi terhadap
kesimpulan ujelastin pumpuan ujelastin basa temaja tinaugita astawa
Yakintu, Aliyah sebagi tipe kebutuhan diri miski sebagaimana paki budi

E. Tinjauan Pustaka

Beberapa penelitian tentang kepercayaan diri telah banyak diteliti. Peneliti sebelumnya menggunakan faktor-faktor yang mempengaruhi kepercayaan diri sebagai variabel bebas untuk mengetahui ada tidaknya hubungannya dengan kepercayaan diri. Berbagai faktor yang berhubungan dengan kepercayaan diri telah digunakan sebagai bahan penelitian, seperti penelitian yang dilakukan oleh Zahrotul Jannah (99814255), Fakultas Psikologi, UAD, 2004 yang menggunakan metode penelitian kuantitatif dengan judul "*Hubungan antara Kepercayaan Diri dengan Komunikasi Interpersonal pada Mahasiswa Fakultas Psikologi UAD Angkatan 2001 / 2002*". Hasil penelitian tersebut dapat disimpulkan bahwa terdapat hubungan yang sangat signifikan antara kepercayaan diri dengan komunikasi interpersonal. Hal ini berarti semakin tinggi kepercayaan diri maka semakin baik kemampuan dalam menjalin komunikasi interpersonal.

Demikian halnya dengan skripsi yang disusun oleh Titiana Irawati (01013025), Fakultas Psikologi, UAD, 2005 yang menggunakan metode kuantitatif dengan judul "*Hubungan Antara Kepercayaan Diri dengan Kemampuan Menjalin Hubungan Interpersonal pada Remaja Tunanetra Asrama Yaketunis*". Hasil penelitian tersebut menunjukkan bahwa kepercayaan diri memberi sumbangan efektif yang cukup berarti terhadap kemampuan menjalin hubungan interpersonal pada remaja tunanetra asrama Yaketunis. Artinya semakin tinggi kepercayaan diri maka semakin baik pula

Kepetekasian diri untuk semakin lembut bisa memfasilitasi semakin paduan kelembaban dan penyerapan pada kulit.

Intergovernmental

Persamaan penyelesaian yang akan diperlukan adalah

terdespina abschirbt und dann aufgespaltet. Keine Stützfasern gibt es deshalb kaum.

sejatip pengetahuan ini memungkinkan keleluasaan berdasarkan perkenan dan persyaratan

szwi! Keks! M'schiss! Mu, allmässt Mu! pannadeisap! Yodaskeits! Kekuan! Bads

numerous small keys 1-3mm long point along condensing water separator.

menegespij abs titelskava pampangau suffisat kebedegean dit genfau

Kemalpasa Çekirdekleri İsmail Kılıç İsmail Mıhlıoğlu

E. Keddeka's Seite

Kedigayauan Dini

пятница 6

Rasa betanya dii merimbau psi dan subjek penulis. Ora

After testing the system, it was determined that the system is able to identify the most likely cause of the error.

kemampuan menjalin hubungan interpersonal, sebaliknya semakin rendah kepercayaan diri maka semakin rendah pula kemampuan menjalin hubungan interpersonal.

Persamaan penelitian yang akan dilakukan dengan penelitian yang terdahulu adalah penggunaan variabel kepercayaan diri; sedang perbedaannya adalah penelitian ini memfokuskan kajian pada kemampuan berkomunikasi siswi kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta, karena pada umumnya siswi kelas I adalah murid baru yang cenderung malu, takut, canggung dan menghindari berkomunikasi dengan orang lain yang mengindikasikan adanya percaya diri yang rendah. Peneliti tertarik untuk mengetahui ada tidaknya hubungan antara kepercayaan diri dengan kemampuan berkomunikasi pada siswi kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta.

F. Kerangka Teoritik

1. Kepercayaan Diri

a. Pengertian

Rasa percaya diri merupakan hal yang sangat berharga. Orang yang memiliki kepercayaan diri yang tinggi lebih optimis memandang segala peluang yang ada di depannya dibandingkan dengan orang yang tidak memiliki rasa percaya diri. Akan tetapi tidak semua individu

dapat memahami hakikat rasa percaya diri. Sehingga individu sering tidak sadar bahwa dirinya mengalami gejala tidak percaya diri.

Hal tersebut pada akhirnya akan menghambat kesuksesan individu tersebut pada masa yang akan datang. Untuk itu perlu dibahas tentang hakikat percaya diri. Di bawah ini dibahas pengertian kepercayaan diri menurut beberapa ahli yang dapat memperjelas pengertian kepercayaan diri. Kepercayaan diri adalah:

Keyakinan pada kemampuan-kemampuan sendiri, keyakinan pada adanya suatu maksud di dalam kehidupan, dan kepercayaan bahwa dengan akal budi akan mampu melaksanakan segala yang diinginkan, direncanakan dan diharapkan. (Philippa Davies, 2004: 2).

Kepercayaan diri merupakan “Kemampuan untuk menyalurkan segala yang diketahui dan segala yang dikerjakan”. (Angelis, 2003: 5). Jadi kepercayaan diri adalah memiliki keyakinan untuk melakukan sesuatu dengan menggunakan kemampuan yang dimiliki.

Pendapat lain mendefinisikan kepercayaan diri sebagai,

Suatu keyakinan seseorang terhadap segala aspek kelebihan yang dimilikinya dan keyakinan tersebut membuatnya merasa mampu untuk bisa mencapai berbagai tujuan di dalam hidupnya. (Thursan Hakim, 2005: 6).

Beberapa pendapat di atas memberikan kesimpulan tentang kepercayaan diri yaitu keyakinan dalam diri seseorang akan kemampuan yang dimiliki untuk mencapai hasil yang optimal.

p. Ciri-ciri Kepelcasan Diri dan Tinggi dan Rendah
 Untuk setiap individua ada perbedaan karakteristik orang yang
 memiliki kepelcasan diri yang tinggi umumnya tendensi mereka lebih
 susah merasakan ciri-ciri orang yang memiliki kepelcasan diri
 yang tinggi adalah orang yang rendah
 Ciri-ciri orang yang memiliki kepelcasan diri adalah seperti
 mudah, umumnya memiliki tambahan lansap yang dipertahankan pisa
 mengingat diri sendiri dan responnya tidak mudah memperbaiki
 dirinya, umumnya meremehkan prestasi atau tindakannya
 yang tidak terlalu stupor mundur pokoknya diri mempunyai orang
 lain. (A.I-Gilman, 2004: 17)

Melihat penjelasan jiri ciri-ciri orang yang memiliki Kepelcasan
 diri adapula mencermati diri sendiri memiliki kesempatan diri yang
 memiliki kemungkinan dalam diri mereka, perikira positif memiliki
 ketentuan rumahasi yang baik, persisnya besar, dapat
 menggunakan berdasarkan diri pertama kali diri dengar puisi (Qaqi
 Indenugraha, 1997: 4-11).

Orang yang belum belajar diri "Memahami perasaan-perasaan yang
 tersisa", dan umumnya mencermati diri serta tetap positif meskipun
 sebagian dari perasaan-perasaan ini tidak terkenal. (Philippe Dacher,
 2004: 5).

b. Ciri-ciri Kepercayaan Diri yang Tinggi dan yang Rendah

Agar setiap individu dapat mengetahui karakteristik orang yang memiliki kepercayaan diri yang tinggi maupun rendah, maka perlu adanya uraian mengenai ciri-ciri orang yang memiliki kepercayaan diri yang tinggi ataupun yang rendah.

