

STRATEGI CUSTOMER RELATIONS

BANK RAKYAT INDONESIA

(Studi deskriptif Strategi Customer Relations Bank Rakyat Indonesia Kantor Cabang Cik
Ditiro-Yogyakarta dalam meningkatkan kepuasan nasabah)



Disusun oleh :
Fenty Adriyani
20020530157

JURUSAN ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA

Created with

 **nitro PDF professional**
download the free trial online at nitropdf.com/professional

STRATEGI CUSTOMER RELATIONS

BANK RAKYAT INDONESIA

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan Untuk Memperoleh Gelar Sarjana

Dalam Ilmu Sosial dan Ilmu Politik

Jurusan Ilmu Komunikasi

Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Oleh :

Nama : Fenty Adriyani

NIM : 20020530157

JURUSAN ILMU KOMUNIKASI

FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

TENTATIVE COPY - BUKTI RASA MASA DITULIS YANG TAK BERPENGARUH

Created with

 **nitroPDF professional**

download the free trial online at nitropdf.com/professional

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi ini berjudul

STRATEGI CUSTOMER RELATIONS

BANK RAKYAT INDONESIA

Disusun oleh :

Fenty Adriyani

20020530157

Telah dipertahankan dalam Ujian Pendadarān dan disahkan di depan Tim Penguji

Jurusan Ilmu Komunikasi Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik

Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

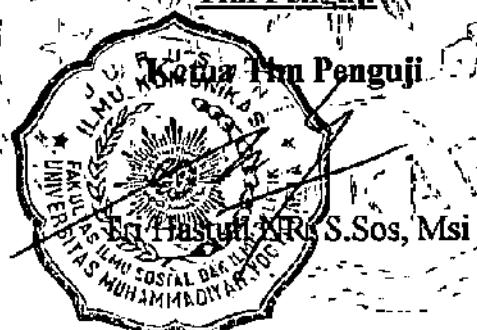
Hari, tanggal : Selasa, 17 Oktober 2006

Pukul : 08.00 WIB

Tempat : Ruang E. 1.7 Gedung Ki Bagus Hadikusumo

Tim Penguji

Ketua Tim Penguji



Penguji I

Taufiqurrahman SID MM

Penguji II

Veni Dwiawati SE SID MM

Created with

nitroPDF® professional
download the free trial online at nitropdf.com/professional

MOTTO

Sebesar apapun kesulitan yang menimpaku, aku yakin ada kemudahan dan hikmah didalamnya, sepihat apapun kepahitan yang ditetapkan Allah kepadaku, aku percaya itu yang terbaik, untukku di mata Allah, karena sesungguhnya kesulitan itu ada kemudahan

(QS.Alam Nasyah:5)

Dengan ilmu, kehidupan menjadi mudah, dengan seni kehidupan menjadi indah, dan dengan agama kehidupan menjadi terarah dan bermakna.

(HR. Mukti Ali)

Jika aku dapat meminta agar kehidupanku menjadi sempurna itu merupakan godaan menggiurkan, namun aku terpaksa menolak karena dengan begitu aku tidak dapat lagi menarik pelajaran berharga dalam proses fase ke fase.

(Allyson Jones)

Sesuatu yang kecil bukan berarti tak berarti, dengan

KATA PENGANTAR

Assalammu'alaikum Wr. Wb

Alhamdullillah, puji syukur kehadirat Allah SWT atas semua berkah, rahmat serta hidayah-Nya, sehingga penyusun dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul "**Strategi Customer Relations Bank Rakyat Indonesia**" dengan lancar tanpa halangan yang berarti.

