



**PENGARUH BAURAN PEMASARAN TERHADAP
PEMILIHAN PERGURUAN TINGGI
DI YOGYAKARTA**

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh Gelar Sarjana pada
Fakultas Ekonomi Progam Studi Manajemen Universitas Muhammadiyah
Yogyakarta



Oleh
Abdul Rakhman
20030410226

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2008**



SKRIPSI

**PENGARUH BAURAN PEMASARAN TERHADAP
PEMILIHAN PERGURUAN TINGGI
DI YOGYAKARTA**

Diajukan oleh

Abdul Rakhman

030410226

Telah disetujui Dosen Pembimbing
Pembimbing

Sai Hermono SE M.Si

Tanggung

21 Juli 2008

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Sai Hermono".

1000/100

1000/1000 1000/1000 1000/1000 1000/1000

1000/1000 1000/1000 1000/1000 1000/1000

1000/1000 1000/1000

1000/1000 1000/1000

1000/1000 1000/1000

1000/1000 1000/1000

1000/1000 1000/1000 1000/1000 1000/1000

1000/1000 1000/1000

1000/1000 1000/1000 1000/1000 1000/1000

SKRIPSI

**PENGARUH BAURAN PEMASARAN TERHADAP PEMILIHAN
PERGURUAN TINGGI DI YOGYAKARTA**

Diajukan oleh

ABDUL RAHKMAN

0 3 0 4 1 0 2 2 6

Skripsi ini telah Dipertahankan dan Disahkan di depan

Dewan Pengaji Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi

Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Tanggal 21 Juli 2008

Yang terdiri dari

Rita Kusumayati, SE, M.Si

Ketua Tim Pengaji

Dra. Tri Maryati, MM

Anggota Tim Pengaji

Lela Hindesah, SE, M.Si

Anggota Tim Pengaji

1987.1.1

新嘉坡的華人，他們的社會組織和經濟活動

（上）

新嘉坡的華人

新嘉坡華人社會

新嘉坡華人社會是一個複雜的組織體。它既包括了中國大陸的移民，也包括了從中國南部、東南亞、印度尼西亞等地移來的華人。這些人來自不同的社會階級、文化背景和宗教信仰。他們在新嘉坡的社會中扮演著多樣的角色，從商、從政、從事服務業、從事農業、從事工業生產等。

新嘉坡華人社會

新嘉坡華人社會是一個複雜的組織體。它既包括了中國大陸的移民，也包括了從中國南部、東南亞、印度尼西亞等地移來的華人。這些人來自不同的社會階級、文化背景和宗教信仰。他們在新嘉坡的社會中扮演著多樣的角色，從商、從政、從事服務業、從事農業、從事工業生產等。

新嘉坡華人

新嘉坡華人社會

新嘉坡華人社會

新嘉坡華人社會

PERNYATAAN

Dengan ini saya,

Nama : **Abdul Rakhman**

Nomor Mahasiswa : **20030410226**

menyatakan bahwa skripsi ini dengan judul "**PENGARUH BAURAN PEMASARAN TERHADAP PEMILIHAN PERGURUAN TINGGI DI YOGYAKARTA**" tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Yogyakarta, Juli 2008



Abdul Rakhman

Tanda tangan dan nama terang

Motto

- ❖ Sesungguhnya sesudah kesulitan itu ada kemudahan, maka apabila kamu telah selesai dari sesuatu urusan, kerjakanlah dengan sungguh-sungguh urusan yang lain. (Qs.: Al Insyirah ayat 6)
- ❖ Hidup memang kegelapan, jika tanpa hasrat dan keinginan. Dan semua hasrat keinginan akan buta, jika tidak disertai pengetahuan. Dan semua segala pengetahuan akan hampa, jika tidak diikuti dengan pekerjaan. Dan semua pekerjaan akan sia-sia, jika tidak disertai dengan cinta. (Kahlil Gibran)
- ❖ Dalam masalah hati nurani, pikiran pertamalah yang terbaik, tetapi dalam masalah kebijaksanaan, pemikiran terakhirlah yang paling baik (Robert Hall).
- ❖ Tariklah manfaat dari setiap menit yang berlalu, agar jangan sampai ia terlewat dengan percuma, maka untuk setiap jam berikutnya kita tak perlu cemas lagi, sebab ia akan membawa keberhasilannya sendiri.
- ❖ Aku hanya bisa berharap, Allah memiliki rencana lain. Aku boleh berusaha tapi Allah menentukan segalanya
- ❖ Sesebrang dengan tujuan yang Jelas akhir membuat kemajuan walaupun melewati jalan yang sulit. Seseorang tanpa tujuan, tidak akan membuat kemajuan walaupun ia berada di jalan yang mulus.

PERSEMPAHAN

- ❖ Allah SWT, yang maha pengasih dan penyayang, ijinkan aku mengenal-MU lebih dekat.
- ❖ Ayahanda tercinta, makasih atas doa dan dukungannya yang tiada henti demi keberhasilan putramu ini.
- ❖ Ibunda tercinta, terimakasih atas doa dan dukungannya yang tiada henti demi keberhasilan putramu ini.
- ❖ My Young Sisters and Young Brother (Ramadhan dan Ahmad rizwan) thank's atas dukungan dan doanya.
- ❖ Sesekor yang telah memberiku kebahagiaan, perhatian dan kasih sayang yang tulus. You're spirit in my life. Love u (Rini Setiyawati).
- ❖ Teman-teman Qu manajemen D 03 yang telah banyak membantu dalam penyelesaian skripsi ihi. Kapan nee kalian mau nyusul.....

