

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN KEPERCAYAAN
MEREK TERHADAP LOYALITAS KONSUMEN DENGAN
KEPUASAAN KONSUMEN SEBAGAI VARIABEL
INTERVENING**

(Studi pada pelanggan situs online shop Adidas)

***THE EFFECT OF SERVICE QUALITY AND BRAND
TRUST ONCONSUMER LOYALTY WITH CUSTOMER
SATISFACTION AS INTERVENING***

(Study on Adidas online shop site customers)

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh Gelar Sarjana
Pada Progam Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Disusun Oleh :
Muhammad Dicky Al Fauzi
20190410091

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2024**

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN KEPERCAYAAN
MEREK TERHADAP LOYALITAS KONSUMEN DENGAN
KEPUASAAN KONSUMEN SEBAGAI VARIABEL
INTERVENING**

(Studi pada pelanggan situs online shop Adidas)

**THE EFFECT OF SERVICE QUALITY AND BRAND
TRUST ONCONSUMER LOYALTY WITH CUSTOMER
SATISFACTION AS INTERVENING**

(Study on Adidas online shop site customers)

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh Gelar Sarjana
Pada Progam Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Disusun Oleh :
Muhammad Dicky Al Fauzi
20190410091

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2024**

**THE EFFECT OF SERVICE QUALITY AND BRAND TRUST ON
CONSUMER LOYALTY WITH CUSTOMER SATISFACTION
AS INTERVENING
(Study on Adidas online shop site customers)**

HALAMAN PERNYATAAN

Dengan ini saya

Nama : Muhammad Dicky Alfauzi

Nim : 20190410091

Menyatakan bahwa skripsi ini dengan judul: "Pengaruh Kualitas Pelayanan Dan Kepercayaan Merek Terhadap Loyalitas Konsumen Dengan Kepuasaan Konsumen Sebagai Variabel Intervening (Studi Pada Konsumen Situs Online Shop Adidas)" tidak pernah terdapat karya serupa yang pernah diajukan dan juga tidak terdapat tulisan yang pernah ditulis atau diterbitkan orang lain kecuali yang terdapat dalam daftar pustaka. Apabila dalam skripsi ini terdapat karya orang lain yang pernah ditulis dan diterbitkan orang lain maka saya bersedia karya saya dibatalkan.

Yogyakarta, 13 Februari 2024



Muhammad Dicky Alfauzi

PERSEMBAHAN

Puji syukur kehadirat Allah SWT Tuhan Semesta Alam atas nikmat, karunia dan kemudahan yang diberikan dalam penyelesaian karya ini sehingga selesai tepat pada waktunya. Shalawat dan salam saya panjatkan untuk suri keteladanan Nabi Muhammad SAW. Karya ini saya persembahkan untuk orang-orang yang berharga dalam hidup ini, yaitu:

1. Keluarga tercinta, papa, mama adek dan kakak, terima kasih banyak atas dukungan, semangat, dan doa yang telah saya terima selama ini.
2. Teman-teman yang menemani saya dalam perjalanan kuliah ini, Putra Aji Saka, Royji Arianda, Vito Arighi, Aditya Wahyu Purnomo yang selalu mendukung saya sampai saat ini, saya berterima kasih atas kesempatan yang diberikan kepada saya Allah SWT untuk bertemu teman-teman baik seperti kalian semua.
3. Terima kasih banyak kepada semua pihak yang telah membantu, mendampingi dan mendukung dalam penggerjaan tugas ini selama proses perkuliahan, yang tidak dapat disebutkan namanya satu per satu.

KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat, hidayah dan karunia-Nya sehingga saya dapat menyelesaikan penulisan skripsi yang berjudul “Pengaruh Kualitas Pelayanan dan Kepercayaan Merek terhadap Loyalitas Konsumen Dengan Kepuasaan Konsumen Sebagai Variabel *Intervening* (Studi Pada Konsumen Situs Online Shop Adidas)” dengan lancar.

Adapun skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam memperoleh gelar Sarjana pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. Penulis mengambil topik ini dengan harapan dapat mengetahui faktor apa saja yang membuat konsumen melakukan keputusan pembelian.