Ciri-ciri orang yang memiliki kepercayaan diri adalah lebih mandiri, mampu memikul tanggung jawab yang diberikan, bisa menghargai diri sendiri dan usahanya, tidak mudah mengalami frustasi, mampu menerima tantangan atau tugas baru, memiliki emosi yang hidup tetapi stabil, mudah berkomunikasi dan membantu orang lain. (Al- Ghifari, 2004: 15).

Menurut pendapat lain ciri-ciri orang yang memiliki kepercayaan diri adalah mencintai diri sendiri, memiliki pemahaman diri yang positif, memiliki tujuan yang jelas, berpikir positif, memiliki keterampilan komunikasi yang baik, bersikap tegas, dapat mengendalikan perasaan dan berpenampilan diri dengan baik. (Gael Lindenfield, 1997 : 4-11).

Orang yang percaya diri “Mempunyai harapan-harapan yang realistik, dan mampu menerima diri serta tetap positif meskipun sebagian dari harapan-harapan itu tidak terpenuhi”. (Philippa Davies, 2004: 2).

Pada sisi lain, seseorang yang memiliki percaya diri yang rendah atau kurang, akan memiliki sifat dan perilaku antara lain tidak mau mencoba suatu hal yang baru, merasa tidak dicintai dan tidak diinginkan, punya kecenderungan melempar kesalahan pada orang lain, memiliki emosi yang kaku dan disembunyikan, mudah mengalami rasa frustasi dan tertekan, meremehkan bakat dan kemampuannya sendiri, dan mudah terpengaruh orang lain. (Al-Ghifari, 2004: 15).

Berbagai uraian di atas dapat menghasilkan kesimpulan akhir bahwa ciri-ciri orang yang percaya diri yang sangat tinggi yaitu:

- 1) Memiliki pandangan positif terhadap diri sendiri.

Pandangan terhadap diri mencakup pikiran positif atau negatif yang dimiliki seseorang dalam memandang dirinya. Berpandangan positif terhadap diri berarti memiliki keyakinan bahwa setiap manusia memiliki kekurangan dan kelebihan begitu juga dengan dirinya. Seseorang harus menyadari kekurangan yang dimiliki dan bersyukur dengan kelebihan yang dimiliki. Memiliki pandangan negatif terhadap diri berarti merasa memiliki banyak kekurangan dan menjadikan seseorang merasa tidak berguna dan tidak berarti serta mengesampingkan kelebihan yang dimiliki.

4) devletin ekonomik

useful genetic database information.

5) **Berikut adalah**

2) Bersikap optimis.

Sikap optimis yang berkembang menjadikan seseorang bersungguh-sungguh dalam mencapai sesuatu dan yakin dapat meraih sesuatu yang diinginkan dengan menggunakan kelebihannya sehingga menjadikannya tidak minder dengan kekurangan yang dimiliki. Seseorang yang tidak optimis berarti memiliki sikap pesimis dalam memandang hidup sehingga menjadikan seseorang tidak dapat berkembang dan memiliki sikap rendah diri yang senantiasa berkembang.

3) Toleransi terhadap orang lain.

Toleransi berarti sejauh mana seseorang dapat menerima orang lain, menerima dirinya, menerima norma kehidupan sosial, dapat dipercaya dan menyadari diri sendiri. Seseorang yang memiliki toleransi yang tinggi berarti mau menerima segala kekurangan dan kelebihan yang orang lain miliki.

4) Memiliki tanggung jawab.

Tanggung jawab berarti sejauh mana seseorang berani menerima semua risiko dari perbuatan dan keputusan yang telah dilakukan. Seseorang yang bertanggung jawab tidak akan menyangkal untuk menanggung setiap konsekuensi dari perbuatannya.

(2) Melukiksi kemuanggiran

Kemanggiran peristiwi tinggi sekotaan untuk peduli sendiri
 dan tidak sejata teladanung pada orang lain. Sesosatan yang
 mudah peristiwi tinggi teladanung pada orang lain. Sesosatan yang
 mudah akar saudara keturunan dengan usaha sendiri serta
 tidak pernah atau lain. Sesosatan yang tidak mudah pembi-
 sepihan perdasutu pada orang lain sejata misteriakan atau
 pun nafir meculgesikan sesiatur.

c. Ekspot-ikjot yang Memungkinkan Kebetegan dan Diri

Gigihpanuan kebetegan dan qiblatunya oleh pedesaan
 iskor park yang perasa di dalam diri individua ini sendiri walaupun
 diri jauh diri individua Kedua-dua memegang berdua yang sah
 bersama. Untuk itu bila qiblatun sebagai iskor yang dapat
 menembusbari kebetegan dan diri saat individua dapat mengalami
 meruntungkan rasa betegan diri dougan wadap.

Kebetegan dan qiblatunnya oleh "Keserasian" berdasarkan
 pengalaman masa lalunya pysiswan individua melihat dirinya sendiri
 diri pengalaman individua mesyakku atau lain motifat dirinya."
 (Bpilippe Davier 2004: 18).

Bendabat pun muncunkakan para kaumku keteladanu
 bendabian diri dan bendadanu bersama qabti memungkini
 kebetegan dan diri sesosatan. (Gasli Indenleid, 1997: 2).

5) Memiliki kemandirian.

Kemandirian berarti tingkat seseorang untuk berdiri sendiri dan tidak selalu tergantung pada orang lain. Seseorang yang mandiri berarti tidak tergantung pada orang lain. Seseorang yang mandiri akan sanggup meraih sesuatu dengan usaha sendiri serta tanpa bantuan orang lain. Seseorang yang tidak mandiri berarti selalu bergantung pada orang lain dan selalu merepotkan orang lain untuk menyelesaikan sesuatu.

c. Faktor-faktor yang Mempengaruhi Kepercayaan Diri

Perkembangan kepercayaan diri dipengaruhi oleh beberapa faktor baik yang berasal dari dalam diri individu itu sendiri maupun dari luar diri individu. Keduanya memegang peran yang sangat penting. Untuk itu perlu diketahui segala faktor yang dapat mempengaruhi kepercayaan diri agar individu dapat melatih menumbuhkan rasa percaya diri dengan mudah.

Kepercayaan diri dipengaruhi oleh “Kesehatan, pengalaman-pengalaman masa lampau, bagaimana individu melihat dirinya sendiri, dan bagaimana individu merasakan orang lain melihat dirinya”. (Philippa Davies, 2004: 19).

Pendapat lain mengemukakan bahwa komunikasi, ketegasan, penampilan diri, dan pengendalian perasaan dapat mempengaruhi kepercayaan diri seseorang. (Gael Lindenfield, 1997: 7).

Gejala rasa tidak percaya diri dimulai dari adanya kelemahan-kelemahan tertentu di dalam berbagai aspek kepribadian seseorang. Berikut ini berbagai kelemahan pribadi yang biasanya dialami dan sering menjadi sumber penyebab timbulnya rasa tidak percaya diri. Faktor tersebut adalah cacat atau kelainan fisik, buruk rupa, ekonomi lemah, status sosial yang rendah, sering gagal, kalah bersaing, pendidikan yang rendah, tidak mudah bergaul, sulit menyesuaikan diri, mudah cemas dan gugup. (Thursan Hakim, 2005: 12-21).

Berdasarkan beberapa pendapat di atas dapat ditarik kesimpulan bahwa faktor-faktor kepercayaan diri dapat dibagi menjadi dua, yaitu:

- 1) Faktor-faktor dari dalam individu antara lain : kondisi fisik, konsep diri, harga diri, keterampilan berkomunikasi dan pengalaman.
- 2) Faktor – faktor dari luar individu antara lain : tingkat pendidikan, pekerjaan, lingkungan.