Penyusun sadar dalam penyusunan skripsi ini tidak akan selesai tanpa bantuan pihak lain. Untuk itu penyusun mengucapkan banyak terima kasih kepada :

1. Ibu Tri Hastuti NR, S.Sos, Msi selaku Dosen Pembimbing I dan Ketua Jurusan Ilmu Komunikasi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. Terima kasih atas segala bimbingan dan arahannya selama penyusunan skripsi ini.
 2. Bapak Taufiqqurrahman, SIP, Msi selaku Dosen Pembimbing II. Terima kasih atas bimbingannya selama penyusunan skripsi ini.
 3. Ibu Yeni Rosilawati, SE, SIP, MM selaku Dosen Pengaji. Terima kasih buat bimbingannya selama revisi skripsi.
 4. Bapak Achmad Mirza selaku Asisten Manager Penunjang Bisnis PT. Bank Rakyat Indonesia Kantor Cabang Cik Ditiro Yogyakarta yang telah banyak membantu penulis memberikan data-data yang diperlukan selama penulis menyelesaikan penyusunan skripsi ini.
- ~~5. Bapak Uusain terimakasih buat nasehat dan laluannya walaupun kicau~~

6. Bapak Jono, terimakasih buat bantuannya atas jadwalnya.
7. Bapak-bapak yang ada di TU FISIPOL Universitas Muhammadiyah Yogyakarta terima kasih buat perlancar penyusunan skripsi ini.
8. Bapak-bapak karyawan Bank Rakyat Indonesia Kantor Cabang Cik Ditiro ruang UPN. Terima kasih sudah mau direpotkan selama penyusunan skripsi ini.

Akhirnya penulis menghaturkan syukur kepada Ilahi Rabbi yang telah memberikan kesehatan dan Rahmat-Nya sehingga penulis mampu menyelesaikan penyusunan skripsi ini. Besar harapan penulis skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi kita semua. Disadari sepenuhnya akan kekurangan dalam penyusunan skripsi ini, oleh karena itu kritik dan saran yang bersifat membangun senantiasa penulis harapkan guna kesempurnaan mendatang.

Wassalammu'alaikum Wr.Wb

Yogyakarta, 13 November
2006

(Fenty Adriyani HN)

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
MOTTO	iii
HALAMAN PERSEMBAHAN	iv
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	ix
ABSTRAK	xii
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Rumusan Masalah	6
C. Tujuan Penelitian	6
D. Manfaat Penelitian	6
E. Kerangka Teori	7
E.1. Strategi	7
E.2. <i>Public Relations</i>	12
E.2.1. Definisi <i>Public Relations</i>	12
E.2.2. Fungsi <i>Public Relations</i>	14
E.2.3. Tujuan <i>Public Relations</i>	17
E.2.4. Tugas <i>Public Relations</i>	17
E.2.5. Ciri-ciri <i>Public Relations</i>	10

E.2.6. Media <i>Public Relations</i>	21
E.3. <i>Customer Relations</i>	22
F. Metodologi Penelitian	36
F.1. Metode Penelitian	36
F.2. Teknik Pengambilan Data	37
F.3. Teknik Analisis Data	37
BAB II GAMBARAN UMUM LOKASI PENELITIAN	40
A. Sejarah Bank Rakyat Indonesia	40
B. Visi Bank Rakyat Indonesia	42
C. Misi Bank Rakyat Indonesia	42
D. Sasaran Bank Rakyat Indonesia	42
E. Lima Nilai Semangat Bank Rakyat Indonesia	43
F. Sikap Kerja	44
G. Struktur Organisasi	46
H. Slogan Bank Rakyat Indonesia	53
I. Produk Bank Rakyat Indonesia	53
J. Jasa – jasa Pelayanan Bank Rakyat Indonesia	57
K. Aspek Pelayanan Fisik Bank Rakyat Indonesia	58
BAB III DESKRIPSI DATA DAN PEMBAHASAN	60
A. Deskripsi Data	60
B. Pembahasan	65

BAB IV KESIMPULAN DAN SARAN 116

 A. Kesimpulan 116

 B. Saran 120

DAFTAR PUSTAKA 122

Created with



download the free trial online at nitropdf.com/professional