INTISARI

Berkembangnya dunia pendidikan saat ini membuat perguruan tinggi harus bersaing untuk mendapatkan konsumen (mahasiswa baru). Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh variabel independen (marketing mix yaitu produk, harga, tempat, promosi, orang, bukti fisik dan proses) terhadap pemilihan perguruan tinggi di Yogyakarta. Analisis regresi berganda digunakan untuk menentukan pengaruh konsumen dalam memilih perguruan tinggi di Yogyakarta.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa 1) hasil uji secara simultan menunjukkan adanya pengaruh signifikan variabel independen (marketing mix) terhadap pemilihan perguruan tinggi di Yogyakarta. 2) Nilai *standardized coefficient beta* menunjukkan bahwa variabel tempat mempunyai pengaruh yang lebih kuat terhadap pemilihan perguruan tinggi. Hal ini ditunjukkan dengan nilai Beta lebih besar dari keenam variabel lainnya yaitu ($\beta_4 = 0,257$)

Kata kunci: *Produk, Harga, Tempat, Promosi, Orang, bukti Fisik, dan Proses, Pemilihan PTS*

ABSTRACT

This time educational institutional has growth from that the collage must be competitive to get consumen (new student). This research have focus to know independent variable have influence (marketing mix such as, product, price, place, promotion, people, physical evidence, and a bort process) to choose the collage in Yogyakarta. Double analysis regretion using for determine of consumer influence to chose collage in Yogyakarta.

The result of research show to us 1) the test of simultan result showing any significantly of independent variable. Like as (marketing mix) to choose the collage in Yogyakarta. 2) Standarized coefficient beta value showing indicate that place variable have stronger influence to choose of the collage. This case showing with beta value bigger than is sixth another value that is ($B_4 = 0,257$).

Key word: *Product, Price, Place, Promotion, People, Physical Evidance and Process, University Choosing.*

KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Alhamdulillah, Puji dan Syukur penulis panjatkan kehadiran Allah Swt yang telah memberikan rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini, Sholawat serta salam selalu tercurahkan kepada Nabi Muhammad Saw, para keluarga, para sahabat, dan para pengikutnya.

Skripsi ini disusun sebagai syarat untuk memenuhi gelar Sarjana pada Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. Penulis mengambil topik ini dengan harapan dapat memberikan masukan bagi perguruan tinggi di Yogyakarta dalam hal mencari konsumen.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa dalam penulisan skripsi ini masih terdapat kekurangan, hal ini karena keterbatasan penulis. Namun demikian, penulis telah berusaha untuk menyusun skripsi ini dengan sebaik-baiknya. Dalam menyusun skripsi ini penulis tak lepas dari bantuan barbagai pihak, oleh karena itu perkenankanlah penulis mengucapkan rasa terima kasih yang setulus-tulusnya kepada:

1. Bapak Saya Rahim yang telah memberikan semangat dan doanya. Dan Ibundaku tersayang Rosnah yang selalu memberikan kasih sayang dan perhatian pada penulis.
2. Bapak Misbahul Anwar, S.E., M.Si, selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
3. Ibu Sri Handari, S.E., M.Si. selaku Dosen Pembimbing Skripsi yang telah memberikan masukan dan bimbingan selama proses penyelesaian skripsi ini.
4. Semua pihak yang telah memberikan dukungan, bantuan, kemudahan dan semangat dalam proses penyelesaian skripsi ini

Akhirnya harapan penulis semoga Skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak terutama bagi perkembangan ilmu pengetahuan pada Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN.....	iv
HALAMAN MOTTO.....	v
PERSEMBAHAN.....	vi
INTISARI	vii
ABSTRACT	viii
KATA PENGANTAR	ix
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Penelitian	1
B. Rumusan Masalah	5
C. Tujuan Penelitian	6
D. Manfaat Penelitian	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	8
A. Produk	8
B. Harga.....	9
C. Distribusi.....	11
D. Promosi	13
E. Perilaku Konsumen.....	15
F. Hasil Penelitian Terdahulu.....	20
G. Hipotesis.....	21
H. Model Penelitian.....	23
BAB III METODA PENELITIAN	24
A. Obyek Penelitian.....	24
D. Teknik Data.....	

C.	Teknik Pengumpulan Data.....	24
D.	Teknik Pengambilan Sampel.....	25
E.	Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel Penelitian	25
1.	Variabel Dependen.....	25
2.	Variabel Independen	26
F.	Uji Kualitas Data	29
1.	Uji Validitas.....	29
2.	Uji Reliabilitas.....	30
G.	Uji Hipotesis dan Analisis Data	31
1.	Analisis Regresi Berganda	31
2.	Uji Hipotesis.....	32
BAB IV	HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	34
A.	Gambaran Umum Obyek Penelitian	34
B.	Uji Instrumen Penelitian	42
1.	Uji Validitas	42
2.	Uji Reliabilitas	44
C.	Uji Hipotesis (Analisis Data)	45
1.	Analisis Regresi Linier Berganda	45
2.	Uji F (Uji Simultan).....	48
3.	Uji t (Uji Parsial).....	49
4.	Koefisien Beta	53
5.	Koefisien Determinasi (R^2)	54
D.	Pembahasan	54
BAB V	SIMPULAN DAN SARAN	56
A.	Simpulan	56
B.	Saran	57
C.	Keterkaitan	58

DAFTAR TABEL

4.1. Tabel Pengujian Validitas.....	43
4.2. Tabel Pengujian Reliabilitas.....	45
4.3. Ringkasan Hasil Regresi.....	47

A A T T E N D U M

DAFTAR GAMBAR

2.1. Kerangka Sistematis Model Penelitian	23
---	----