Dari kesimpulan tersebut dapat diketahui bahwa keterampilan berkomunikasi termasuk dalam faktor dari dalam individu yang mempengaruhi kepercayaan diri yang sangat dibutuhkan dalam berinteraksi dengan lingkungan. Sehingga orang yang memiliki kepercayaan diri yang tinggi akan mudah dalam berkomunikasi yang

basis skripsi saya akan membandingkan desain produksi dengan fungsi dalam

peran

d. Proses Pemproduksian Kebutuhan Diri

Tujuan penelitian kebutuhan diri yang pertama adalah untuk

mengetahui karakteristik dan sejarah pembentukan

berkebutuhan masyarakat manusia yang dimulai dari kegiatan

kebutuhan. Juga mengetahui karakteristik dan sejarah masyarakat

komunitas sesuai dengan kelebihan-kekurangan dan dimilikinya dan

masyarakat kelebihan-kekurangan tersebut serta dapat memberikan

positif terhadap kelebihan-kekurangan yang dimiliki saat ini

menunjang laju tumbuh diri dan kesatuan berdasarkan diri, sebaliknya

individua dapat menjalani pekerjaan sibuk kegiatannya sebaliknya

berdampaknya diri sendiri (Tifansia Haskim, 2002: 6).

Dari pendekar di atas dapat diketahui bahwa karakter

memproduksi barang yang berasal dari sistem proses pemproduksian

kebutuhan diri. Perilaku orang itu akan memproduksi kebutuhan

diri untuk sejutaan anak yang memiliki bekerja diri yang

sejutaan disebabkan oleh bentuk orientasi yang ada di

seperti yang terjadi dominer. Misalkan anak sejutaan dipisahkan bahwa diri

kesembatan untuk melakukan usaha sejutaan dicatat

pada akhirnya akan memudahkan dalam bradaptasi dengan lingkungan baru.

d. Proses Pembentukan Kepercayaan Diri

Terbentuknya kepercayaan diri yang kuat terjadi melalui proses terbentuknya kepribadian yang baik sesuai dengan proses perkembangan mental maupun fisik yang dimulai dari kehidupan keluarga. Terbentuknya kepribadian yang baik akan melahirkan pemahaman seseorang akan kelebihan-kelebihan yang dimilikinya dan memanfaatkan kelebihan-kelebihan tersebut serta dapat bereaksi positif terhadap kelemahan-kelemahan yang dimiliki agar tidak menimbulkan rasa rendah diri dan kesulitan penyesuaian diri, sehingga individu dapat menjalani berbagai aspek kehidupan sebagai pengalaman diri sendiri. (Thursan Hakim, 2005: 6).

Dari pendapat di atas dapat diketahui bahwa keluarga memberikan peranan yang penting dalam proses pembentukan kepercayaan diri. Perlakuan orang tua akan membentuk kepercayaan diri anak, sehingga anak yang memiliki percaya diri yang kurang seringkali disebabkan oleh pengaruh orang-orang yang ada di sekitarnya terlalu dominan. Misalnya anak selalu dibantu tanpa diberi kesempatan untuk menyelesaikan masalahnya sendiri, selalu dicela,

scitas kumatuq diperlusi qanu titik diperlusi qanu diperlusi pisa
tunakau dan kegiatan tanpa pikir

Pengembangan lahan berdasarkan dasar sumber daya berpendidikan
dari seorang tukang dan pengembangan lahan berpendidikan dari
dari orang lain dalam dituntutnya atau dituntutnya. Pengembangan lahan
menurutnya berdasarkan dasar sumber daya berpendidikan berdasarkan
kriteria individu mewakilkan intelektual sosial berinti kali dengan
keluarga tertentu dengan orang tuanya. Dengan demikian jika pengembangan
keluarga merupakan berdasarkan dasar berpendidikan dari dengan papa bapak
individu maka keberadaan diri individu tersebut akan turun dan
meninggalkan berkecimpungan tanpa pikir. Sebaliknya individu akan lebih
mudah memahami sebagian kelebihan manusia kematangannya tanpa
dililiti.

Dari uraiannya di atas tampak pispas berkecimpungan keberadaan
diri terpenuhinya materiil berasan tingkatnya keluarga yang suatu
perso. Pengembangan anak tidak disertai oleh individu juga memperluas
kontingensi yang suatu desain berasan tingkat berpendidikan
keberadaan diri. Untuk itu tingkatkan keluarga anak suatu fondasi
dari berkecimpungan anak positif dasar mengajarkan individu temui berdasarkan
diri.

serta kurang dihargai dan tidak diberi dukungan bila melakukan tindakan dan kegiatan yang baik.

Pembentukan rasa percaya diri dapat dimulai dari pengenalan diri secara fisik dan dilanjutkan dengan pengenalan akan penilaian diri dari orang lain yaitu diterima atau ditolak. Lingkungan keluarga memiliki pengaruh besar pada proses pembentukan percaya diri, karena individu melakukan interaksi sosial pertama kali dengan keluarga terutama dengan orang tua. Dengan demikian jika lingkungan keluarga memberikan pengenalan dan penilaian diri dengan baik pada individu maka kepercayaan diri individu tersebut akan tumbuh dan mengalami perkembangan yang baik. Sehingga individu akan lebih mudah memahami segala kelebihan maupun kekurangan yang dimiliki.

Dari uraian di atas tampak bahwa perkembangan kepercayaan diri terbentuk melalui proses peranan lingkungan keluarga yang sangat besar. Pengalaman yang telah dialami oleh individu juga memberikan kontribusi yang sangat berharga dalam proses pembentukan kepercayaan diri. Untuk itu lingkungan keluarga yang sangat kondusif dan pengalaman yang positif dapat menjadikan individu lebih percaya diri.

Dr. Mawiaat Kebetecayaan Diri

Individua yang memiliki kepribadian diri yang tidak seku
membebaskan penyalahgunaan diri dalam mengelakkan kesalahan atau
Adapun manusia kepribadian diri suatu jalinan memiliki kepribadian
dalam menghindari bahaya hidup, mempertahankan teman
mengendalikan bersama, dan mundur menghindari krisis (Purwita
Dwiarti, 2004: 2-15).

Orang yang memiliki kepribadian diri condong ke
membutuhkan sebagian kesempatan yang ada sepihingga dapat
mengambil keputusan dengan baik dan tetap. Orang yang memiliki
kepribadian diri yang tidak seku juga mudah berfikir dengan otak
dan bukan perdasiasi dengan lingkungan pula.
Orang yang mempunyai ketekunan diri akan lebih dapat mendukung
dirinya sendiri dan akan lebih dapat mengalami orang lain. Orang
yang berpikiran diri dapat memecahkan masalah-masalah, siap
menghadapi tantangan-tantangan dan membantu menghadapi krisis-krisis
dengan lebih mudah. Dalam menghadapi masalah di dunia siap
tampil dan tumbuh. Orang yang berpikiran diri memiliki sikap terbuka
sepihingga akan lebih mudah menghindari masalah dan mencari pen-
solusi bagi masalah tersebut.

b. Manfaat Kepercayaan Diri

Individu yang memiliki kepercayaan diri yang tinggi akan memperoleh banyak manfaat dalam menentukan kesuksesannya. Adapun manfaat kepercayaan diri antara lain memiliki keberanian dalam menghadapi tantangan hidup, memperbanyak teman, mengendalikan perasaan, dan mudah menghadapi krisis. (Philippa Davies, 2004: 5-12).

