

**PENGARUH AKTIVITAS PEMASARAN MEDIA SOSIAL, EKUITAS
MEREK, KETERLIBATAN MEREK SOSIAL TERHADAP NIAT BELI**

(Studi pada Media Sosial Marketing Somethinc)

***THE EFFECT OF SOSIAL MEDIA MARKETING ACTIVITIES ON
PURCHASE INTENTION WITH BRAND EQUITY AND SOCIAL BRAND
ENGAGEMENT***

(Study on Somethinc Sosial Media Marketing)

SKRIPSI



Disusun Oleh :

AHYANA SYAHILA SUKMANA

20190410171

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA**

2023

PERNYATAAN

PERNYATAAN

Dengan ini saya,

Nama : Ahyana Syahila Sukmana

Nomor Mahasiswa : 20190410171

Menyatakan bahwa skripsi ini dengan judul “PENGARUH AKTIVITAS PEMASARAN MEDIA SOSIAL, EKUITAS MEREK, KETERLIBATAN MEREK SOSIAL TERHADAP NIAT BELI (studi pada Media Sosial Somethinc)” tidak pernah ada karya yang diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis ataupun diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis telah diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam Daftar Pustaka. Apabila dalam skripsi ini diketahui terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan diterbitkan oleh orang lain maka saya bersedia karya tulis ini dibatalkan.

Yogyakarta, 08 Juni 2023



Ahyana Syahila Sukmana

PERSEMBAHAN

Skripsi ini saya persembahkan untuk.....

Kedua orangtua saya tercinta, Ibu Elina Mirza dan Ayah Bayu Teja Sukmana

Untuk saudara/i yang telah mendukung dari awal masuk kuliah hingga saat ini

Almamater tercintaku Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan ke hadirat Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karunia- Nya kepada penulis sehingga penulis berhasil menyelesaikan skripsi ini sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan pendidikan pada Program Studi Manajemen Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.

Dalam Penyusunan skripsi ini, penulis menyadari mendapat bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, pada kesempatan ini, penulis ingin menyampaikan ucapan terimakasih sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Prof. Rizal Yaya, SE., M.Sc., Ph.D., Ak., CA., CRP. Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
2. Ibu Dr. Rr. Sri Handari W, SE., M.Si. Selaku ketua Program Studi Manajemen Universitas Muhammadiyah Yogyakarta
3. Bapak Drs. Misbahul Anwar, SE., M.Si. yang dengan penuh kesabaran telah memberikan masukan dan bimbingan selama proses penyelesaian karya tulis ini.
4. Kedua orang tuaku dan saudaraku, terimakasih atas segala doa serta semangat yang diberikan untuk kelancaran penyusunan skripsi ini
5. Sahabatku Ainun Najwa Salsabila yang sudah menemaniku dari SMP selalu mendukung disetiap langkah, menghiburku disaat sedih, dan spaneng apalagi menghadapi momen kehidupan

6. Sri Hajriani Agita teman seperjuangan sejak awal perkuliahan hingga penyusunan skripsi, bimbingan dan segala revisian
7. Teman ku Ayu Trisasma, Dea Ananda, Widy Aulida dan Musyarifah damayanti yang senantiasa bersedia ku repotkan dengan segala kepusingan semasa kuliah hingga ku mengerjakan skripsi
8. Teman-teman Manajemen angkatan 2019 Universitas Muhammadiyah Yogyakarta
9. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu, semoga Allah SWT berkenan memberikan balasan atas segala amal baik yang telah dikerjakan Amin

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini jauh dari sempurna dan tidak luput dari segala kekurangan dan keterbatasan yang ada, untuk itu saran dan kritik selalu penulis harapkan untuk kemajuan penulis di kemudian hari. Namun, penulis berharap semoga sumbangan pemikiran yang penulis sampaikan bisa bermanfaat bagi pembaca semua.

