

**PERBANDINGAN PENYELESAIAN PERSELISIHAN PERBURUHAN
MENURUT UNDANG-UNDANG NOMOR 22 TAHUN 1957 DENGAN
UNDANG-UNDANG NOMOR 2 TAHUN 2004**

Usulan Penelitian Skripsi Mahasiswa



Disusun Oleh:

Nama : MOHAMAD YUSUP
NIM : 20010610216
Bagian : HAN
Prodi : Ilmu Hukum

FAKULTAS HUKUM

UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA

Created with

 **nitroPDF professional**
download the free trial online at nitropdf.com/professional

**PERBANDINGAN PENYELESAIAN PERSELISIHAN
PERBURUHAN/HUBUNGAN INDUSTRIAL MENURUT UNDANG-
UNDANG NOMOR 22 TAHUN 1957 DENGAN UNDANG-UNDANG
NOMOR 2 TAHUN 2006**

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan Untuk Memperoleh Gelar Sarjana
Pada Fakultas Hukum Program Studi Ilmu Hukum
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Oleh:
MOHAMAD YUSUP
20010610216

FAKULTAS HUKUM

Created with



nitro PDF professional

download the free trial online at nitropdf.com/professional

HALAMAN PERSETUJUAN

Perbandingan Penyelesaian Perselisihan Perburuhan menurut Undang-Undang Nomor 22 Tahun 1957 dengan Undang-Undang Nomor 2 Tahun 2004.

Yang diajukan Oleh :

Nama : Mohamad Yusup

NIM : 20010610216

Usul Penelitian telah di setujui oleh :

Dosen Pembimbing I

Johan Erwin, S.I.M.H

Dosen Pembimbing II

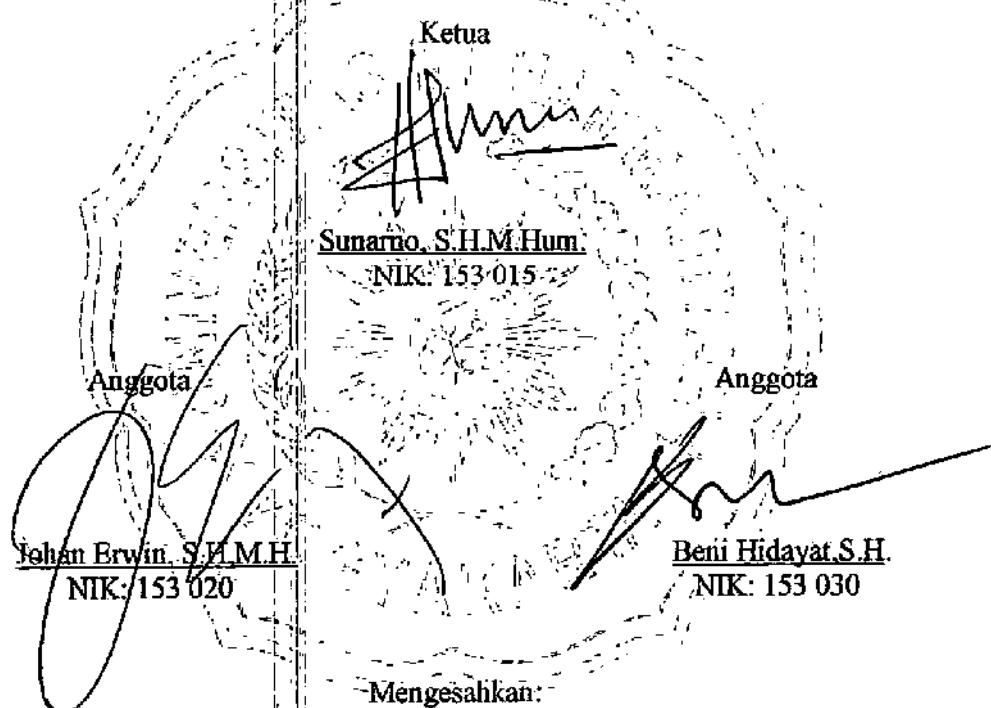
Beni Hidavat, SH

**PERBANDINGAN PENYELESAIAN PERSELISIHAN PERBURUHAN
MENURUT UNDANG-UNDANG NOMOR 22 TAHUN 1957 DENGAN
UNDANG-UNDANG NOMOR 2 TAHUN 2004**