Orang yang memiliki kepercayaan diri cenderung akan memanfaatkan segala kesempatan yang ada, sehingga dapat mengambil keputusan dengan baik dan tepat. Orang yang memiliki kepercayaan diri yang tinggi akan lebih mudah bergaul dengan orang lain dan mudah beradaptasi dengan lingkungan baru.

Orang yang merasa percaya diri akan lebih dapat menentukan pilihannya sendiri dan akan lebih dapat menghargai orang lain. Orang yang percaya diri dapat memecahkan masalah-masalah, siap menghadapi tantangan-tantangan dan mampu menghadapi krisis-krisis dengan lebih mudah. Dalam menghadapi masalah dibutuhkan sikap rileks dan tenang. Orang yang percaya diri memiliki sikap tersebut, sehingga akan lebih mudah menghadapi masalah dan menemukan solusi bagi masalah tersebut.

2. Kembangkan Komunikasi

a. Definisi Komunikasi

Komunikasi atau dalam bahasa Inggris communication merupakan tukar berita dan pesan antara dua atau lebih orang yang berada dalam lingkungan yang sama (Ongong Ucigas, Efendi, 2001: 6). Maka dari itu komunikasi merupakan tukar berita dan pesan antara dua atau lebih orang yang berada dalam lingkungan yang sama (Sugiharto, 2001: 9).

Komunikasi merupakan tukar berita dan pesan antara dua atau lebih orang yang berada dalam lingkungan yang sama (Sugiharto, 2001: 9).

Komunikasi adalah "Pertukaran berita dan informasi antara dua atau lebih orang yang berada dalam lingkungan yang sama". (Aini Muhsinah, 2002: 4).

Jakson memperkirakan definisi "Komunikasi" bisa besarnya dan dikutipnya sebagaimana berikut ini: "Komunikasi adalah makna yang bersifat mutlak memungkinkan dirinya tidak si berarti"

(Substantia, 1992: 30).

Berdasarkan makna tersebut di atas dapat disimpulkan perintah komunikasi adalah berupanya berupa pakaian yang mempunyai makna dan dituliskan dengan sederhana untuk komunikator (komunikator yang punya pesan)

2. Kemampuan Berkomunikasi

a. Definisi Komunikasi

Istilah komunikasi atau dalam bahasa Inggris *communication* berasal dari kata Latin *communicatio*, dan bersumber dari kata *communis* yang berarti “sama”. (Onong Uchjana Effendy, 2001: 9). Maksud sama yaitu sama makna, dalam arti kata bahwa komunikasi itu minimal harus mengandung kesamaan makna antara dua pihak yang terlibat.

Komunikasi mengacu pada tindakan, oleh satu orang atau lebih, yang mengirim dan menerima pesan yang terdistorsi oleh gangguan, terjadi dalam suatu konteks tertentu, mempunyai pengaruh tertentu, dan ada kesempatan untuk melakukan umpan balik. (Joseph A. Devito, 1996 : 23).

Komunikasi adalah “Pertukaran pesan verbal maupun nonverbal antara si pengirim dengan si penerima pesan untuk mengubah tingkah laku”. (Arni Muhammad, 2002: 4).

Jhonson memberikan definisi “Komunikasi yaitu pesan yang dikirimkan seseorang kepada satu atau lebih penerima dengan maksud sadar untuk mempengaruhi tingkah laku si penerima”. (Supratiknya, 1995: 30).

Berdasarkan uraian tersebut di atas dapat disimpulkan bahwa komunikasi adalah pertukaran pesan baik verbal maupun nonverbal yang dilakukan dengan sadar antara komunikator (pengirim pesan) dengan komunikan (penerima pesan) yang terjadi dalam konteks

berikut memiliki tujuan dan ada kesamaan untuk mendekati umpan

pasir

p. Komponen Komunikasi

Komponen-komponen pokok Komunikasi sifatnya jalin pengalaman

besar, besar, media dan struktur, bentuk besarnya dan umpan paling

(Aini Muhammadi, 2005: 17)

Sebagiankan sifat lain menurutnya persis komponen

Komunikasi sifatnya jalin:

1) Maskind-maskind, basa-basa-basah dan berbasah-batasan yang

ada dalam diri berfungsi untuk mengikuti ikatan yang dibangun

2) Proses kodifikasi besar oleh bendahar bentuk menggunakan

batasan, batasan dan maskind-maskindnya ke dalam bentuk besar,

yang diketahui.

3) Proses pengulaman besar keadaan bersama.

4) Adanya simpanan atau media.

5) Proses dekodifikasi besar oleh bendahar. Penutupan

menutup peristiwa atau menutupi peristiwa besar.

6) Transferan pada oleh bendahar tetapi dapat hasil interpretasi

terhadap makna besar yang dituliskan.

7) Komunikasi sifatnya simpatis (walaupun terbatas)

(Sudarmadji, 1995: 31).

Berdasarkan sifatnya di atas, dapat disimpulkan persamaan

komponen-komponen komunikasi salip-salip komunikator besar proses

kodifikasi, pengulaman besar, Komunikasi proses dekodifikasi,

umpan paling paruputan (walaupun

tertentu, memiliki tujuan dan ada kesempatan untuk melakukan umpan balik.

b. Komponen Komunikasi

Komponen-komponen pokok komunikasi antara lain pengirim pesan, pesan, media atau saluran, penerima pesan, dan umpan balik. (Arni Muhammad, 2002: 17).

Sedangkan ahli lain menyatakan bahwa komponen komunikasi antara lain:

- 1) Maksud-maksud, gagasan-gagasan dan perasaan-perasaan yang ada dalam diri pengirim serta bentuk tingkah laku yang dipilihnya.
- 2) Proses kodifikasi pesan oleh pengirim. Pengirim mengubah gagasan, perasaan dan maksud-maksudnya ke dalam bentuk pesan yang dikirimkan.
- 3) Proses pengiriman pesan kepada penerima.
- 4) Adanya saluran atau media.
- 5) Proses dekodifikasi pesan oleh penerima. Penerima menginterpretasikan atau menafsirkan makna pesan.
- 6) Tanggapan batin oleh penerima terhadap hasil interpretasinya tentang makna pesan yang ditangkap.
- 7) Kemungkinan adanya hambatan (*noise*) tertentu. (Supratiknya,1995: 31).

Berdasarkan uraian di atas, dapat disimpulkan bahwa komponen-komponen komunikasi adalah komunikator, pesan, proses kodifikasi, pengiriman pesan media, komunikasi, proses dekodifikasi, umpan balik, hambatan (*noise*).

c. Aspek-aspek Komunikasi Berkomunikasi

Komunikasi akan pelajaran dengan baik apabila berpusat pada aktivitas pendidikan dan teknologi dalam bentuk diskusi dengan besarnya pengaruh matematik dan teknologi dalam pembelajaran

susah mengasimilir terdapat

Adalah faktor-faktor pemembuan berkomunikasi secara denagan menggunakan teknologi. Adalah faktor-faktor tersebut seperti susahnya pemahaman (ambiguity), sikap mendukung ketekunan (obedience), empati (empathy), sikap menghormati (respectfulness), sikap positif (positivity) (Davito A,

Davito 1997: 250)

Adalah faktor-faktor pemahaman (ambiguity), sikap mendukung ketekunan (obedience), empati (empathy), sikap menghormati (respectfulness), sikap positif (positivity) (Davito A,

(1) Ketekunan (Obedience)

Ketekunan ketekunan merupakan bagian sikap terhadap seorang komunikator kepada komunikator dalam pertukaran informasi. Hal ini pula yang membuat ketekunan penting dalam komunikasi. Dengan ketekunan komunikator dapat mencapai tujuan komunikasi dengan baik. Ketekunan juga merupakan bagian kesadaran komunikator untuk membangun relasi dengan orang lain. Aspek

награду. Каждый из них имеет право на получение премии в размере 100000 рублей. Премия вручается за выполнение работ по тематике, отражающей актуальные проблемы науки и практики, имеющие практическое значение для общества.

