

**PENGARUH KONTEKS INDIVIDU, SOSIAL DAN
STIMULASI PEMASARAN TERHADAP PERILAKU
PENCARIAN VARIASI**

(Study Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah
Yogyakarta yang Menggunakan Produk Handphone Merek Nokia)

SKRIPSI



Oleh

UNTARI
20030410076

FAKULTAS EKONOMI

UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA

**PENGARUH KONTEKS INDIVIDU, SOSIAL DAN
STIMULASI PEMASARAN TERHADAP PERILAKU
PENCARIAN VARIASI**

(Study Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah
Yogyakarta yang Menggunakan Produk Handphone Merek Nokia)

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh Gelar Sarjana pada
Fakultas Ekonomi Program Studi Manajemen
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Oleh

UNTARI

20030410076

FAKULTAS EKONOMI

UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA

SKRIPSI
PENGARUH KONTEKS INDIVIDU, SOSIAL, DAN STIMULASI
PEMASARAN TERHADAP PERILAKU PENCARIAN VARIASI

(Study Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang
Menggunakan Produk Handphone Merek Nokia)

Diajukan Oleh

UNTARI
20030410076

Telah disetujui Dosen Pembimbing

Pembimbing I

Hasnah Rimivati SE MSi

..... 24 Feb '07

SKRIPSI
PENGARUH KONTEKS INDIVIDU, SOSIAL DAN STIMULASI PEMASARAN
TERHADAP PERILAKU PENCARIAN VARIASI

(Study Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Muhamadiyah Yogyakarta yang
Menggunakan Produk Handphone Merek Nokia)

Diajukan oleh

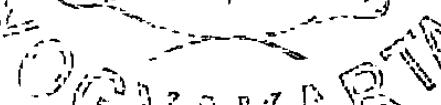
UNTARI
20030410076

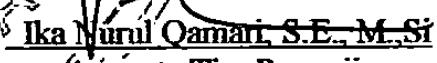
Skripsi ini telah Dipertahankan dan Disahkan Didepan
Dewan Pengaji Program-Studi Manajemen Fakultas Ekonomi
Universitas Muhamadiyah Yogyakarta

Tanggal 24 Maret 2007

Yang terdiri dari


Dra. Tri Maryati, M.M.
Ketua Tim Penulis


Hasnah Rimiyati, S.E., M.Si
Ketua Tim Pengaji


Ika Nurul Qamari, S.E., M.Si
Anggota Tim Penulis

PERNYATAAN

Dengan ini saya,

Nama : UNTARI

Nomor mahasiswa : 20030410076

Menyatatakan bahwa skripsi ini dengan judul : “ Pengaruh konteks individu, sosial dan stimulasi pemasaran terhadap perilaku pencarian variasi (study pada mahasiswa Fakultas Ekonomi UMY yang menggunakan handphone dengan merek Nokia)” tidak pernah terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam Daftar Pustaka. Apabila ternyata dalam skripsi ini diketahui terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan

~~atau orang lain maka saya berjanji karya tersebut dibatalkan~~

MOTE

Desirggušinya sesudah kesulitan itu ada kemudahan, maka apabila kamu telah selesai dari suatu urusan atau masalah, kerjakanlah dengan sungguh-sungguh urusannya dan dengan Tuhanmu sah kendaknya berhasilnya (Al-Inṣyār : 6-8)

Jangan kharatirkan kegagalan yang mungkin terjadi, tetapi kharatirkan sah kesempatan yang hilang ketika engkau sama sekasi tidak mencobanya. (Harry Gray)

Alas dan belajar itu seperti raga dan jiwa, tanpa raga jiwa hanya alih udara hampa, tanpa jiwa raga adalah kerangka tanpa makna. (Kabir Gibran)

Life is learning from failure to yield successfulness and successfulness can be reached for yours moment take just one best choice is you to use in one best you life. (From me)

Today have to more either from on yesterday and tomorrow have to far more either from on this day. (From me)

Ku persentahikan Pada:
My Family
My Friend's
Administrator G

bagy

deutan kau bira kau salju suksees.. and siomega kita bisa salju berengka turus key
 nyu, cinta and kesetian nyu, raja besiur ya bira cepet wisudajaya, dan salju
 ampaningku an nyu, dan udah jadi pacar terpilih nyu.. makasih untuk kesadaran
 Mysoufeme, thank's buat wafat nyu salama sejati dat 5 tahun ini

deungku kenakulau nyu.
 menyekutu studi nyu sampai detik ini, masih jaya udah sering buat report
 nyu, makasih jaya buat doa nyu yang salju tulusi jangan kau nyu dalam
 . Orami tua ku (manis Dan Dage) yang udah berjaya keras buat diri nyu
 .