Skripsi ini

Telah di pertahankan dihadapan tim penguji pada tanggal 16 Juli 2007.

yang terdiri dari:

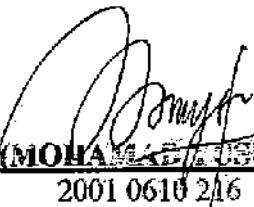



Dewi Nurul M, S.H, M.Hum.
NIK: 153 027

PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa skripsi yang saya buat ini benar-benar merupakan hasil karya sendiri, dan di dalamnya tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar keserjanaan pada suatu perguruan tinggi manapun. Sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya dan atau pendapat orang lain yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang tertulis dalam naskah dan disebutkan dalam daftar pustaka. Selanjutnya apabila dikemudian hari terbukti terdapat duplikasi, serta ada pihak lain yang merasa dirugikan dan menuntut, maka saya akan bertanggung jawab serta menerima segala konsekuensi yang menyertainya.

Yogyakarta, 1 Agustus 2007



(MOHAMAD DARMAIADI)
2001 0610 2/16

KATA PENGANTAR

"Dan para pemuda – satu-satunya tenaga yang tersedia di tengah keadaan sosiologis yang ditentukan pemimpin-pemimpin hipokrit dan kelompok-kelompok politik oportunistis serta situasi filosofis yang subur dengan agama dan ideologi ketidaksadaran, budaya dan pengetahuan pembodohan; satu-satunya tenaga yang tersedia ketika buruh dan tani belum seluruhnya menemukan kawan – adalah inti revolusi yang mempunyai tugas menghentikan dominasi dan hegemoni kesadaran kaum penindas atas mereka yang tertindas, sehingga rantai pembodohan-pemiskinan rakyat dapat segera dibuyarkan". (MPF Pembukaan).

Dunia masih di dominasi oleh sebuah sistem yang mengeksplorasi. Tidak hanya antar bangsa tapi juga diantara bangsa itu sendiri. Sistem yang memaksa orang untuk bekerja agar bisa tetap hidup di bawah kontrol mereka yang memiliki semua industri-industri kunci, produk hukum hanya diciptakan guna memperlengkung proses eksplorasi.

tidak banyak tulisan yang membahas persoalan perburuhan secara yuridis dalam analisis yang kontekstual. Beberapa tulisan hanya membahas persoalan hukum perburuhan dengan hanya menitik beratkan tentang mekanisme, tata cara, atau haya sekedar membahas tentang prosedur legal formal pembuatan Undang-Undang. Bukan dalam artian hal tersebut tidak penting karena guna lebih memperluas dan memperdalam suatu peraturan akan sangat membutuhkan pengkajian tentang hal-hal yang penulis sebut diatas, menjadi masalah ketika hal tersebut tidak diimbangi dengan suatu kajian dan analisis yang lebih mendasar terkait persoalan produk hukum yang dimunculkan, yaitu aspek keadilan. Aspek keadilan menjadi akar dari pertanyaan dasar mengapa dan untuk apa suatu produk hukum itu dimunculkan.

