

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN KEPUASAN
PELANGGAN TERHADAP INTENSI
PEMBELIAN KONSUMEN**

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan Untuk Memperoleh Gelar Sarjana
Pada Fakultas Ekonomi Program Studi Manajemen
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Disusun Oleh :

ACHMAD HARYONO
20030410377

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2008**

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN KEPUASAN
PELANGGAN TERHADAP INTENSI
PEMBELIAN KONSUMEN**

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan Untuk Memperoleh Gelar Sarjana
Pada Fakultas Ekonomi Program Studi Manajemen
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Disusun Oleh:

ACHMAD HARYONO
20030410377

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2008**

SKRIPSI

PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN KEPUASAN PELANGGAN TERHADAP INTENSI PEMBELIAN KONSUMEN

Diajukan oleh :

ACHMAD HARYONO

20030410377

Skripsi ini telah Dipertahankan dan Disahkan di depan

Dewan Pengaji Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi

Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Tanggal 28 Januari 2008

Yang terdiri dari

(Hasnah Rimiyati, S.E., M.Si.)

Ketua Tim Pengaji

(Dra. Tri Maryati, M.M.)

(Ika Nurul Qamari, S.E., M.Si)

PERNYATAAN

Dengan ini saya,

Nama : Achmad Haryono
Nomor Mahasiswa : 20030410377

Menyatakan bahwa skripsi ini dengan judul :

**“ Pengaruh Kualitas Pelayanan Dan Kepuasan Pelanggan
Terhadap Intensi Pembelian Konsumen”**

Tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka. Apabila ternyata dalam skripsi ini diketahui terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis

MOTTO

*Barang siapa menempuh perjalanan untuk mencari ilmu,
maka Allah memudahkan baginya jalan menuju Surga. Dan sesungguhnya
para malaikat meletakkan syap-sayapnya bagi pencari ilmu karena ridha
dengan apa yang ia lakukan*

(Al Hadist)

*Saya kalah, dan saya tahu itu, kalau saya bertemu dengan siapa saja dan dari dia
ternyata saya tidak bisa mempelajari apapun*

(George Herbert Palmer)

*Allah akan menaikkan orang-orang yang beriman dari kamu dan orang-orang dari
kamu yang berilmu dengan beberapa derajat.*

(Q.S: Mujadalah, 11)

Sebaik-baiknya manusia bermanfaat bagi manusia yang lain

(Hadist Rasul)

Dunia ini seperti cermin. Lihat saja. Tersenyum dan teman Anda
akan tersenyum balik

(Pepatah Zen Jepang)

Masa Depan adalah milik orang yang tahu cara menunggu.

(Pepatah Rusia)

KATA PENGANTAR

Alhamdulillahirrobbil'alamin. Segala puji hanya bagi Allah SWT, yang telah mencurahkan rahmat, hidayah, serta inayah-Nya, sehingga penulis masih diberikan kesempatan untuk beribadah hanya kepada-Nya. Shalawat serta salam semoga senantiasa tercurah kepada Rasullah Muhammad SAW, suri teladan bagi kehidupan muslim.

Rasa syukur dan ucapan terima kasih yang paling dalam penulis haturkan kepada seluruh pihak yang telah memberikan bantuan, dukungan dan doa yang membuat penulis dapat menyelesaikan skripsi berjudul "**Pengaruh Kualitas Pelayanan dan Kepuasan Pelanggan Terhadap Intensi Pembelian Konsumen (Pada Pasar Swalayan Purnama dan Pasar Swalayan Progo)**".

Pada kesempatan ini penulis bermaksud mengucapkan terima kasih kepada :

1. Bapak Misbahul Anwar, S.E.,M.Si., selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
2. Ibu Hasnah Rimiyati, S.E.M.Si., selaku Dosen Pembimbing Skripsi, yang telah rela banyak mencurahkan waktu, tenaga, pikiran, perhatian, dukungan dan doa kepada penulis dalam penyusunan skripsi ini. Semoga Allah senantiasa memberikan kemudahan kepada Ibu.
3. Ibu Erma Setiawati dan Sri Murwanti, Dosen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Surakarta yang turut membantu dalam penyusunan skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna, tetapi penulis

----- masih ada wacana yang dapat diambil dari skripsi ini Amin

IeN WanNa sAy thank'S to :

