

**ANALISIS FAKTOR-FAKTOR YANG MEMPENGARUHI
PERILAKU PEMBELIAN PRODUK MAKANAN KESEHATAN
PADA PT. CNI (CENTRA NUSA INSANCEMERLANG)
WILAYAH YOGYAKARTA**

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan Untuk Memperoleh Gelar
Sarjana Pada Fakultas Ekonomi Program Studi Manajemen
Universitas Muhammadiyah
Yogyakarta



oleh
FAJAR TRIATMO ADI
20410009

FAKULTAS EKONOMI

UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA

SKRIPSI

ANALISIS FAKTOR-FAKTOR YANG MEMPENGARUHI PERILAKU PEMBELIAN PRODUK MAKANAN KESEHATAN PADA PT. CNI (CENTRA NUSA INSANCEMERLANG) WILAYAH YOGYAKARTA.

Diajukan Oleh

FAJAR TRIATMO ADI

20410009

26006410009

Skripsi ini telah di Pertahankan dan Disahkan di Depan

Dewan Penguji Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi

Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Tanggal 28 Agustus 2004

Yang terdiri dari

Gita Danupranata, S.E., M.M.

Ketua

Drs. Supriyadi, M.M.

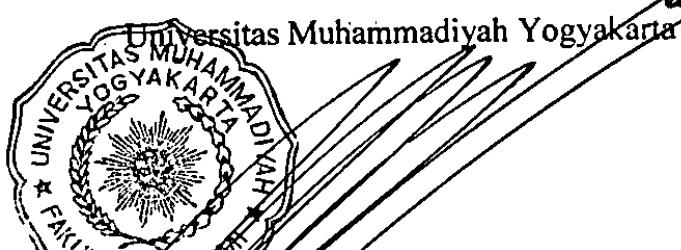
Anggota

Lela Hindasah, S.E., M.S.I

Anggota

Mengetahui

Dekan Fakultas Ekonomi



PERNYATAAN

Dengan ini saya mengatakan bahwa skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah di
ajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan
sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah di
tulis atau di terbitkan oleh orang lain,kecuali secara tertulis diacu dalam naskah ini
dan disebutkan dalam daftar rujukan

HALAMAN MOTO DAN PERSEMBAHAN

- Hai orang-orang yang beriman, bertakwalah kepada Allah dan hendaklah setiap diri memperhatikan apa yang telah diperbuatnya untuk hari esok (akhirat), dan bertakwalah kepada Allah, sesungguhnya Allah Maha Mengetahui segala isi hati
(QS Al-Hasyr 59 :18)

- “Barang siapa yang mengajak kepada jalan petunjuk (hidayah) maka ia mendapat pahala sama seperti orang yang mengikutinya tidak kurang sedikitpun dari pahala mereka. Barang siapa mengajak kepada jalan kesesatan, maka baginya dosa seperti dosa orang yang mengikutinya tidak kurang sedikitpun dari dosa mereka”

Kata pengantar

Assalamu 'alaikum warohmatullohi wabarakatuh

Puji syukur penulis panjatkan kepada Allah yang dengan rahmat serta hidayahnya penulisan skripsi dengan judul “ANALISIS FAKTOR-FAKTOR YANG MEMPENGARUHI PERILAKU PEMBELIAN PRODUK MAKANAN KESEHATAN PADA PT. CNI (CENTRA NUSA INSANCEMERLANG) WILAYAH YOGYAKARTA”, ini dapat terselesaikan dengan lancar dan baik.

Dalam penyusunan skripsi, penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini tidak lepas dari bantuan berbagai pihak yang telah menyumbangkan waktu, tenaga dan pikiran. Untuk itu pada kesempatan kali ini penulis ingin menyampaikan rasa terima kasih dan penghargaan yang sebesar-besarnya kepada :

1. Bpk Misbahul Anwar, S.E M.Si. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
 2. Ibu Munjiati Munawaroh, S.E, M.Si Selaku pembimbing satu dan dua yang telah memberikan bimbingan dan pengarahan kepada penulis.
 3. PT Centra Nusa Insancemerlang cabang Yogyakarta, yang telah memberikan izin penelitian kepada penulis
 4. Dan kepada semua pihak yang telah membantu dalam penulisan skripsi ini, yang tidak dapat penulis sebutkan satu-persatu.

Sekalipun dalam penulisan skripsi ini penulis telah mencurahkan

dikemukakan dalam skripsi ini masih jauh dari sempurna. Oleh karena itu segala petunjuk, saran, dan kritik yang membangun, sangat penulis harapkan.