UU PPHI yang diundangkan pada tahun 2004 telah menjadi pranata hukum acara yang mengatur tentang penyelesaian perselisihan hubungan industrial di Indonesia yang sebelumnya diatur dalam UU PPP No 22 dan Undang-Undang Nomor 12 Tahun 1964 tentang PHK di Perusahaan secara teknis menghindaki terwujudnya perselisihan perselisihan

secara cepat, tepat, adil dan murah. akan tetapi didalam UU PPHI sendiri masih terdapat beberapa kelemahan yang mengakibatkan tidak tercapainya tujuan utama dari undang-undang tersebut yaitu perselesaian perselisihan perburuhan secara cepat, tepat, adil dan murah. apakah faktor penyebab utamanya adalah terletak dalam politik hukumnya, keberpihakanya atau lebih keadaan sebuah teknis pembuatan produk hukum yang memang dalam keadaan yang selalu berproses menuju kesempurnaan.

oleh karenanya penulis berupaya menganalisis dan memperbandingkan UU PPHI dan Undang-Undang sebelumnya, yang menurut penulis merupakan suatu kegiatan yang sangat diperlukan demi tercapainya bentuk produk hukum perburuhan yang memiliki nilai keadilan substantif serta kepastian hukum.

Akhirnya segala puji dan syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT, karena tidak ada satu kejadianpun di bumi dan di langit tanpa kehendak Nya. Shalawat serta salam penulis panjatkan kepada Sang Revolusioner Nabi besar Muhammad SAW. Haturan terima kasih juga penulis ucapkan kepada pihak-pihak yang mendukung hingga selesaikannya skripsi ini. Kepada kedua orang tua ku bapak Subiyanto dan Ibu Suginem, serta saudara-saudaraku, mbak fatimah, mbak Khotijah, De' Marfu'ah dan De' Aisyah terimakasih buat doa dan retunya. Kepada seluruh KAWAN-KAWAN BURUH yang banyak memberikan masukan-masukan tentang penelitian ini. dan terakhir kepada dosen pembimbing Bapak Johan Erwin SH.MH. dan Bapak Beni Hidayat SH, terimakasih atas bimbingan dan bantuannya.

masih banyak kekurangan dalam skripsi ini, karenanya penulis sangat

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN.....	iv
HALAMAN MOTTO.....	v
HALAMAN PERSEMBAHAN.....	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Perumusan Masalah.....	7
C. Tujuan Penelitian.....	7
D. Manfaat Penelitian	7
E. Tinjauan Pustaka.....	7
F. Metode Penelitian	11
G. Kerangka Skripsi.....	13
BAB II TINJAUAN UMUM TENTANG PERSELISIHAN PERBURUHAN/HUBUNGAN INDUSTRIAL	15

第12章 亂世的亂世

1.	Jenis Konflik/ Perselisihan dan Faktor-faktor Penyebab Konflik.....	16
2.	Dampak Konflik/ Perselisihan.....	19
3.	Pengelolaan Konflik/Perselisihan.....	19
B.	Konsep Hubungan Industrial.....	21
1.	Pengertian Hubungan Industrial.....	21
2.	Fungsi Para Pihak dalam Melaksanakan Hubungan Industrial.....	30
3.	Lembaga-lembaga dalam Hubungan Industrial	33
C.	Konsep Perselisihan Perburuhan/Hubungan Industrial...	42
1.	Definisi Perselisihan Perburuhan/Hubungan Industrial.....	43
2.	Pembagian Perselisihan.....	44
D.	Konsep Keadilan Dalam Penyelesaian Perselisihan	47
BAB III	HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	51
A.	Sejarah Pengaturan Penyelesaian Perselisihan Hubungan Industrial	51
1.	Masa Kolonial	53
2.	Masa Orde Lama	57
3.	Masa Orde Baru.....	61
4.	Masa Orde Reformasi.....	65
B.	Perbandingan Penyelesaian Perselisihan Perbu	

Volume 30(2), March 2016, 1–100
© 2016 The Authors. Journal compilation © 2016 Association for Child and Adolescent Mental Health.

