

**ANALISIS PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PELAYANAN,  
PERSEPSI HARGA, LOKASI, DAN WORD OF MOUTH  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
(Studi pada Café Kalluna Yogyakarta)**

**ANALYSIS OF THE INFLUENCE OF SERVICE QUALITY  
PERCEPTION, PRICE PERCEPTION, LOCATION, AND  
WORD OF MOUTH ON PURCHASING DECISIONS  
(Study on Kalluna Cafe Yogyakarta)**



Disusun oleh:  
**Sitti Nurmala Langkau**  
**20180410264**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA  
2022**

**ANALISIS PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PELAYANAN,  
PERSEPSI HARGA, LOKASI, DAN WORD OF MOUTH  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
(Studi pada Café Kalluna Yogyakarta)**

**ANALYSIS OF THE INFLUENCE OF SERVICE QUALITY  
PERCEPTION, PRICE PERCEPTION, LOCATION, AND  
WORD OF MOUTH ON PURCHASING DECISIONS  
(Study on Kalluna Cafe Yogyakarta)**

**SKRIPSI**

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh Gelar Sarjana pada  
Fakultas Ekonomi Program Studi Manajemen Universitas Muhammadiyah  
Yogyakarta



Disusun oleh:  
**Sitti Nurmala Langkau**  
**20180410264**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA  
2022**

## **PERNYATAAN**

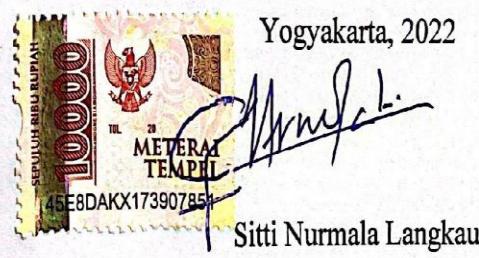
Dengan ini saya,

Nama : Sitti Nurmala Langkau

Nomor Mahasiswa : 20180410264

Menyatakan bahwa skripsi ini dengan judul : “**ANALISIS PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PELAYANAN, PERSEPSI HARGA, LOKASI, DAN WORD OF MOUTH TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN** (Studi pada

**Café Kalluna Yogyakarta)**” Tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis di acu dalam naskah ini disebutkan dalam Daftar Pustaka. Apabila ternyata dalam skripsi ini diketahui terdapat karya orang atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain maka saya bersedia karya tersebut dibatalkan.



Yogyakarta, 2022

Sitti Nurmala Langkau

## **MOTTO**

“Bersemangatlah atas hal-hal yang bermanfaat bagimu. Minta tolonglah kepada Allah, jangan engkau lemah”.

(HR. Muslim)

“Sesungguhnya Allah memberikan nikmat pada siapa saja yang Dia kehendaki. Jika seseorang tidak bersyukur, nikmat tersebut malah berubah jadi siksa”.(Hasan

Al-Bashri)

## **PERSEMBAHAN**

Penulis mempersembahkan skripsi ini untuk semua pihak yang telah memberi semangat, dukungan dan motivasi yang tidak henti sampai skripsi ini terselesaikan.

1. Untuk kedua orang tua saya yang telah membiayai selama perkuliahan berlangsung sampai dengan biaya hidup selama di Yogyakarta walaupun hanya sampai semester 6, itu sangat memotivasi saya agar saya lebih semangat untuk bisa mendapatkan gelar S1.
2. Untuk suami saya Aulia Fahriza yang melanjutkan untuk membiayai kuliah saya sampai selesai, dan tiada hentinya memberikan semangat dan dorongan kepada saya sekaligus membantu saya dari proses penyusunan seminar proposal sampai dengan penulisan skripsi ini, yang selalu sabar menemani saya selama proses penulisan skripsi walaupun sampai LDR, dengan ini membuat saya lebih giat untuk menyelesaikannya. Sehingga skripsi ini juga nantinya akan berguna juga sebagai motivasi agar bisa lebih baik dan lebih giat.
3. Untuk adik, kakak dan seluruh keluarga yang telah memberikan segalanya dari yang nampak sampai yang tidak nampak, mereka juga yang telah menjadikan saya termotivasi dan semangat sehingga skripsi ini bisa terselesaikan.
4. Dosen pembimbing skripsi Ibu Hasnah Rimiyati, S.E., M.Si. yang penuh kesabaran memberikan bimbingan dan arahan selama proses penulisan skripsi ini.
5. Teman-teman dari masa sekolah yang turut memberikan semangat agar skripsi ini terselesaikan.