Penyelesaian skripsi ini tidak terlepas dari bimbingan dan dukungan berbagai pihak, oleh karena itu pada kesempatan ini penulis mengucapkan terimakasih kepada:

1. Bapak Prof. Rizal Yaya, M.Sc., Ph.D., Ak. CA selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta, tempat penulis menuntut ilmu.
2. Ibu Dr. Rr. Sri Handari Wahyuningsih, SE., M.Si. selaku Kepala Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
3. Bapak Sutrisno Wibowo, SE., MM. selaku Dosen pembimbing skripsi yang telah memberikan waktu untuk membimbing, mengarahkan dan membagikan ilmunya.
4. Seluruh dosen Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang telah memberikan ilmu yang bermanfaat bagi penulis.
5. Semua pihak yang telah memberikan dukungan, bantuan, dan semangat dalam penyusunan skripsi ini.

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN.....	vi
INTISARI.....	vii
ABSTRACT.....	viii
KATA PENGANTAR	ix
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Penelitian	1
B. Rumusan Masalah Penelitian	8
C. Tujuan Penelitian	9
D. Manfaat Penelitian	10
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	11
A. Landasan Teori	11
1. Kualitas Pelayanan	12
2. Kepercayaan Merek	12
3. Loyalitas Konsumen.....	13
4. Kepuasan Konsumen.....	15
B. Hasil Penelitian Terdahulu.....	16
C. Pengembangan Hipotesis	20
1. Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Konsumen.....	20
2. Pengaruh Kepercayaan Merek Terhadap Kepuasan Konsumen	21
3. Pengaruh Kepuasan Konsumen Terhadap Loyalitas Konsumen ...	22
4. Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Konsumen.....	23
5. Pengaruh Kepercayaan Merek Terhadap Loyalitas Konsumen	24
6. Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Konsumen Yang Dimediasi Oleh Kepuasan Konsumen	25
7. Pengaruh Kepercayaan Merek Terhadap Loyalitas Konsumen Yang Dimediasi Oleh Kepuasan Konsumen.....	26
D. Model Penelitian	27
BAB III METODE PENELITIAN	28
A. Objek dan Subjek Penelitian	28
1. Objek Penelitian	28
2. Subjek Penelitian	28
B. Jenis Data	28

C. Teknik Pengambilan Sampel	29
D. Teknik Pengumpulan Data	30
E. Definisi Operasional Variabel Penelitian	31
1. Variabel Independen (Bebas).....	31
2. Variabel Dependen (Terikat).....	32
3. Variabel Intervening	32
F. Uji Kualitas Instrumen	33
1. Uji Validitas	34
2. Uji Reliabilitas	34
G. Uji Hipotesis dan Analisis Data	35
1. Langkah 1: Pengembangan Model Berdasar Teori	35
2. Langkah 2 dan 3: Menyusun Diagram Jalur dan Persamaan Struktural.....	36
3. Langkah 4: Memilih Jenis Input Matrik dan Estimasi Model	36
4. Langkah 5: Menilai Identifikasi Model Struktural	38
5. Langkah 6: Menilai Kriteriaan <i>Goodness-Of-Fit</i>	38
6. Langkah 7: Interpretasi dan Modifikasi Model	40
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	41
A. Gambaran Umum Objek dan Subjek Penelitian	41
1. Objek Penelitian	41
2. Subjek Penelitian	42
B. Deskripsi Responden	43
1. Jenis Kelamin	43
2. Usia	43
3. Tingkat Pendidikan Terakhir	44
4. Jenis Pekerjaan	45
5. Rata-rata Pengeluaran Perbulan	46
C. Uji Kualitas Instrumen	46
1. Uji Validitas	47
2. Uji Reliabilitas	48
3. Statistik Deskriptif	49
4. Hasil Penelitian	51
D. Pengujian Hipotesis	65
1. Hipotesis 1 (H1)	66
2. Hipotesis 2 (H2).....	67
3. Hipotesis 3 (H3)	67
4. Hipotesis 4 (H4).....	68
5. Hipotesis 5 (H5)	68
6. Hipotesis 6 (H6)	69
7. Hipotesis 7 (H7)	70
E. Pembahasan.....	71
1. Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Konsumen (H1)	70
2. Pengaruh Kepercayaan Merek Terhadap Kepuasan Pelanggan (H2)	71