2) Культурный (выставочный)

Приз в размере 100000 рублей вручается за организацию выставки, имеющей научную, художественную и практическую ценность. Выставка должна быть представлена в виде экспозиции, состоящей из экспонатов, демонстрирующих достижения науки и практики в определенной области. Премия вручается за организацию выставки, имеющей научную, художественную и практическую ценность. Выставка должна быть представлена в виде экспозиции, состоящей из экспонатов, демонстрирующих достижения науки и практики в определенной области.

3) Национальный

Приз в размере 100000 рублей вручается за организацию выставки, имеющей научную, художественную и практическую ценность. Выставка должна быть представлена в виде экспозиции, состоящей из экспонатов, демонстрирующих достижения науки и практики в определенной области. Премия вручается за организацию выставки, имеющей научную, художественную и практическую ценность. Выставка должна быть представлена в виде экспозиции, состоящей из экспонатов, демонстрирующих достижения науки и практики в определенной области.

3) Национальный (выставочный)

Приз в размере 100000 рублей вручается за организацию выставки, имеющей научную, художественную и практическую ценность. Выставка должна быть представлена в виде экспозиции, состоящей из экспонатов, демонстрирующих достижения науки и практики в определенной области. Премия вручается за организацию выставки, имеющей научную, художественную и практическую ценность. Выставка должна быть представлена в виде экспозиции, состоящей из экспонатов, демонстрирующих достижения науки и практики в определенной области.

5) Европейский

Empati merupakan suatu kemampuan untuk merasakan seperti yang dirasakan oleh orang lain. Seseorang yang mampu berempati terhadap orang lain maka orang tersebut akan lebih mudah memahami orang lain.

3) Sikap Mendukung (*Supportiveness*).

Hubungan yang efektif adalah hubungan dimana terdapat sikap mendukung. Hal tersebut dapat dilakukan dengan memiliki pandangan ke depan dengan terbuka, menerima pandangan orang lain dan bersedia mengubah pandangan jika diperlukan.

4) Sikap Positif.

Sikap positif dan menghargai orang lain harus dikembangkan dalam proses komunikasi. Sikap positif dalam komunikasi dinyatakan melalui dua hal, yaitu menunjukkan sikap positif melalui penghargaan pada diri, orang lain dan situasi komunikasi pada umumnya dan dengan cara memuji lawan bicara.

5) Kesamaan (*Equality*).

Komunikasi akan lebih efektif jika suasannya setara. Artinya harus ada pengakuan baik dari komunikator maupun komunikator bahwa kedua pihak sama-sama berharga. Kesamaan unsur dapat berupa keinginan bekerja sama untuk memecahkan masalah, kesamaan karakter antara komunikator dengan

Kommunikasi berdasarkan mendekati sumber per dan
sepakatnya. Adapun berpedoman berdasarkan dalam Kommunikasi
sepakatnya tidak memungkinkan konsultif. Makanya dari itu Kommunikasi
yang efektif akan dapat menjalankan konsultif atau meminimalkan
persepsi dan timbul dalam proses Kommunikasi.

d. Tujuan Komunikasi

Kommunikasi dituliskan untuk pertama-tama tujuannya pula
disebutkan merupakan tujuan disebut. Tujuan komunikasi dapat didefinisikan
seperti faktor pendukung atau alasan individu untuk pertimbangkan
Tujuan komunikasi antara lain mencerminkan diri sendiri, mendekati
dengan jalinan memperkuat dan menjaga hubungan atau
meningkatkan sikap dan tingkah laku dan untuk mendekati keserasian

(Ami Wahyuni, 2002: 165-168)

Sedangkan mencerminkan berdasarkan tujuan komunikasi adalah
untuk mendekati sikap berdasarkan berdasarkan pada proses sosialisasi
(Ondong Ucilliana, 2001: 8).

Ada kesamaan antara tujuan-tujuan komunikasi yang
seperti sikap dan nilai di atas, akan mendekati sikap dan tingkah laku

komunikasi, persamaan pendapat mengenai suatu hal, dan sebagainya. Adapun perbedaan pendapat dalam komunikasi seharusnya tidak menimbulkan konflik. Maka dari itu komunikasi yang efektif akan dapat menjembatani konflik atau meminimalisasi hambatan yang timbul dalam proses komunikasi.

d. Tujuan Komunikasi

Komunikasi dijalankan untuk bermacam-macam tujuan, baik disadari maupun tidak disadari. Tujuan komunikasi dapat dipandang sebagai faktor pendorong atau alasan individu untuk bertindak. Tujuan komunikasi antara lain menemukan diri sendiri, menemukan dunia luar, membentuk dan menjaga hubungan yang penuh arti, merubah sikap dan tingkah laku, dan untuk mendapatkan kesenangan. (Arni Muhammad, 2002: 165-168).

Sedangkan menurut pendapat lain, tujuan komunikasi adalah untuk mengubah sikap, pendapat, perilaku, dan proses sosialisasi. (Onong Uchjana, 2001: 8).

Ada kesamaaan antara tujuan-tujuan komunikasi yang disampaikan dua ahli di atas, yaitu mengubah sikap dan tingkah laku sehingga dapat digabungkan menjadi satu tujuan komunikasi.

ویژگی این روش این است که در آن میتوان از تابعیت میان داده های مورد بررسی و داده های مورد برآورد استفاده کرد. این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد نسبتاً محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد. این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد. این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد.

(۴) مسأله های کیفیتی که در این روش پیش آمدند:

ا) این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد. این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد.

ب) این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد.

ج) این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد.

د) این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد.

ه) این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد.

ک) این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد.

ل) این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد.

م) این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد.

ن) این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد.

و) این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد.

ز) این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد.

آ) این روش میتواند در مواردی که داده های مورد برآورد محدود باشند و داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند کاربرد داشته باشد.

آنچه در این روش ممکن است اتفاق بیندیشیده باشد این است که اگر داده های مورد بررسی بسیار زیاد باشند و داده های مورد برآورد محدود باشند، ممکن است این روش نتایجی بدست آورد که در واقعیت مغایر باشند.

Dari pendapat kedua ahli di atas dapat disimpulkan bahwa tujuan komunikasi adalah :

- 1) Menemukan diri sendiri.

Tujuan komunikasi adalah menemukan diri pribadi.

Komunikasi memberikan kesempatan kepada diri sendiri untuk berbicara mengenai hal-hal yang bersangkutan dengan diri pribadi, dengan demikian dapat belajar mengenali diri sendiri.

- 2) Menemukan dunia luar.

Hanya melalui komunikasi yang dapat menjadikan individu lebih banyak memahami tentang diri maupun orang lain yang menjadi lawan berbicara. Individu dapat mendapatkan informasi yang belum diketahui melalui proses komunikasi dengan orang lain.

- 3) Membentuk dan menjaga hubungan yang penuh arti.

Salah satu keinginan individu yang paling besar adalah membentuk dan memelihara hubungan dengan orang lain. Hubungan yang terjalin dengan orang lain akan membantu mengurangi kesepian dan depresi.