manisnya perkaranya deungku senua ketepatan nyu
 ini nyu manisnya mentiknati tidak nyu hidup dan kelelahan serba
 . Allah SWT atas senua fikrullah an kuruntua nyu, hingga sampai saat

SPECIAL DELEGATE TO:

coba at deungku perjungan dan kerja keras.
 Kasus senan dan kelelahan akhirnya terasa nyaman dan di syukurit jika dia

ngesjek Fnuu,, ngeak adu maksaud apau kof apasagi maksaud kawua unu seneng
nich,aqas (kuu,yanng rafitn yu), dt budy cpet nyusut yu, maf Ef uun sefting
e. Mitaro (safu befijar dat kegauyasaun yu), hoangfy, ismadi, Kta wisuda preng

jfut k e maff bareng, kangen nich, psease dikkurangan donkjutef nyu, bete tau,
kof mu temen sdn terbutup stch, unu ngak emper kof, sur, Etw kyan sagit kta
sefting nibut gitchu.) Nana (gmn gtr, cowok Fnuu sapu ? Jch temenan jamaa
ffo, mufat dat maksauf snyu Kta wisuda preng, ngeak nyangka yu, padahau kta
becandu sagit rat, Etw dramaturu yanng leuen Fnuu tui temen unu yancing pausing ave
tidur, muf yu klo unu sefting dilitn Fnuu marah dengran carundauu ntu, Guna
agatan d kof Fnuu, makasih kof nyu But Etz shesa and numpang
yungting wiaak yutkuun sagit heee) Jgtna (kyan sagit yu Kta bisa nyumput
suskes and cpet dayat cowok bntt bungte sech ngefeombe, Bosk deh,, Etu
kesedai yutan Fnuu and kecerdasan Fnuu,, Beda tips stch ma unu, smoga safsu
cuhat and tempat mntta tolong put nyofesetin tiguan campus unu, sajut Et
e. Mhygauk Dta (thamk yagis dayu jadu temen terpauk unu, dayu jadu tempat

dz sint,, kurna tin bukan akhir tagit awal, key
nyofesetin kuyau unu,, doatin unu terus yu, smoga semua ngeak berhenti seampati
ptifluan unu,, dan maksauf but semataingat nyu sadaput unu bisa nyebut but
4. my sister, makasih dayu jadu kafafa terpauk unu, yanng sejatu dukuung seting

*ama kmu, please dech (sorry becanda again), di kurangin nonton & mata nya,
entar tambah diteso shio.*

7. *to X genk Joya (rajin kuil donk br cpet selesai kuil nya jangan pacaran
mulus kafe, makasih ya buat tumpangan kost nya) iis (yang udah
nikah, awet terus ya bu) Putri and ina (makasih ya dah jadi tmen ribut uun,
uun ngak bner2 mrah ma kalian. Tuna sbel aja, gitu napa pun uun doain klian
cpet wisuda juga, key.*
8. *Thank 's buat anak2 manajemen Bhe o'z, sory ngak bisa nyebut kalian satuz
bnyak bget shiyan,, sukses ya buat kalian smua,, and makasih dah jadi tmen
sekeles aqu,, yang nyebelin ini.*
9. *Temen2 BEM smua, bnyak hal yang aqu dapet dari ikut di hem and knal
ama kalian smu, sukses terus ya..*
10. *Buat anak2 manajemen o'z yang ngak bisa uun sebutini, thank for everthing
ya gust,, and see you again.*

INTISARI

Penelitian ini mencoba menganalisis pengaruh konteks individu, konteks sosial dan stimulasi pemasaran terhadap perilaku pencarian variasi. Subyek penelitian adalah mahasiswa fakultas ekonomi UMY yang terdiri dari mahasiswa Ekonomi Manajemen, mahasiswa Ekonomi Akuntansi dan mahasiswa IESP yang menggunakan handphone dengan merek Nokia. Produk dipilih karena banyak dipakai oleh mahasiswa selain itu handphone Nokia juga memiliki banyak varian atau seri terbaru dengan kualitas yang bagus. Hasil penelitian menunjukkan bahwa konteks individu, sosial dan stimulasi pemasaran memberikan pengaruh yang positif terhadap perilaku pencarian variasi.

