

SEGMENTASI DAN STRATEGI PEMASARAN PRODUK JASA BANK

PEMBIAYAAN RAKYAT SYARIAH

(Studi Kasus pada PT. BPRS Madina Mandiri Syariah Yogyakarta)



Disusun Oleh:

Akhdan Syakib Asruha

NIM : 20170730080

PROGRAM STUDI EKONOMI SYARIAH

FAKULTAS AGAMA ISLAM

UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA

2023

SEGMENTASI DAN STRATEGI PEMASARAN PRODUK JASA BANK

PEMBIAYAAN RAKYAT SYARIAH

(Studi Kasus pada PT. BPRS Madina Mandiri Syariah Yogyakarta)



Skripsi

**Diajukan untuk memenuhi sebagian persyaratan
guna memperoleh gelar Sarjana Ekonomi dari
Program Studi Ekonomi Syariah**

Disusun Oleh:

Akhdan Syakib Asruha

NIM : 20170730080

PROGRAM STUDI EKONOMI SYARIAH

FAKULTAS AGAMA ISLAM

UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA

2023

PERNYATAAN KEASLIAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Akhdan Syakib Asruha

NIM : 20170730080

Judul : **STRATEGI DAN SEGMENTASI PEMASARAN PRODUK**

JASA BANK PEMBIAYAAN RAKYAT SYARIAH

(STUDI KASUS PADA PT. BPRS MADINA MANDIRI

SEJAHTERA YOGYAKARTA)

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi ini adalah hasil karya saya dan tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di perguruan tinggi manapun dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya pendapat yang pernah ditulis atau dipublikasikan oleh orang lain, kecuali secara tertulis telah disebutkan sumbernya dibagian naskah dan daftar pustaka skripsi ini.

Yogyakarta, 12 Juli 2023



Akhdan Syakib Asruha

MOTTO

*“Anda tidak bisa pergi dari tanggung jawab besok hari dengan menghindari nya
hari ini”*

Abraham Lincoln

*“Teruslah berusaha untuk menggapai tujuan-mu, apabila gagal percayalah
kegagalan adalah kunci dari sebuah kesuksesan dan jangan pernah menyerah”*

Dannn

KATA PERSEMBAHAN

Alhamdulillah wa syukurillah, Puji syukur penulis panjatkan kehadirat kepada Allah SWT yang telah melimpahkan karunia dan nikmat-Nya sehingga saya mampu menyelesaikan skripsi ini. Shalawat berserta salam semoga senantiasa tercurahkan kepada Nabi besar Muhammad SAW. Terimakasih kepada seluruh pihak yang membantu saya dalam penyusunan skripsi yang menjadi syarat kelulusan bagi mahasiswa jenjang pendidikan strata 1. Oleh karena itu, dari lubuk hati terdalam saya persembakan skripsi ini seutuhnya kepada kedua orang tua saya, Ibu Asbiallah dan Bapak Ruslin Hakim. Terimakasih atas segala dukungan dan doa yang tidak pernah putus untuk saya sehingga saya dapat menyelesaikan tanggung jawab saya. Terimakasih juga kepada kakak saya Muhammad Mahrum Asruha yang memberikan nasehat kepada saya serta adik tersayang saya Nazifah Azhana Asruha yang telah menjadi penyemangat saya. Terimakasih atas kepercayaannya kepada saya untuk pergi merantau jauh dari kampung halaman. Semoga Bapak, Ibu, Kakak, dan Adik, senantiasa diberikan kesehatan dan berkah dari Allah SWT.

KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Puji syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT atas berkat Rahmat dan Karunia-Nya penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi ini. Shalawat berserta salam semoga senantiasa tercurahkan kepada Nabi besar Muhammad SAW. Penulisan skripsi ini diajukan untuk memenuhi salah satu syarat memperoleh gelar Sarjana Ekonomi (S.E) Strata Satu pada Prodi Ekonomi Syariah Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. Judul yang penulis ajukan adalah “Segmentasi dan Strategi Pemasaran Produk Jasa Bank Pembiayaan Rakyat Syariah (Studi Kasus Pada PT. BPRS Madina Mandiri Sejahtera Yogyakarta).