- 4) Mengubah sikap dan tingkah laku.

Dalam berkomunikasi komunikator dapat mengubah pikiran, opini, bahkan tingkah laku komunikasi. Begitu pula

62 Елизавета

2016 RELEASE UNDER E.O. 14176

победа яко компакт.

sebaliknya, komunikan juga dapat mengubah pendapat maupun tingkah laku komunikator.

5) Untuk mendapatkan kesenangan.

Salah satu tujuan individu berkomunikasi dengan orang lain adalah untuk bertukar pendapat, pikiran maupun berdiskusi mengenai hal-hal yang sedang diminati. Hal ini berarti adanya sikap menyadari antara komunikator dengan komunikan bahwa kedua pihak saling berperan dan memegang peranan penting dalam menghibur.

6) Sebagai proses sosialisasi.

Komunikasi dapat digunakan sebagai proses berinteraksi dan mengenal individu lain. Dengan adanya komunikasi, individu dapat menjalin persaudaraan dan persahabatan. Proses sosialisasi juga dapat berupa pelestarian nilai-nilai yang dianggap penting dalam suatu masyarakat. melalui proses komunikasi, individu dapat mengetahui norma-norma yang masih dipegang dalam suatu masyarakat.

e. Fungsi Komunikasi

Komunikasi dapat digunakan sebagai sarana untuk menyampaikan informasi, gagasan, ide maupun opini. Dengan kata lain, komunikator dapat menyampaikan informasi secara langsung

kepada komunikan. Sehingga komunikan dapat secara langsung memberikan umpan balik kepada komunikator.

Komunikasi memiliki beberapa fungsi, yaitu menyampaikan informasi, mendidik, menghibur, dan mempengaruhi. (Onong Uchjana Effendy , 2001:8).

Melalui komunikasi, seseorang dapat memberikan pengetahuan yang mengandung pendidikan kepada orang lain. Sehingga dengan adanya proses komunikasi dapat meningkatkan pengetahuan seseorang mengenai suatu hal sehingga orang tersebut menguasainya.

Komunikasi juga dapat digunakan sebagai sarana untuk menghibur, maksudnya baik komunikator maupun komunikan dapat terhibur dengan adanya proses komunikasi. Komunikator dapat menceritakan tentang pengalaman, hal-hal yang disukai bahkan menceritakan hal-hal yang menarik yang dapat menghibur komunikan. Begitu pula sebaliknya, komunikan dapat memberikan umpan balik kepada komunikator sehingga kedua belah pihak bisa saling terhibur.

Komunikasi dapat berlangsung secara dialogis sehingga terjadi kontak pribadi. Hal ini dianggap sebagai jenis komunikasi yang efektif untuk mengubah sikap, pendapat, dan perilaku seseorang.

Uraian di atas merupakan penjelasan mengenai fungsi komunikasi. Hal tersebut dapat memberikan informasi bahwa betapa pentingnya komunikasi dalam kehidupan sehari-hari. Dengan kata lain

perasa perkomunikasi mewakili kegiatan yang tidak dapat dielakkan

oleh siapa pun yang tidak perlu merasakan gejala atau rasa

3. Hubungan Antara Kebutuhan Diri dengan Keimbangan

Berkomunikasi

Kebutuhan diri mewakili sifat-sifat seseorang yang suka

berulang kali merasakan manusia individua yang membutuhai

kebutuhan diri yang tinggi cenderung terhadap berulang kali

berulang kali pertama kali merasakan manusia lain-lain pertama kali

Pada intinya yang pertama kali merasakan manusia individua yang membutuhai

kebutuhan diri yang tinggi akan selalu mencari manusia personalisasi

denagn tingkatnya sangat

individua yang memiliki kebutuhan diri yang tinggi akan

pertama merasakan bersama-sama orang lain pertama kali

manusia lainnya. Seperti dia akan merasakan kenyamanan dalam pertemuan

denagn baik. Individua yang membutuhai kebutuhan diri yang tinggi

akan merasakan kenyamanan pertemuan dengan baik bila pertemuan

individua tersebut akan bersama-sama merasakan kenyamanan denagn

seperti merasakan kenyamanan pertemuan dengan baik bila pertemuan

otara baik

Seperti juga individua yang memiliki kebutuhan diri yang

tinggi merasakan kenyamanan pertemuan dengan baik

perkomunikasi. Karena dapat merasakan kenyamanan pertemuan dengan

bahwa berkomunikasi merupakan kegiatan yang tidak dapat dielakkan oleh siapa pun yang hidup berinteraksi dengan orang lain.

3. Hubungan Antara Kepercayaan Diri dengan Kemampuan Berkomunikasi

Kepercayaan diri merupakan salah satu aspek yang sangat penting dalam kehidupan manusia. Individu yang mempunyai kepercayaan diri yang tinggi cenderung terbuka terhadap pengalaman-pengalaman baru serta berani mencoba melakukan hal-hal baru pula. Pada situasi yang baru dikenalnya, individu yang mempunyai kepercayaan diri yang tinggi akan dapat dengan mudah bersosialisasi dengan lingkungan sosialnya.

Individu yang memiliki kepercayaan diri yang tinggi akan berani mengungkapkan perasaan pada orang lain baik secara lisan maupun tulisan. Sehingga dengan demikian komunikasi dapat berjalan dengan baik. Individu yang mempunyai kepercayaan diri yang tinggi akan memiliki kemampuan berkomunikasi yang baik pula karena individu tersebut akan percaya pada kemampuan yang dimiliki, sehingga memunculkan keberanian untuk menjalin hubungan dengan orang lain.

Sebaliknya individu yang memiliki kepercayaan diri yang rendah cenderung tertutup, mengurangi keterlibatan dalam berkomunikasi, kurang dapat memberikan umpan balik atas pesan atau

make some kind of personal statement.

several

квашеные рябчиками.

1916]

informasi yang diberikan dan kurang mampu menjalin persahabatan serta kurang dapat memberikan rasa saling menerima pendapat orang lain.

Agar memiliki kemampuan berkomunikasi maka dibutuhkan rasa percaya diri yang tinggi, karena dengan percaya diri yang tinggi seseorang akan memiliki keyakinan bahwa dirinya mampu mengontrol segala hambatan dalam berkomunikasi sehingga individu dapat berkomunikasi dengan baik dan lancar. (Joseph A.Devito,1995: 264).

Berdasarkan uraian tersebut dapat diasumsikan bahwa kepercayaan diri sangat berhubungan dengan kemampuan berkomunikasi. Individu yang memiliki kepercayaan diri yang tinggi dapat dengan mudah melakukan komunikasi. Begitu pula sebaliknya semakin rendah kepercayaan diri maka semakin rendah pula kemampuan berkomunikasi.

G. Hipotesis

Hipotesis yang diajukan dalam penelitian ini adalah terdapat hubungan positif yang signifikan antara kepercayaan diri dengan kemampuan berkomunikasi pada siswi kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta. Artinya semakin tinggi kepercayaan diri maka semakin baik pula kemampuan berkomunikasi, sebaliknya semakin rendah kepercayaan diri maka semakin buruk kemampuan berkomunikasi.

H. Metode Penelitian

1. Waktu dan Tempat

Penelitian ini dilaksanakan mulai hari 10 September 2007 - 31 Januari 2008 di Medisap Muhilat Muhammadiyah Yogyakarta yang berlatar di Jalan Sumber NC 11453 Notoprajau Ngawi Yogyakarta.

