

**ANALISA PENGARUH *ELECTRONIC WORD OF MOUTH* TERHADAP
MINAT BELI IPHONE MELALUI *BRAND IMAGE* DAN *BRAND TRUST*
SEBAGAI VARIABEL MEDIASI**

***ANALYSIS INFLUENCE OF ELECTRONIC WORD OF MOUTH ON
PURCHASE INTENTION AN IPHONE THROUGH BRAND IMAGE AND
BRAND TRUST AS MEDIATION VARIABLES***

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh Gelar Sarjana pada
Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Disusun Oleh:

MEILENIA NADIA RISKI

20190410445

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA**

2024

**ANALISA PENGARUH *ELECTRONIC WORD OF MOUTH* TERHADAP
MINAT BELI IPHONE MELALUI *BRAND IMAGE* DAN *BRAND TRUST*
SEBAGAI VARIABEL MEDIASI**

***ANALYSIS INFLUENCE OF ELECTRONIC WORD OF MOUTH ON
PURCHASE INTENTION AN IPHONE THROUGH BRAND IMAGE AND
BRAND TRUST AS MEDIATION VARIABLES***

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh Gelar Sarjana pada
Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Disusun Oleh:

MEILENIA NADIA RISKI

20190410445

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA**

2024

PERNYATAAN

Dengan ini saya,

Nama : Meilenia Nadia Riski

Nomor Mahasiswa : 20190410445

Menyatakan bahwa skripsi ini dengan judul: "ANALISA PENGARUH ELECTRONIC WORD OF MOUTH TERHADAP MINAT BELI IPHONE MELALUI BRAND IMAGE DAN BRAND TRUST SEBAGAI VARIABEL MEDIASI" Pernyataan di atas menegaskan dengan tegas bahwa skripsi yang diserahkan adalah hasil karya sendiri, kecuali jika terdapat kutipan yang telah disertakan dengan penjelasan sumbernya. Pernyataan ini dinyatakan tanpa adanya paksaan dari pihak manapun. Selain itu, disampaikan bahwa apabila pernyataan ini tidak benar, maka akan diberikan sanksi oleh pimpinan fakultas. Pernyataan semacam ini umumnya merupakan bagian dari persyaratan akademis dan etika dalam penulisan skripsi.

Yogyakarta, 8 Juni 2024



Meilenia Nadia Riski

MOTTO

“People do not decide their futures, they decide their habits and yheir habits decide their futures.”

-F.M. Alexander

“It’s fine to fake it until u make it, until you, until it true”

-Taylor Swift-

KATA PENGANTAR

Assalamualaikum Warohmatullahi Wabarakatuh

Dengan rahmat Allah SWT Yang Maha Pengasih dan Penyayang, Penulis mengucapkan puji syukur kepada Allah SWT yang telah memberikan kasih sayang, rezeki, dan kesehatan. Berkat berkah, ridho, dan hidayah-Nya, penulis dapat menyelesaikan Skripsi yang berjudul “Analisa Pengaruh *Electronic Word of Mouth* Terhadap *Minat Beli* Iphone Melalui *Brand image* Dan *Brand Trust* Sebagai Variabel Mediasi”.

Skripsi ini disusun sebagai syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen di Jurusan Manajemen, Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. Penulis menyadari bahwa skripsi tersebut masih memiliki kekurangan dan jauh dari sempurna. Oleh karena itu, penulis mengundang kritik dan saran yang dapat membantu meningkatkan kualitas dari skripsi ini. Penyelesaian skripsi ini tidak lepas dari dukungan dan bimbingan dari berbagai pihak, oleh karena itu pada kesempatan ini penulis mengucapkan terima kasih yang sebanyak-banyaknya kepada:

1. Ibu dan Bapak saya yang bernama Erna Swastiyani dan Sadat Aziz terimakasih atas doa, semangat, yang terus memotivasi saya.
2. Bapak Radyan Dananjoyo, SE., MM., M.Sc.,Ph.D selaku dosen pembimbing saya terimakasih senantiasa memberikan arahan, motivasi dalam menyusun proposal skripsi ini.
3. Saudara yang saya cintai, Arhanny Putri NR, Kenzie Hamizan A dan Billy Abrizam A yang memberikan semangat dan selalu mendukung apa yang saya lakukan.
4. Teman – teman SMA, Indah Trimulyani, Dyah Arrum dan Alvian Ade Kusuma terimakasih yang telah membantu dan menyupport saya.

5. Teman – teman Kuliah saya, Dyah Tri Wahyuni, Dini Putri Utami, Irene Anastasya Fauzan. Terimakasih telah membantu dimana saya merasa kesulitan dan memberikan masukan untuk menyemangati selama ini.
6. Serta semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan proposal skripsi ini yang tidak dapat saya sebutkan satu persatu.