Tuhanku Ya Allah yang beri jalan hidupku menjadi terarah walau berliku dan penuh perjuangan_ku kan selalu berusaha beribadah walau dalam keadaan apapun, My parent'S : Babe yang menjadi ayah dan juga partner, Bundaku yang tercinta yang selalu sabar dengan polah tingkahku, I Luv u Mom., Adekqu Tiwie 'n Annaz yang menjadi semangatqu,. My Love Dindaqu tersayang yang selalu disisiku baik suka maupun duka Tanpamu mungkin ku gak lancar dalam presentasi pendadaran, Bapak 'n Ibu KuloN terima kasih atas kepercayaannya juga do'anya. Sohibku_Mario and Joe yang ember tapi teman curhat yang baek, 'n Ida, Dian, Dewi temanqu seperjuangan_We are the good Tim, Teman2qu Himama. Trims HIMAMA,_dengan pembelajaran dari sana ku bisa jadi seperti sekarang. Thanks Mz Dwi 'n Mz Narno yang membantu membimbing dalam skripsi ini. Thank's bwt Dosen2 yang pernah kerjasama (Pak Misbah, Pak Ahim, Pak Nano, Bu Lilis, Bu Hasnah, juga staf andalan Mz Dirman). Sahid_Item sohibku yang terpercaya, gak rugi punya temen kayak elo. Daniel yang beri kesempatan u/ belajar hal yang laen, Banx Iwan yang selalu santun (elo teman yang bijak), Sigit_sukses u/ ternak Sapinya ya bOz, Maryanto yang selalu sebar distorsi (yang terarah boz distorsinya), temaN2 GMI (Garda Muda Indonesia) qt wujudkan masyarakat yang sejahtera dengan program qt. Yana sohibku_cepet cari cewek Bro (keburu Tua), Teman2Q Granat_wah sekarang sibuk sendiri2 ya dengan karir masing2, SekjenQ

pembelajaran&pengalaman, Teman sedinasQ KOKAM yang konsisten, Tak lupa my Computer yang temaniQ tulis apapun termasuk rekan kerjaQ beserta Fasilitasnya. Marketing Community yang ada di sela-sela pikiranQ_moga berjaya, Buku2 InspirasiQ yang buat pemahaman serta daya&gaya pikir yang beda, Hijau pekat Sampul yang melindunginya_Al-Qur'an sang penenang hatiQ, My partner_Mz Bibit(terus semangat mz). Teman2 Seperjuangan Skripsi (Yana, Alam, Fendi) Suxsez u/ QT semua. Bwat temen2 Liqok jd, thanx's y. Mz Hasto yang kasih pembelajaran dari relawan Merapi sampai ke Lintas SARA juga kerjasama dengan LSM2 (makasih Mz). Dan makasih semua temenQ yang tak bisa kusebutin lagi, terima kasih atas kepercayaan, penghormatan, dan pengorbanan, moga

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING,,	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN	iv
HALAMAN MOTTO DAN PERSEMBAHAN	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
INTISARI	xiv
ABSTRACT	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Penelitian	1
B. Masalah Penelitian	4
C. Tujuan Penelitian	5
D. Manfaat Penelitian	5
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	6
A. Pendekar Teori	6

B.	Hasil Penelitian Terdahulu	15
C.	Hipotesis	17
D.	Model Penelitian	18
BAB III	METODA PENELITIAN	19
A.	Obyek / Subyek Penelitian	19
B.	Jenis Data	19
C.	Teknik Pengambilan Sampel	20
D.	Teknik Pengumpulan Data	20
E.	Definisi Operasional Variabel	20
F.	Uji Kualitas Instrumen	25
G.	Uji Hipotesis dan Analisis Data	26
BAB IV	HASIL PENELITIAN DAN PEBAHASAN	29
A.	Profil Responden	29
B.	Analisis Data Deskriptif	29
C.	Uji Kevalidan Data	35
1.	Uji Validitas	35
2.	Uji Reliabilitas	37
D.	Hasil Penelitian	37

BAB V	SIMPULAN, SARAN DAN KETERBATASAN PENELITIAN..	44
A.	Simpulan	44
B.	Saran	45
C	Keterbatasan Peneliti	45

DAFTAR TABEL

4.1. Klasifikasi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	30
4.2. Klasifikasi Responden Berdasarkan Usia	31
4.3. Klasifikasi Responden Berdasarkan Pekerjaan	32
4.4 Klasifikasi Responden Berdasarkan Pendapatan	33
4.5. Hasil Uji Validitas	35
4.6. Hasil Uji Reliabilitas	37
4.7. Hasil Analisis Regresi Pasar Swalayan Purnama	38
4.8. Hasil Analisis Desensi Dosis Swalayan Purnama	40

DAFTAR GAMBAR

2.1 Proses keputusan pembelian	12
2.2 Model Penolitan	19