1. *What is the best way to approach a difficult negotiation?*

2. *How can you make sure your team is fully prepared for a negotiation?*

3. *What are some common mistakes to avoid in negotiations?*

4. *How can you use data and research to support your negotiation strategy?*

5. *What are some effective communication techniques for negotiations?*

6. *How can you build trust and credibility with your negotiation partners?*

7. *What are some common negotiation traps and how can you avoid them?*

8. *How can you use emotional intelligence to succeed in negotiations?*

9. *What are some tips for dealing with difficult or aggressive negotiators?*

10. *How can you use technology and tools to streamline your negotiation process?*

11. *What are some common negotiation mistakes to avoid in negotiations?*

12. *How can you use data and research to support your negotiation strategy?*

13. *What are some effective communication techniques for negotiations?*

14. *How can you build trust and credibility with your negotiation partners?*

15. *What are some common negotiation traps and how can you avoid them?*

16. *How can you use emotional intelligence to succeed in negotiations?*

17. *What are some tips for dealing with difficult or aggressive negotiators?*

18. *How can you use technology and tools to streamline your negotiation process?*

19. *What are some common negotiation mistakes to avoid in negotiations?*

20. *How can you use data and research to support your negotiation strategy?*

21. *What are some effective communication techniques for negotiations?*

22. *How can you build trust and credibility with your negotiation partners?*

23. *What are some common negotiation traps and how can you avoid them?*

24. *How can you use emotional intelligence to succeed in negotiations?*

25. *What are some tips for dealing with difficult or aggressive negotiators?*

26. *How can you use technology and tools to streamline your negotiation process?*

27. *What are some common negotiation mistakes to avoid in negotiations?*

28. *How can you use data and research to support your negotiation strategy?*

29. *What are some effective communication techniques for negotiations?*

30. *How can you build trust and credibility with your negotiation partners?*

31. *What are some common negotiation traps and how can you avoid them?*

32. *How can you use emotional intelligence to succeed in negotiations?*

33. *What are some tips for dealing with difficult or aggressive negotiators?*

34. *How can you use technology and tools to streamline your negotiation process?*

35. *What are some common negotiation mistakes to avoid in negotiations?*

36. *How can you use data and research to support your negotiation strategy?*

37. *What are some effective communication techniques for negotiations?*

38. *How can you build trust and credibility with your negotiation partners?*

39. *What are some common negotiation traps and how can you avoid them?*

40. *How can you use emotional intelligence to succeed in negotiations?*

41. *What are some tips for dealing with difficult or aggressive negotiators?*

42. *How can you use technology and tools to streamline your negotiation process?*

43. *What are some common negotiation mistakes to avoid in negotiations?*

44. *How can you use data and research to support your negotiation strategy?*

45. *What are some effective communication techniques for negotiations?*

46. *How can you build trust and credibility with your negotiation partners?*

47. *What are some common negotiation traps and how can you avoid them?*

48. *How can you use emotional intelligence to succeed in negotiations?*

49. *What are some tips for dealing with difficult or aggressive negotiators?*

50. *How can you use technology and tools to streamline your negotiation process?*

Penyelesaian Perselisihan Perburuhan menurut Undang-	
Undang Nomor 2 Tahun 2004	67
1. Penyelesaian Perselisihan di Perusahaan	68
2. Penyelesaian Perselisihan Sukarela	72
3. Penyelesaian Perselisihan Secara Wajib	81
C. Kekurangan dan Kelebihan Penyelesaian Perselisihan	
Perburuhan Menurut Undang-Undang No 2 Tahun 1957	
dengan Penyelesaian Perselisihan Perburuhan menurut	
Undang-Undang Nomor 2 Tahun 2004	112
BAB IV PENUTUP	125
A. Kesimpulan	125
B. Saran	126

DAFTAR PUSTAKA

DAFTAR TABEL

- 1.1 Perbandingan Penyelesaian Peselisihan Perburuhan Menurut Undang-Undang Nomor 22 Tahun 1957 dengan Undang-Undang Nomor 2 Tahun 2004.

DAFTAR GAMBAR

- 1.1 Alur Penyelesaian Peselisihan Perburuhan Menurut Undang-Undang Nomor 22 Tahun 1957 dengan Undang-Undang Nomor 2 Tahun 2004