

**PENGARUH E-COMMERCE, DESAIN DAN KUALITAS PRODUK
SERTA PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK
*CLOTHING LINE DI MASA PANDEMI COVID-19***

***THE INFLUENCE OF E-COMMERCE, PRODUCT DESIGN AND QUALITY
AS WELL PROMOTION ON PURCHASING DECISIONS FOR CLOTHING
LINE PRODUCTS DURING THE COVID-19 PANDEMIC***



Oleh :
MUTIARA HIKMAH NUR AZIZAH
20170430013

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2021**

**PENGARUH E-COMMERCE, DESAIN DAN KUALITAS PRODUK SERTA
PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK CLOTHING LINE DI
MASA PANDEMI COVID-19**

***THE INFLUENCE OF E-COMMERCE, PRODUCT DESIGN AND QUALITY AS WELL
PROMOTION ON PURCHASING FOR CLOTHING LINE PRODUCTS DURING THE
COVID-19 PANDEMIC***

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh Gelar Sarjana pada Fakultas
Ekonomi dan Bisnis Program Studi Ekonomi
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Oleh :
Mutiara Hikmah Nur Azizah
20170430013

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2021**

PERNYATAAN

Dengan ini saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Mutiara Hikmah Nur Azizah

NIM : 20170430013

Jur/Program Studi : Ekonomi

Menyatakan bahwa skripsi ini dengan judul : "**PENGARUH E-COMMERCE, DESAIN DAN KUALITAS PRODUK SERTA PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK CLOTHING LINE DI MASA PANDEMI COVID-19**" tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam Daftar Pustaka. Apabila ternyata dalam skripsi ini diketahui terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain maka saya bersedia karya tersebut dibatalkan.

Yogyakarta, 1 April 2021



Mutiara Hikmah Nur Azizah

PERSEMPAHAN

Puji syukur penulis ucapkan kepada Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan inayah-Nya kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul : **Pengaruh E-Commerce, Desain dan Kualitas Produk Serta Promosi Terhadap Keputusan Pembelian Produk Clothing line di Masa Pandemi Covid-19.** Sholawat serta salam semoga tercurah selalu kepada Nabi Muhammad SAW sebagai pembawa rahmat bagi seluruh alam.

Penulis skripsi ini dimaksud untuk melengkapi persyaratan memperoleh gelar sarjana ekonomi pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. Dalam penyusunan skripsi ini penulis memperoleh bantuan dari berbagai pihak, baik bersifat materil dan spiritual sehingga skripsi ini dapat diselesaikan dengan baik. Oleh sebab itu dengan segala kerendahan hati dan hormat penulis menyampaikan penghargaan dan terimakasih yang setinggi-tingginya kepada :

1. Allah SWT yang dengan rahmat dan izin-Nya kepada penulis dengan menghadirkan orang-orang luar biasa yang menjadi penyemangat penulis sehingga skripsi ini dapat diselesaikan.
2. Kedua orang tua, ibu tercinta Hana Kurniawati dan bapak tersayang Badarudin Ichwan yang tanpa mengenal lelah dalam mengasuh, mendidik serta membina penulis sejak dalam kandungan hingga sekarang. Selain itu telah memberikan dukungan dari segi materi maupun spiritual dalam menyelesaikan studi penulis.
3. Bapak Ahmad Ma'ruf, S.E.,M.Si selaku dosen pembimbing skripsi yang telah bersedia meluangkan waktu, tenaga, dan pikiran untuk memberikan pengarahan dan bimbingan dalam menyusun skripsi ini.

4. Seluruh dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang banyak membekali penulis dengan berbagai ilmu selama penulis menempuh pendidikan di Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
5. Kakak tersayang Fitriana Husnayaini dan adik tersayang Muhammad Ilyas Fanani dan Muhammad Ilyasa Fanani terimakasih telah memberi semangat dan doa bagi penulis untuk menyelesaikan skripsi ini.
6. Spesial teruntuk Krisma Ikhsan Syakuri yang telah membantu, menemani, menasehati, dan memberikan semangat yang sangat berpengaruh untuk penulis dalam menyelesaikan proses skripsi ini.
7. Teman-teman “*Ginuk-Ginuk*” ; Nadiah Nur Annisa, Nadia Arsy Marbun, dan Novita Sari Wulandari. Terimakasih telah memberi semangat serta dukungan dalam bentuk doa maupun perilaku dan menemani dari masa putih abu-abu hingga saat ini.
8. Teman-teman “*Strong Girl Squad*” ; Hilda Rizqitawati, Indah Ayu Lestari, Dian Septiani Dewi Anjani dan Suci Cahyatul Qorimah. Terimakasih telah memberi semangat dan menemani semasa maba hingga saat ini.
9. Teman bimbingan seperjuangan yang tidak bisa saya sebutkan satu-satu. Terimakasih telah mendukung saya menyelesaikan skripsi ini dengan baik.
10. Seluruh pihak yang turut membantu, memberi dukungan maupun semangat kepada penulis dalam penyelesaian skripsi ini yang tidak dapat penulis cantumkan namanya satu per satu.

KATA PENGANTAR

Assalamualaikum Wr Wb

Alhamdulillah segala puji dan syukur penulis ucapkan kehadirat Allah SWT Tuhan Semesta Alam atas berkat rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul **“Pengaruh E-Commerce, Desain dan Kualitas Produk Serta Promosi Terhadap Keputusan Pembelian Produk Clothing line di Masa Pandemi Covid-19”**

Skripsi ini merupakan salah satu tugas akhir sebagai satu syarat untuk menyelesaikan pendidikan dan memperoleh gelar sarjana (SE) pada jurusan Ekonomi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.