Dalam penyusunan dan penulisan skripsi ini tidak terlepas dari bantuan, bimbingan serta dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu dalam kesempatan ini penulis dengan senang hati menyampaikan terima kasih kepada yang terhormat:

1. Prof. Dr. Ir. Gunawan Budianto, M.P., selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
2. Dr. Syakir Jamaluddin, M.A., selaku Dekan Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
3. Dr. Homaidi Hamid, M.Ag., selaku Ketua Jurusan Ekonomi Syariah Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
4. Dr. Syakir Jamaluddin, M.A., selaku Dosen Pembimbing Akademik (DPA).

5. Sutrisno. S.E.I., M.S.I.,Ph.D., selaku Dosen Pembimbing Skripsi (DPS) yang telah banyak memberikan bimbingan dan masukan serta kritik dari segala masalah yang terdapat dalam penyusunan skripsi ini, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik.
6. Bapak dan Ibu dosen Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang telah memberikan bimbingan dan ilmu yang bermanfaat, sehingga penulis mendapatkan pola pikir yang lebih baik.
7. Seluruh karyawan program studi Ekonomi Syariah Fakultas Agama Islam, terima kasih atas segala kesabaran dan keramahannya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.
8. Seluruh Pimpinan Komisariat Ikatan Mahasiswa Muhammadiyah Fakultas Agama Islam yang telah memberikan banyak pengalaman selama keberlangsungan tampuk kepemimpinan hingga saat ini. Senang bisa kenal dan menjadi teman baik dan berjuang bersama kalian semua. Semoga kita bisa bertemu lagi dilain kesempatan.
9. Seluruh pihak BPRS Madina Mandiri Sejahtera Yogyakarta yang telah membantu dalam proses penelitian skripsi sehingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.
10. Almamater tercinta Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang saya banggakan, semoga Allah selalu melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya kepada semua pihak yang telah membantu dalam penyelesaian skripsi ini.

Peneliti sadar akan kurangnya sempurna penelitian ini. Oleh karena itu, saran dan kritik yang membangun sangat peneliti harapkan, semoga skripsi ini dapat bermanfaat dan menambah wawasan bagi pembacanya.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb

Penulis



Akhdan Syakib Asruha

DAFTAR ISI

NOTA DINAS	i
PENGESAHAN	ii
PERNYATAAN KEASLIAN.....	iii
MOTTO	iv
KATA PERSEMBAHAN.....	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI.....	ix
ABSTRAK	xi
ABSTRACT	xii
BAB I	1
PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Rumusan Masalah	4
C. Tujuan Penelitian	5
D. Manfaat Penelitian	5
1. Manfat Teoritis	5
2. Manfaat Praktis.....	6
E. Sistematika Kepenulisan	6
BAB II.....	8
TINJAUAN PUSTAKA DAN LANDASAN TEORI.....	8
A. Tinjauan Pustaka	8
B. Landasan Teori.....	20
1. Segmentasi Pasar.....	20
2. Strategi Pemasaran	24
3. Strategi Pemasaran Syariah	28
4. Bauran Pemasaran	31
5. Produk Jasa Bank Pembiayaan Rakyat Syariah	36
6. Bank Pembiayaan Rakyat Syariah.....	38
BAB III	41
METODE PENELITIAN.....	41
A. Jenis Penelitian.....	41
B. Subjek Penelitian.....	41
C. Objek Penelitian	42
D. Sumber Data Penelitian.....	42
E. Informan Penelitian.....	43
F. Teknik Pengumpulan Data.....	43
G. Teknik Keabsahan Data	45
H. Teknik Analisis Data.....	47
BAB IV	49
HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	49
A. Gambaran Umum	49
B. Hasil dan Pembahasan.....	54
1. Deskripsi Narasumber	54

2. Hasil Penelitian.....	55
3. Pembahasan	70
BAB V.....	87
PENUTUP.....	87
A. Kesimpulan	87
B. Saran.....	87
DAFTAR PUSTAKA	90
LAMPIRAN	93