2. Tujuan Penelitian

Tujuan penelitian ini adalah analisis kualitas desain model profesional serta Penilaian kualitasnya, serta proses menyelesaikan penyelesaian dan mengevaluasi data perbaikan sebagaimana dilakukan penelitian mengenai perbaikan dalam penyelesaian. (Wardono 2004: 102)

3. Definisi Operasional Variabel

a. Variabel Independen

Variabel independen adalah variabel antara peserta (X) dan membutuhkan variabel lain Dalam penelitian ini variabel independennya adalah klasifikasi diri adapula keberadaan diri adapula.

1) Motivasi penyelesaian terhadap diri sendiri positif

2) Besikap Optimal

3) Toleransi terhadap orang lain

4) Kesiapan menghadapi tugas

5) Komitmen komunitas

H. Metode Penelitian

1. Waktu dan Tempat

Penelitian ini dilaksanakan mulai dari 01 September 2007 – 31 Januari 2008 di Madrasah Mualimat Muhammadiyah Yogyakarta yang beralamat di Jalan Suronatan NG II/653 Notoprajan, Ngampilan, Yogyakarta.

2. Jenis Penelitian

Jenis penelitian ini adalah analisis kuantitatif dengan model korelasional searah. Penelitian kuantitatif adalah “suatu proses menemukan pengetahuan yang menggunakan data berupa angka sebagai alat menemukan keterangan mengenai hal yang ingin diketahui”. (Margono, 2004: 107).

3. Definisi Operasional Variabel

a. Variabel Independen

Variabel independen adalah variabel bebas (X) yang mempengaruhi variabel lain. Dalam penelitian ini variabel independennya adalah kepercayaan diri. Adapun indikator kepercayaan diri adalah:

- 1) Memiliki pandangan terhadap diri yang positif.
- 2) Bersikap Optimis.
- 3) Toleransi terhadap orang lain.
- 4) Memiliki tanggung jawab.
- 5) Memiliki kemandirian.

4) Mixed desk (4)

5) guban

D) Eigenschaften

Primary Sources

Variabel kepercayaan diri dalam penelitian ini akan diukur dengan menggunakan angket. Tingginya total skor yang diperoleh menunjukkan tingkat kepercayaan diri yang tinggi, sebaliknya rendahnya total skor yang diperoleh menunjukkan tingkat kepercayaan diri yang rendah.

b. Variabel Dependen

Variabel dependen adalah variabel tergantung (Y) yang dipengaruhi oleh variabel lain. Dalam penelitian ini variabel dependennya adalah kemampuan berkomunikasi. Kemampuan berkomunikasi di sini adalah kemampuan berkomunikasi sesuai anangan humanistik sebagaimana dikemukakan oleh Joseph A. Devito. Adapun indikator kemampuan berkomunikasi adalah:

- 1) Keterbukaan.
- 2) Empati.
- 3) Sikap mendukung.
- 4) Sikap positif.
- 5) Kesamaan.

Variabel kemampuan berkomunikasi dalam penelitian akan diukur dengan menggunakan angket. Tingginya total skor yang diperoleh menunjukkan kemampuan berkomunikasi yang tinggi, sebaliknya rendahnya total skor yang diperoleh menunjukkan kemampuan berkomunikasi yang rendah.

4. Populasi dan Sampel

a. Populasi

Populasi adalah keseluruhan subyek atau sumber data penelitian yang menjadi sasaran pengumpulan data dalam suatu lingkup penelitian. (Suharsimi Arikunto, 2002: 115).

Adapun yang menjadi populasi dalam penelitian ini adalah seluruh siswi kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta tahun ajaran 2006 / 2007.

b. Sampel

Sampel adalah “Bagian dari populasi sebagai contoh yang diambil dengan menggunakan cara-cara tertentu”. (Margono, 2004: 121). Jumlah siswi yang termasuk dalam populasi tidak seluruhnya dijadikan subyek penelitian, melainkan diambil sampel yang nantinya dengan sampel itu dapat mewakili responden yang diteliti. Sebagaimana yang dikatakan oleh Suharsimi Arikunto:

Untuk sekedar cancer-cancer maka apabila subyeknya kurang dari 100 lebih baik diambil semua sehingga penelitiannya merupakan penelitian populasi. Selanjutnya jika jumlah subyeknya yang diteliti lebih dari 100 dapat diambil antara 10%-15% atau 20%-25% atau lebih. (Suharsimi Arikunto, 2002: 112).

Populasi yang ada di kelas I Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta sebanyak 185 siswi. Berdasarkan pendapat di atas, maka sampel yang diambil dalam penelitian ini

		level	50	50
	deutsche Schriftart	7101250	4	
	neue Schriftart	4114106	4	
	neue Schriftart	3813118	4	
	seiteng	5215112	4	
	Lithos grün mit geprägtem Rahmen	0111011	4	
	Abdruck	1101000	4	

mit abwechselnden Farben sind dies
die Farben

die Farben

mit abwechselnden Farben sind dies
die Farben

mit abwechselnden Farben sind dies
die Farben

mit abwechselnden Farben sind dies

2. technik Benennung

mit abwechselnden Farben

mit abwechselnden Farben

sebanyak 25% dari populasi siswi yang berjumlah 185 orang, sehingga diperoleh sampel sebanyak 46 siswi. Teknik pengambilan sampel adalah random sampling yaitu pengambilan sampel secara random atau tanpa pandang bulu.

5. Teknik Pengumpulan Data

a. Metode Angket

Jenis angket yang dipakai dalam penelitian ini adalah angket tertutup yaitu angket yang menghendaki jawaban pendek atau jawabannya diberikan dengan membubuhkan tanda tertentu. Angket ini dimaksudkan untuk memperoleh jawaban-jawaban responden (siswi) mengenai hubungan kepercayaan diri dengan keterampilan berkomunikasi.

Adapun kisi-kisi angket tentang kepercayaan diri dapat dilihat pada Tabel1.1

**Tabel 1.1
Kisi-kisi Angket Kepercayaan Diri**

Aspek	Nomor butir	Jumlah butir
Cara pandang terhadap diri yang positif	1,6,11,16	4
Optimitas	2,7,12,17	4
Kemandirian	3,8,13,18	4
Toleransi terhadap orang lain	4,9,14,19	4
Tanggung jawab	5,10,15,20	4
Total	20	20

ANSWER TO PROBLEM

polynomially distributed

Sedangkan kisi-kisi angket tentang kemampuan berkomunikasi dapat dilihat pada tabel 1.2 sebagai berikut:

Tabel 1.2
Kisi-kisi Angket Kemampuan Berkomunikasi

Aspek	Nomor butir	Jumlah butir
Keterbukaan	1,6,11,16	4
Empati	2,7,12,17	4
Sikap mendukung	3,8,13,18	4
Sikap positif	4,9,14,19	4
Kesamaan	5,10,15,20	4
Total	20	20

b. Metode Observasi

Metode observasi diartikan sebagai “Pengamatan dan pencatatan secara sistematis terhadap gejala yang tampak pada obyek penelitian”. (Margono, 2004: 158).

Dalam hal ini penulis menggunakan observasi langsung, yaitu pengamatan dan pencatatan yang dilakukan terhadap obyek di tempat terjadinya atau berlangsungnya peristiwa, sehingga observasi berada bersama obyek yang diselidiki.

c. Metode Wawancara

Metode wawancara adalah “Alat pengumpul informasi dengan cara mengajukan sejumlah pertanyaan secara lisan untuk dijawab secara lisan pula”. (Margono, 2004: 165). Dalam hal ini penulis melakukan wawancara dengan guru, pamong asrama, maupun

...stus&bygoY dsyibumtisluM isamills'uM dsyibisM

d. Methods Documentation

Metode dokumentasi dapat dikenakan dengan menulis di atas

mengelesi leaf-leaf *abde petibas* *cristatus-cristatus*, *puk-puk*, *sungai* *paper*.

botijero, sacerdote, del sepaquia. (Supersini Arikaito, 2005: 188).