Terselesaikannya skripsi ini tentunya berkat bantuan dari banyak pihak yang telah ikut membantu secara moril dan material. Pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terimakasih banyak kepada orang yang terkait dalam terselesaikannya skripsi ini. Oleh sebab itu dengan segala kerendahan hati dan rasa hormat, penulis menyampaikan rasa terimakasih sedalam-dalamnya kepada :

1. Rizal Yaya, SE,M.Sc., Ph.D., Ak, CA, selaku dekan fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta
2. Dr. Ahmad Ma'ruf, SE., M.Si. yang telah memberikan bimbingan skripsi sehingga dapat terselesaikan dengan baik
3. Dr. Imamudin Yuliadi, SE., M.Si. selaku kepada program studi Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta
4. Seluruh staf, Dosen, dan Administrasi Fakultas Ekonomi dan Bisnis yang telah membantu melancarkan penelitian skripsi.

Dalam penyusunan skripsi ini, penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna dan masih banyak kekurangan dikarenakan oleh segala keterbatasan dan

kemampuan yang penulis miliki. Oleh karena itu, penulis akan menerima segala kritik dan saran yang membangun dalam perbaikan skripsi ini. Namun penulis berusaha untuk mempersembahkan skripsi ini sebaik-baiknya agar dapat memiliki manfaat bagi bidang pendidikan dan penerapan dilapangan serta bisa dikembangkan lagi lebih lanjut. Aamiiin.

Akhirnya kepada Allah SWT jualah penulis memohon ampun dan memohon perlindungan-Nya. Semoga Allah SWT Membalas kebaikan yang telah diperbuat oleh pihak-pihak tersebut diatas. *Jazakumullah.*

Wassalamu`alaikum Warahmatullahi wabarakatu

Yogyakarta, 1 April 2021



Mutiara Hikmah Nur Azizah

NIM. 20170430013

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIBING	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
PERNYATAAN	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN	vi
INTISARI	ix
<i>ABSTRACT</i>	x
KATA PENGANTAR	xi
DAFTAR ISI	xii
DAFTAR TABEL	xvi
DAFTAR GAMBAR	xvii
DAFTAR LAMPIRAN	xviii
BAB I	1
PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang	1
B. Batasan Masalah	14
C. Rumusan Masalah	14
D. Tujuan Penelitian	15
E. Manfaat Penelitian	16
BAB II	17
TINJAUAN PUSTAKA	17
A. Landasan Teori	17
1. E-Commerce	17
2. Desain Produk	20
3. Kualitas Produk	23
4. Promosi	28
5. Keputusan Pembelian	31
6. Teori Mikro tentang Perilaku Konsumen	37
B. Penelitian Terdahulu	38
C. Hipotesis Penelitian	41

D. Model Penelitian	43
BAB III	45
A. Obyek Penelitian dan Subyek Penelitian	45
B. Jenis dan Sumber Data	45
C. Teknik Pengambilan Sampel	46
D. Teknik Pengumpulan Data	47
E. Variabel Penelitian dan Definisi Operasional	48
1. Variabel Penelitian	48
2. Definisi Operasional Variabel	49
F. Uji Kualitas Instrumen	50
1. Uji Validitas	50
2. Uji Reliabilitas	50
G. Uji Asumsi Klasik	51
1. Uji Multikolinearitas	51
2. Uji Normalitas	51
3. Uji Heteroskedastisitas	52
H. Uji Hipotesis dan Analisis Data	52
1. Analisis Deskriptif	52
2. Analisis Regresi Berganda	53
3. Uji Hipotesis	54
BAB IV	56
A. Gambaran Umum Clothing line	56
1. STARCROSS	56
2. ABSOLUTE 308	57
3. NIMCO	57
B. Hasil Penelitian	58
1. Analisis Deskriptif	58
2. Uji Kesahihan Angket	59
3. Uji Pernyataan Analisis	60
4. Uji Asumsi Klasik	62
5. Uji Hipotesis	64
C. Hasil Pembahasan	68
BAB V	72
A. Kesimpulan	72
B. Keterbatasan Penelitian	72
C. Saran	73
DAFTAR PUSTAKA	74

DAFTAR TABEL

1.1	Performa Chat, <i>Followers</i> , dan Penilaian Pembeli	11
2.1	Penelitian Terdahulu	44
3.1	Definisi Operasional Variabel dan Indikator Variabel	54
4.1	Descriptif Statistik	63
4.2	Hasil Uji Validitas	64
4.3	Uji Reliabilitas	65
4.4	Uji Heteroskedastisitas Glejser	68
4.5	Uji Multikolinearitas	69
4.6	Hasil Uji Regresi Linier Berganda	69

DAFTAR GAMBAR

2.1	Proses Keputusan Pembelian Model Lima Tahap	36
2.2	Kurva Total Utility dan Marginal Utility	40
2.3	Kerangka Pemikiran	49
4.1	Grafik Histogram	66
4.2	Normal <i>P-Plot</i>	67
4.3	Scatterplot	68

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 Kuesioner
- Lampiran 2 Tabulasi Data Penelitian
- Lampiran 3 Uji Validitas
- Lampiran 4 Uji Reliabilitas
- Lampiran 5 Uji Persyaratan Analisis
- Lampiran 6 Uji Asumsi Klasik
- Lampiran 7 Uji t, Uji F, dan Uji R²