Yogyakarta, 08 Juni 2023



Ahyana Syahila Sukmana

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
PERNYATAAN	iii
MOTTO	iv
PERSEMBAHAN.....	v
INTISARI	vi
ABSTRAC	vii
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI	x
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Penelitian	1
B. Rumusan Masalah	5
C. Tujuan Penelitian	6
D. Manfaat Penelitian	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	8
A. Landasan Teori.....	8
1. Pemasaran media sosial	8
2. Ekuitas Merek.....	9
3. Keterlibatan Merek Sosial	10
4. Niat Beli.....	10
B. Hasil Penelitian Terdahulu.....	11
C. Pengembangan Hipotesis	18

D.	Model Penelitian	21
BAB III METODE PENELITIAN		22
A.	Objek dan Subjek Penelitian	22
B.	Jenis Data	22
C.	Teknik Pengambilan Sampel.....	22
D.	Teknik Pengumpulan Data.....	23
E.	Definisi Operasional Variabel.....	24
F.	Uji Kualitas Instrumen	27
G.	Uji Hipotesis dan Alat Analisis.....	29
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....		36
A.	Gambaran Umum Objek dan Subjek Penelitian	36
1.	Gambaran Umum Objek Penelitian.....	36
2.	Gambaran Subjek Penelitian	38
B.	Uji Kualitas Instrumen	41
1.	Uji Validitas	41
2.	Uji Reliabilitas.....	43
C.	Statistik Deskriptif	44
D.	Hasil Penelitian (Uji Hipotesis)	47
1.	Pengembangan Model Berdasar Teori.....	48
2.	Menyusun Diagram Jalur	48
3.	Mengubah Diagram Jalur Menjadi Persamaan Struktural.....	49
4.	Memilih Jenis Input Matriks dan Estimasi	49
E.	Pengujian Hipotesis.....	60
1.	Pengaruh pemasaran media sosial terhadap ekuitas merek	61
2.	Pengaruh pemasaran media sosial terhadap keterlibatan merek sosial	62
3.	Pengaruh pemasaran media sosial terhadap niat beli	62
4.	Pengaruh ekuitas merek terhadap niat beli	62

5.	Pengaruh keterlibatan merek sosial terhadap niat beli	63
F.	Pembahasan.....	63
1.	Pengaruh pemasaran media sosial terhadap ekuitas merek.....	63
2.	Pengaruh pemasaran media sosial terhadap keterlibatan merek sosial.....	64
3.	Pengaruh pemasaran media sosial terhadap niat beli	65
4.	Pengaruh ekuitas merek terhadap niat beli	66
5.	Pengaruh keterlibatan merek sosial terhadap niat beli	67
BAB V SIMPULAN, KETERBATASAN PENELITIAN DAN SARAN		69
A.	Simpulan	69
B.	Keterbatasan Penelitian	70
C.	Saran.....	70
DAFTAR PUSTAKA.....		72
LAMPIRAN-LAMPIRAN		75

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Model Penelitian	21
Gambar 4. 1 Diagram Jalur	48
Gambar 4. 2 Persamaan Stuktural.....	49
Gambar 4. 3 Hasil Bootstrap Distribution.....	52
Gambar 4. 4 goodness of fit	57

DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Pengguna Sosial Media di Indonesia Tahun 2014-2022.....	2
Tabel 1. 2 10 <i>Brand</i> Skincare Lokal Terlaris di E-commerce 2022	4
Tabel 2. 1 Penelitian terdahulu.....	11
Tabel 3. 1 Indikator Variabel	26
Tabel 4. 1 Produk Somethinc	37
Tabel 4. 2 Profil Responden.....	39
Tabel 4. 3 Hasil Uji Validitas.....	42
Tabel 4. 4 Hasil Uji Reliabilitas	43
Tabel 4. 5 Interpretasi Kelas Interval	44
Tabel 4. 6 Statistik Deskriptif Variabel Pemasaran media sosial	45
Tabel 4. 7 Statistik Deskriptif Variabel Ekuitas Merek	46
Tabel 4. 8 Statistik Deskriptif Variabel Keterlibatan Merek Sosial.....	46
Tabel 4. 9 Statistik Deskriptif Variabel Niat Beli	47
Tabel 4. 10 Hasil Uji Normalitas	50
Tabel 4. 11 Nilai Batas Mahalanobis Distance	53
Tabel 4. 12 Hasil Pengujian Outliers	53
Tabel 4. 13 Computation of degrees of freedom (Default model).....	57
Tabel 4. 14 Menilai Goodness Of Fit.....	58
Tabel 4. 15 Hasil Uji Hipotesis	61

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian.....	75
Lampiran 2 Karakteristik Responden.....	81
Lampiran 3 Tabulasi Data.....	82
Lampiran 4 Uji Kualitas Instrumen	96
Lampiran 5 Uji Deskriptif.....	101
Lampiran 6 Model Penelitian Struktural.....	103
Lampiran 7 Uji Normalitas	104
Lampiran 8 Uji Ourliers	105
Lampiran 9 Degree Of Freedom	108
Lampiran 10 Goodness of Fit.....	108
Lampiran 11 Uji Hipotesis	109