ABSTRACT

This research try to analyse influence of individual context, social context and marketing stimulasi to behavior of seeking of variation. Research Subyek is faculty of economics student of UMY which consist of Economic student Management, Economic student student and accountancy of IESP using handphone with brand of Nokia. Product selected because weared many by students, besides Nokia handphone also memilki many newest series or variants with good quality. Research result indicate that individual context, social context and marketing stimulasi give influence which are positive to behavior of seeking of variation.

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur bagi Allah SWT yang telah memberikan kemudahan, karunia dan rahmat dalam penulisan skripsi dengan judul “ Pengaruh Konteks Individu, Konteks Sosial dan Stimulasi Pemasaran Terhadap Perilaku Pencarian Variasi (Study Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Muhamadiyah Yogyakarta yang menggunakan produk handphone merek Nokia) ”.

Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam memperoleh gelar Sarjana pada Fakultas Ekonomi Universitas Muhamadiyah Yogyakarta. Penulis mengambil topik ini dengan harapan dapat memberikan masukan perusahaan Nokia ataupun bagi penelitian selanjutnya yang mengambil topik serupa.

Penyelesaian skripsi ini tidak lepas dari bimbingan dan dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu pada kesempatan ini penulis mengucapkan terima kasih yang sebanyak-banyaknya kepada:

1. Ibu Hasnah Rimiyati, SE.,M.S.I. yang dengan penuh kesabaran telah memberikan masukan dan bimbingan selama proses penyelesaian skripsi ini.
2. Dosen Fakultas Ekonomi yang sudi berbagi ilmu, sehingga sangat membantu penulis dalam menyelesaikan study dan tugas akhir (skripsi) ini.
3. Ayah dan Ibu, kakak-kakak ku serta sahabat terbaikku yang senantiasa memberikan dorongan dan perhatian kepada penulis sehingga mampu menyelesaikan study dengan baik.
4. Semua pihak yang telah memberikan dukungan, bantuan, kemudahan dan semangat dalam proses penyelesaian tugas akhir (skripsi) ini.

Sebagai kata akhir, tidak ada manusia yang sempurna, penulis menyadari masih banyak kekurangan dalam skripsi ini. Oleh karena itu, kritik, saran dan pengembangan

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN.....	iv
HALAMAN MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	v
INTISARI.....	ix
ABSTRAK.....	x
KATA PENGANTAR.....	xi
DAFTAR ISI.....	xii
DAFTAR TABEL.....	xv
DAFTAR GAMBAR.....	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Penelitian.....	5
B. Batasan Masalah Penelitian.....	5
C. Rumusan Masalah Penelitian.....	6
D. Tujuan Penelitian.....	6
E. Manfaat Penelitian.....	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	8
A. Landasan Teori.....	8
1. Pengertian Perilaku Konsumen.....	8
2. Teori-teori Dasar Dalam Kons	

3. Faktor-faktor yang mempengaruhi Perilaku Konsumen.....	10
4. Tahap-tahap dalam Proses Pembelian.....	16
6. Kebutuhan Mencari Variasi.....	20
7. Variabel yang Mempengaruhi Perilaku Pencarian Variasi.....	21
B. Hasil Penelitian Terdahulu.....	29
C. Hipotesis.....	30
D. Model Penelitian.....	31
BAB III METODA PENELITIAN.....	32
A. Obyek/Subyek Penelitian.....	32
B. Teknik Pengambilan Sampel.....	32
C. Jenis Data.....	33
D. Teknik Pengumpulan Data.....	33
E. Definisi Operasional Variabel Penelitian.....	34
F. Uji Kualitas Instrumen.....	37
G. Uji Hipotesis dan Analisis Data.....	38
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	41
A. Gambaran Umum Obyek/Subyek Penelitian.....	41
B. Uji Kualitas Instrumen.....	46
C. Hasil Penelitian (Uji Hipotesis).....	48
D. Pembahasan (Interpretasi).....	52
BAB V SIMPULAN, SARAN dan KETERBATASAN PENELITIAN.....	55
A. Simpulan.....	55

DAFTAR TABEL

4.1. Klasifikasi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	42
4.2. Klasifikasi Responden Berdasarkan Usia.....	43
4.3. Klasifikasi Responden Berdasarkan Jurusan.....	43
4.4. Ringkasan Hasil Uji Validitas.....	44
4.5. Ringkasan Hasil Uji Reliabilitas.....	46
4.6. Hasil Analisis Regresi Trinier Berganda	47