6. Semua teman-teman Manajemen Angkatan 2018, yang pernah sebangku saat kuliah maupun tidak ,teman-teman dari luar kampus, dan juga teman-teman diluar Angkatan 2018 yang tidak bisa disebutkan satu-satu. Terima kasih sudah menjadi teman dekat saat kuliah, maupun diluar kuliah dan berbagi pengalaman yang indah serta ilmu pengetahuan yang berharga.
7. Terimakasih juga untuk kerabat, teman *online* saya yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu. Terima kasih karena sudah bantu menyemangati dan mendoakan saya agar skripsi ini terselesaikan.
8. Seluruh keluarga besar akademisi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta, yang telah menjadi rumah kedua bagi penulis.
9. Terima kasih terhadap diri saya sendiri karena sudah mau berjuang selama proses penulisan skripsi ini sambil mengandung anak pertama dan jauh dari suami tapi tetap semangat dan bisa menyelesaikan skripsi ini dengan baik.

## KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِيْمِ

Segala puji dan syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah memberikan kemudahan, karunia dan rahmat sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi dengan judul “Analisis Pengaruh Persepsi Kualitas Pelayanan, Persepsi Harga, Lokasi, dan *Word of Mouth* Terhadap Keputusan Pembelian (Studi Pada Kasus Café Kalluna Yogyakarta)”.

Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu persyaratan dan memperoleh gelar Sarjana Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. Penulisan mengambil topik dengan harapan dapat memberikan masukan pada Café Kalluna dan memberikan ide pengembangan bagi penelitian selanjutnya.

Penyelesaian skripsi ini tidak terlepas dari bimbingan, semangat, dan dukungan berbagai pihak. Oleh karena itu pada kesempatan ini penulis mengucapkan rasa hormat dan terima kasih yang sebanyak-banyaknya kepada:

1. Bapak Prof. Rizal Yaya, S.E., M.Sc., Ph.D., Ak., CA., CRP. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta, penulis ucapkan terima kasih telah memberikan kesempatan untuk mengikuti studi hingga mendapatkan gelar Sarjana di Fakultas Ekonomi dan Bisnis.
2. Ibu Dr. Rr. Sri Handari W, SE., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen, Universitas Muhammadiyah Yogyakarta, yang telah memberikan bimbingan dan masukan selama proses menyelesaikan penulisan ini.

3. Ibu Hasnah Rimiyati, SE., MSi. yang dengan penuh kesabaran telah memberikan masukan dan bimbingan selama proses penyelesaian karya tulis ini.
4. Orang tua, suami, saudara-saudara, dan teman-teman yang senantiasa memberikan dorongan dan perhatian kepada penulis, dan membantu baik langsung maupun tidak langsung dalam penyusunan skripsi ini hingga terselesaikan.
5. Segenap dosen pengajar di Program Studi Manajemen Universitas Muhammadiyah Yogyakarta, yang sudah memberikan ilmu yang bermanfaat.
6. Kepada responden yang telah membantu penulis untuk melaksanakan penelitian sehingga skripsi ini bisa diselesaikan dengan baik.
7. Semua pihak yang telah memberikan dukungan, bantuan, kemudahan dan semangat dalam proses penyelesaian skripsi ini.

Sebagai penutup, penulis menyadari banyak kekurangan dalam menyelesaikan skripsi ini. Oleh karena itu kritik, saran dan pengembangan penelitian selanjutnya di perlukan untuk kedalaman karya tulis dengan topik ini.

Yogyakarta, November 2022 .



Sitti Nurmala  
Penulis

Sitti Nurmala

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	<b>i</b>
<b>PERNYATAAN.....</b>	<b>iii</b>
<b>MOTTO .....</b>	<b>iv</b>
<b>PERSEMBAHAN.....</b>	<b>v</b>
<b>INTISARI .....</b>	<b>vii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>viii</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
A. <b>Latar Belakang Penelitian .....</b>	<b>1</b>
B. <b>Rumusan Masalah.....</b>	<b>5</b>
C. <b>Tujuan Penelitian .....</b>	<b>5</b>
D. <b>Manfaat penelitian.....</b>	<b>6</b>
1. Manfaat Teoritis.....	6
2. Manfaat Praktis .....	6
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>8</b>
A. <b>Landasan Teori.....</b>	<b>8</b>
1. Persepsi Kualitas Pelayanan .....	10
2. Persepsi Harga .....	13
3. Lokasi.....	14
4. <i>Word Of Mouth</i> .....	16
5. Keputusan Pembelian .....	17
B. <b>Hasil Penelitian Terdahulu .....</b>	<b>21</b>
C. <b>Pengembangan Hipotesis .....</b>	<b>25</b>
1. Pengaruh Persepsi Kualitas Pelayanan terhadap Keputusan Pembelian .....	25
2. Pengaruh Persepsi Harga terhadap Keputusan Pembelian.....	26
3. Pengaruh Lokasi terhadap Keputusan Pembelian.....	27
4. Pengaruh <i>Word Of Mouth</i> terhadap Keputusan Pembelian .....	28
D. <b>Model Penelitian .....</b>	<b>29</b>
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>31</b>
A. <b>Objek dan Subjek Penelitian .....</b>	<b>31</b>
B. <b>Jenis Data .....</b>	<b>31</b>
C. <b>Sampel Penelitian dan Teknik Pengambilan Sampel Penelitian....</b>	<b>32</b>
D. <b>Teknik Pengumpulan Data .....</b>	<b>33</b>
E. <b>Definisi Operasional Variabel Penelitian .....</b>	Error! Bookmark not defined.
F. <b>Uji Kualitas Instrumen .....</b>	Error! Bookmark not defined.
1. Uji Validitas .....	xi
2. Uji Reliabilitas .....	37
3. Alat Analisis dan Uji Hipotesis .....	37
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>41</b>
A. <b>Gambaran Umum Objek dan Subjek Penelitian.....</b>	<b>41</b>
1. Gambaran Objek Penelitian .....	41
2. Subjek Penelitian .....	Error! Bookmark not defined.
3. Karakteristik Responden.....	43
B. <b>Uji Kualitas Instrumen .....</b>	<b>45</b>