3. Pengaruh Kepuasan Konsumen Terhadap Loyalitas Konsumen (H3)	71
4. Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Konsumen (H4)	71
5. Pengaruh Kepercayaan Merek Terhadap Loyalitas Konsumen (H5)	72
6. Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Konsumen dengan Kepuasan Konsumen Sebagai Variabel <i>Intervening</i> (H6).	72
7. Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian dengan Citra Merek Sebagai Variabel <i>Intervening</i> (H7).....	73
BAB V SIMPULAN, KETERBATASAN PENELITIAN DAN SARAN	74
A. Simpulan	74
B. Keterbatasan Penelitian	74
C. Saran	75
DAFTAR PUSTAKA	76
LAMPIRAN	78

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1.	11 Produk yang Paling Banyak Diminati Konsumen Saat Belanja Online	2
Tabel 1.2.	Tabel rata-rata dilakukan pada 1 September 2020 hingga 31 Agustus 2021	4
Tabel 1.3.	Top <i>Brand Index</i> Katagori (Sepatu Olahraga)	5
Tabel 2.1.	Penelitian Terdahulu	16
Tabel 3.1.	Skala Responden	31
Tabel 3.2.	Definisi Operasional Responden	32
Tabel 4.1.	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	43
Tabel 4.2.	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	44
Tabel 4.3.	Karakteristik Responden Berdasarkan Tingkat Pendidikan Terakhir	44
Tabel 4.4.	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan	45
Tabel 4.5.	Karakteristik Responden Berdasarkan Rata-rata Pengeluaran Perbulan	46
Tabel 4.6.	Hasil Uji Validitas Konstruk atau Uji CFA	47
Tabel 4.7.	Hasil Uji Reliabilitas dan Nilai Variance Extracted.....	48
Tabel 4.8.	Statistik Deskriptif Variabel Kualitas Pelayanan	49
Tabel 4.9.	Tabel Deskriptif Variabel Kepercayaan Merek	50
Tabel 4.10.	Tabel Deskriptif Variabel Loyalitas Pelanggan	50
Tabel 4.11.	Tabel Deskriptif Variabel Kepuasan Pelanggan	51
Tabel 4.12.	<i>Computation of Degrees of Freedom (Default Model)</i>	55
Tabel 4.13.	Hasil Uji Normalitas	56
Tabel 4.14.	Hasil Pengujian Outliers	58
Tabel 4.15.	Menilai <i>Goodness of Fit</i>	60
Tabel 4.16.	Hasil RMSEA	61
Tabel 4.17.	Hasil GFI	62
Tabel 4.18.	Hasil AGFI.....	63
Tabel 4.19.	Hasil CMIN/DF	63
Tabel 4.20.	Hasil TLI	64
Tabel 4.21.	Hasil CFI	65
Tabel 4.22.	Hasil Pengujian Hipotesis	65
Tabel 4.23.	Kesimpulan Uji Hipotesis Pengaruh Tidak Langsung	69

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1. Model Penelitian	27
Gambar 4.1. Diagram Jalur	52
Gambar 4.2. Model AMOS 24	53

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Kuesioner	78
Lampiran 2. Tabulasi Data	83
Lampiran 3. Uji Validitas	87
Lampiran 4. Uji Reliabilitas	87
Lampiran 5. Descriptive Statistics	88
Lampiran 6. Degree of Freedoms.....	88
Lampiran 7. Uji Normalitas	88
Lampiran 8. Hasil Outliner	89
Lampiran 9. Model Fit Summary	92
Lampiran 10. Uji Hipotesis	94
Lampiran 11. Pengaruh Langsung	94
Lampiran 12. Pengaruh Tidak Langsung	94