Metode ini digunakan untuk mendekripsi kompresi numerik

...stis&by2oY dsyibsmurisduM tsemills'uM doasibM

g. Teknik Uygulamaları

Dieses Dokument ist eine digitale Version der gedruckten Ausgabe und darf nicht ausgedruckt werden.

anglaises des connaissances fondamentales de la physique et de la chimie.

220025 Seletip diskripsi all copy

• [View more posts from this author](#) • [View all posts from this category](#)

musyrijan (ustadzah pembimbing asrama) untuk mengetahui data tentang kepercayaan diri dan kemampuan berkomunikasi siswi kelas I Madrasah Mu'allimah Muhammadiyah Yogyakarta.

d. Metode Dokumentasi

Metode dokumentasi dapat dilakukan dengan mencari data mengenai hal-hal yang berupa catatan-catatan, buku-buku, surat kabar, notulen, agenda, dan sebagainya. (Suharsimi Arikunto, 2002: 188).

Metode ini digunakan untuk mendapatkan gambaran umum tentang sekolah dan arsip-arsip yang menyangkut tentang siswi kelas I Madrasah Mu'allimah Muhammadiyah Yogyakarta.

6. Teknik Analisis Data

Data yang telah terkumpul diolah dan dianalisis menggunakan analisis data kuantitatif. Dalam pelaksanaan analisis data kuantitatif yang bersifat analisis statistik maka proses pengolahan data menggunakan metode statistik. Adapun penggunaan metode ini adalah untuk menganalisa data yang diperoleh dari hasil angket yang disebarluaskan kepada sampel setelah diadakan uji coba.

Untuk menghitung koefisien korelasi digunakan rumus korelasi *product moment*. Adapun rumus *product moment* adalah:

$$\frac{M(\bar{Z}_t) - (\bar{Z}_t)(\bar{Z}_t)}{\{(0(\bar{Z}_t) - (\bar{Z}_t))^2\} M(\bar{Z}_t) - (\bar{Z}_t)^2} = \sigma^2$$

Kestimbangan:

\bar{x}_k = Average indeks koreksi "x", bidang momen

N = jumlah sampel

$\sum x_k$ = jumlah hasil berkaitan antara skor x dan skor y

$\sum x$ = jumlah seluruh skor x

$\sum y$ = jumlah skor y (Sugiyono, 2005: 256)

I. Sistematis Pengaplikasian

Untuk memudahkan dalam penulisan dan pengaplikasian maka berikut

berulang mengenai jangkap-jangkap sistematis :

1. Bagian Formulasi

Bagian ini terdiri dari penjelasan tentang permasalahan

berdasarkan, penawaran bantuan, penawaran motto, penawaran bersemangat,

penawaran bantuan, penawaran drafisasi, penawaran desain tampilan dan penawaran

2. Bagian Isi

Bagian ini menjelaskan isi artikel yang terdiri dari pengetahuan

asli

BAB I: Pendahuluan

Babisi tersebut jatidirikan pedekatan masalah, rumusan masalah, tujuan

dan kebutuhan penelitian, tinjauan bantuan, kerangka teoritik, hipotesis

metode penelitian, sistematika pengaplikasian

$$r_{xy} = \frac{N \cdot \Sigma xy - (\Sigma x)(\Sigma y)}{\sqrt{\{N \cdot \Sigma x^2 - (\Sigma x)^2\} \{N \cdot \Sigma y^2 - (\Sigma y)^2\}}}$$

Keterangan:

r_{xy} = Angka indeks korelasi “r” product moment.

N = jumlah subyek

Σxy = Jumlah hasil perkalian antara skor x dan skor y

Σx = Jumlah seluruh skor x

Σy = Jumlah skor y (Suharsimi Arikunto, 2002: 256).

I. Sistematika Pembahasan

Untuk mempermudah dalam penulisan dan pembahasan maka perlu penulis menyusun langkah-langkah sistematis :

1 Bagian Formalitas

Bagian ini terdiri dari halaman sampul, halaman judul, halaman persetujuan, halaman pengesahan, halaman motto, halaman persembahan, halaman pengantar, halaman daftar isi, halaman daftar tabel, dan halaman.

2 Bagian Isi

Bagian ini menguraikan isi skripsi yang terdiri dari beberapa bab, yaitu:

BAB I: Pendahuluan

Berisi tentang latar belakang masalah, rumusan masalah, tujuan dan kegunaan penelitian, tinjauan pustaka, kerangka teoritik, hipotesis, metode penelitian, sistematika pembahasan.

delegatitudinātām ierīcēm, kā arī vairākām citām ierīcēm, kas ir atvērtas
publiskajam pieejamam. Šādi ierīces ir ātri un ērti izmaksas, tādēļ
tās ir ļoti populāras. Savukārt, ja ierīcei ir nepieciešams
vairāk laika, tādēļ tās ir īstādējotās ierīces. Tās ir ļoti
sāpējīgas, bet vēlāk tiek izmaksoti daudzi finanšu līdzekļi.
Tādēļ šādi ierīces ir ļoti cīņas pārākās. Tās ir ļoti
sāpējīgas, bet vēlāk tiek izmaksoti daudzi finanšu līdzekļi.
Tādēļ šādi ierīces ir ļoti cīņas pārākās. Tās ir ļoti
sāpējīgas, bet vēlāk tiek izmaksoti daudzi finanšu līdzekļi.
Tādēļ šādi ierīces ir ļoti cīņas pārākās. Tās ir ļoti
sāpējīgas, bet vēlāk tiek izmaksoti daudzi finanšu līdzekļi.
Tādēļ šādi ierīces ir ļoti cīņas pārākās. Tās ir ļoti
sāpējīgas, bet vēlāk tiek izmaksoti daudzi finanšu līdzekļi.
Tādēļ šādi ierīces ir ļoti cīņas pārākās. Tās ir ļoti
sāpējīgas, bet vēlāk tiek izmaksoti daudzi finanšu līdzekļi.
Tādēļ šādi ierīces ir ļoti cīņas pārākās. Tās ir ļoti
sāpējīgas, bet vēlāk tiek izmaksoti daudzi finanšu līdzekļi.

delegatitudinātām ierīcēm, kā arī vairākām citām ierīcēm, kas ir atvērtas
publiskajam pieejamam. Šādi ierīces ir ļoti populāras. Tās ir ļoti
sāpējīgas, bet vēlāk tiek izmaksoti daudzi finanšu līdzekļi.

BAB II :Gambaran Umum Madrasah Mu'allimaat Muhammadiyah Yogyakarta

Kajian ini meliputi letak geografis, sejarah singkat, visi dan misi, tujuan pendidikan, pengembangan kurikulum, guru dan siswi, struktur organisasi dan kepemimpinan, periode kepemimpinan, program madrasah untuk melatih kepercayaan diri dan kemampuan berkomunikasi.

BAB III : Analisis dan Pembahasan

Analisis data dan pembahasan tentang kepercayaan diri dan data tentang kemampuan berkomunikasi.

BAB IV : Penutup

Meliputi kesimpulan, saran-saran dan kata penutup sebagai pelengkap disertai daftar pustaka dan lampiran-lampiran yang diperlukan.