1. Uji Validitas .....	45
2. Uji Reliabilitas .....	46
3. Analisis Deskriptif .....	47
<b>C. Hasil Penelitian (Uji Hipotesis) .....</b>	<b>51</b>
1. Analisis Regresi Linier Berganda .....	51
2. Hasil Uji F.....	53
3. Hasil Uji t.....	53
4. Koefisien Determinasi ( <i>Adjusted R<sup>2</sup></i> ).....	54
<b>D. Pembahasan .....</b>	<b>54</b>
1. Pengaruh Persepsi Kualitas Pelayanan terhadap Keputusan Pembelian .....	54
2. Pengaruh Persepsi Harga terhadap Keputusan Pembelian.....	55
3. Pengaruh Lokasi terhadap Keputusan Pembelian.....	55
4. Pengaruh <i>Word Of Mouth</i> terhadap Keputusan Pembelian .....	56
<b>BAB V SIMPULAN, KETERBATASAN, SARAN .....</b>	<b>58</b>
<b>A. Simpulan.....</b>	<b>58</b>
<b>B. Keterbatasan .....</b>	<b>58</b>
<b>C. Saran .....</b>	<b>59</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>60</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>63</b>

## DAFTAR TABEL

<b>Tabel 1.1</b> Data Laporan Usaha DIY 2021 .....	3
<b>Tabel 2.1</b> Penelitian Terdahulu.....	21
<b>Tabel 3.1</b> Skala Likert .....	Error! Bookmark not defined.
<b>Tabel 3.2</b> Definisi Operasional dan Indikator .....	Error! Bookmark not defined.
<b>Tabel 4.1</b> Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	43
<b>Tabel 4.2</b> Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	43
<b>Tabel 4.3</b> Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	44
<b>Tabel 4.4</b> Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan .....	44
<b>Tabel 4.5</b> Hasil Uji Validitas Dari Item-Item Variabel Penelitian .....	45
<b>Tabel 4.6</b> Hasil Uji Reliabilitas Dari Item-Item Variabel Penelitian .....	46
<b>Tabel 4.7</b> Kategori Tingkat Jawaban.....	47
<b>Tabel 4.8</b> Statistik Deskriptif Variabel Kualitas Pelayanan .....	47
<b>Tabel 4.9</b> Statistik Deskriptif Variabel Harga .....	49
<b>Tabel 4.10</b> Statistik Deskriptif Variabel Lokasi .....	49
<b>Tabel 4.11</b> Statistik Deskriptif Variabel <i>Word of Mouth</i> .....	50
<b>Tabel 4.12</b> Statistik Deskriptif Variabel Keputusan Pembelian .....	50
<b>Tabel 4.13</b> Hasil Analisis Regresi Linier Berganda .....	51

## **DAFTAR GAMBAR**

**Gambar 2.1** Model Penelitian ..... **Error! Bookmark not defined.**

## **DAFTAR LAMPIRAN**

<b>Lampiran 1.</b> Kuisioner Penelitian.....	63
<b>Lampiran 2.</b> Data Tabulasi Responden .....	70
<b>Lampiran 3.</b> Kriteria Responden .....	93
<b>Lampiran 4.</b> Uji Validitas.....	94
<b>Lampiran 5.</b> Uji Reliabilitas .....	104
<b>Lampiran 6.</b> Uji Deskriptif .....	105
<b>Lampiran 7.</b> Analisis Regresi Linier Berganda.....	107
<b>Lampiran 8.</b> Turnitin .....	108