Akhir kata, penulis berharap agar hasil pemikiran yang tertuang dalam skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak. Amin.

Wasilah Sulisworo, S.Pd.I

DAFTAR ISI

| | |
|--|------|
| HALAMAN JUDUL | i |
| HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING | ii |
| HALAMAN PENGESAHAN | iii |
| HALAMAN MOTO DAN PERSEMBAHAN | iv |
| KATA PENGANTAR..... | v |
| DAFTAR ISI | iv |
| DAFTAR TABEL | vii |
| DAFTAR GAMBAR | viii |
| BAB I PENDAHULUAN | 1 |
| A. Latar Belakang Penelitian | 1 |
| B. Batasan Masalah..... | 5 |
| C. Rumusan Masalah | 5 |
| D. Tujuan Penelitian..... | 6 |
| E. Manfaat Penelitian..... | 6 |
| BAB II TINJUAN PUSTAKA..... | 8 |
| A. Landasan Teori..... | 8 |
| 1. Definisi pemasaran | 8 |
| 2. Perilaku pembelian konsumen..... | 9 |
| 3. Teori-teori tentang perilaku konsumen | 15 |
| 4. Proses keputusan konsumen..... | 17 |

| | |
|--|-----------|
| B. Hipotesis | 18 |
| | |
| BAB III GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN..... | 23 |
| A. Subjek Penelitian..... | 23 |
| B. Teknik Pengambilan Sampel..... | 23 |
| C. Jenis Data | 23 |
| D. Teknik Pengumpulan Data..... | 24 |
| E. Pengukuran Variabel | 25 |
| F. Analisis Data | 27 |
| 1. Uji kevalidan data..... | 27 |
| 2. Alat analisis data | 29 |
| | |
| BAB IV ANALISIS DATA | 37 |
| A. Gambaran Umum Obyek Penelitian | 37 |
| B. Analisis Deskriptif | 47 |
| C. Uji Kevalidan Data | 51 |
| D. Hasil Penelitian (Uji Hipotesis) | 54 |
| | |
| BAB V KESIMPULAN DAN SARAN..... | 71 |
| A. Kesimpulan | 71 |

DAFTAR TABEL

| | |
|--|----|
| 4.1 Banyaknya Desa, Rt, Penduduk, dan Rasio Jenis Kelamin Menurut Kecamatan Di Kota Yogyakarta Pada Akhir Tahun 2000. | 33 |
| 4.2 Data Para Member CNI Aktif Tahun 1995-2004 di Yogyakarta | 44 |
| 4.3 Klasifikasi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin | 47 |
| 4.4 Klasifikasi Responden Berdasarkan Usia..... | 48 |
| 4.5 Klasifikasi Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan | 49 |
| 4.6 Klasifikasi Responden Berdasarkan Pendapatan Per Bulan | 50 |
| 4.7 Nilai Alpha Masing-Masing Dimensi | 52 |
| 4.8 Totalitas Nilai Pearson Correllation Seluruh Faktor Yang Diteliti | 53 |
| 4.9 Data Total rata-rata Jawaban Responden | 55 |
| 4.10 Hasil Signifikansi Anova Dua Jalur faktor Harga, Dengan karakteristik Responden (Gender, Usia, Jenis Pekerjaan, Jumlah Gaji) | 59 |
| 4.11 Hasil Signifikansi Anova Dua Jalur faktor Pengalaman Responden, Dengan karakteristik Responden (Gender, Usia, Jenis Pekerjaan, Jumlah Gaji) | 62 |
| 4.12 Hasil Signifikansi Anova Dua Jalur faktor Kualitas Produk, Dengan karakteristik Responden (Gender, Usia, Jenis Pekerjaan, Jumlah Gaji) | 64 |
| 4.13 Hasil Signifikansi Anova Dua Jalur faktor Jenis Produk, Dengan karakteristik Responden (Gender, Usia, Jenis Pekerjaan, Jumlah Gaji) | 66 |
| 4.14 Hasil Signifikansi Anova Dua Jalur faktor Promosi Produk, Dengan karakteristik Responden (Gender, Usia, Jenis Pekerjaan, Jumlah Gaji) | 68 |
| 4.15 Hasil Signifikansi Anova Dua Jalur faktor Lokasi Penjualan produk, Dengan | |

DAFTAR GAMBAR

| | |
|---|----|
| 1.1 Model Perilaku Pembelian Konsumen | 10 |
| 1.2 Model Perilaku Konsumen | 11 |