DAFTAR ISI

<u>COVER</u>	1
<u>COVER</u>	ii
<u>MOTTO</u>	vi
<u>INTISARI</u>	vii
<u>ABSTRACT</u>	viii
<u>KATA PENGANTAR</u>	ix
<u>DAFTAR ISI</u>	xi
<u>DAFTAR TABEL</u>	xi
<u>BAB I</u>	1
<u>PENDAHULUAN</u>	1
<u>A. Latar Belakang Penelitian</u>	1
<u>C. Tujuan Penelitian</u>	8
<u>D. Manfaat Penelitian</u>	9
a. <u>Manfaat Akademis</u>	9
<u>BAB II</u>	10
<u>TINJAUAN PUSTAKA</u>	10
<u>A. Landasan Teori</u>	10
1. <u>Electronic Word of Mouth</u>	11
2. <u>Minat Beli</u>	12
3. <u>Brand image</u>	13
4. <u>Brand Trust</u>	14
1. <u>Pengaruh eWOM Terhadap Brand image</u>	20
<u>D. Model Penelitian</u>	28
<u>BAB III</u>	31
<u>METODE PENELITIAN</u>	31
<u>A. Pendekatan Penelitian</u>	31
<u>B. Subjek Penelitian</u>	31
<u>C. Setting Penelitian</u>	32
<u>D. Metode Penyampelan dan Sampel Penelitian</u>	32
<u>E. Jenis Data dan Metode Pengumpulan Data</u>	33

<u>F.</u>	<u>Identifikasi Variabel</u>	35
	<u>Definisi Operasional Variabel</u>	35
<u>G.</u>	<u>Definisi Operasional</u>	37
<u>H.</u>	<u>Pengujian Kualitas Instrumen</u>	38
<u>a.</u>	<u>Instrumen Penelitian</u>	38
<u>b.</u>	<u>Uji Validitas</u>	39
<u>c.</u>	<u>Uji Reliabilitas</u>	39
<u>I.</u>	<u>Metode Analisis Data</u>	40
<u>a.</u>	<u>Uji Analisis Deskriptif</u>	40
<u>b.</u>	<u>Uji Hipotesa</u>	41
<u>BAB IV</u>		48
	<u>HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN</u>	48
<u>A.</u>	<u>Gambaran Umum Objek dan Responden Penelitian</u>	48
<u>1.</u>	<u>Objek Penelitian</u>	48
<u>2.</u>	<u>Responden Penelitian</u>	48
<u>3.</u>	<u>Karakteristik Responden</u>	50
<u>B.</u>	<u>Uji Kualitas Instrumen dan Data</u>	54
<u>1.</u>	<u>Uji Validitas</u>	54
<u>2.</u>	<u>Uji Reliabilitas</u>	55
<u>C.</u>	<u>Hasil Penelitian (Uji Hipotesis)</u>	56
<u>D.</u>	<u>Pengujian Hipotesis</u>	71
<u>E.</u>	<u>Pengujian Mediasi</u>	75
<u>F.</u>	<u>Pembahasan</u>	76
<u>BAB V</u>		82
	<u>SIMPULAN, KETERBATASAN PENELITIAN DAN SARAN</u>	82
<u>A.</u>	<u>Simpulan</u>	82
<u>B.</u>	<u>Keterbatasan Penelitian</u>	83
<u>C.</u>	<u>Saran</u>	83
<u>LAMPIRAN</u>		88

DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Perbedaan Iphone dengan Android.....	2
Tabel 2. 1 Temuan Riset Terdahulu.....	16
Tabel 2. 2 Temuan Riset eWOM terhadap <i>Brand image</i>	21
Tabel 2. 3 Temuan Riset pengaruh eWOM terhadap Minat Beli.....	22
Tabel 2. 4 Temuan Riset eWOM terhadap <i>Brand Trust</i>	23
Tabel 2. 5 Temuan riset pengaruh <i>Brand image</i> terhadap <i>Brand Trust</i>	24
Tabel 2. 6 Temuan riset pengaruh <i>Brand image</i> terhadap Minat Beli	25
Tabel 2. 7 Temuan riset pengaruh <i>Brand Trust</i> terhadap Minat Beli	26
Tabel 2. 8 Temuan Riset Pengaruh eWom terhadap Minat beli melalui <i>Brand image</i>	27
Tabel 2. 9 Temuan Riset Pengaruh eWOM terhadap Minat Beli melalui <i>Brand Trust</i>	28
Tabel 3. 1 Kategori skala Likert	34
Tabel 3. 2 Definisi Operasional	37
Tabel 3. 3 Indeks Pengujian Kelayakan Model	47
Tabel 4 1 Jenis Kelamin Responden	50
Tabel 4 2 Usia Responden	50
Tabel 4 3 Pendidikan Responden.....	51
Tabel 4 4 Keterangan Nilai Interval.....	52
Tabel 4 5 Deskriptif Variabel eWOM.....	52
Tabel 4 6 Deskriptif Variabel <i>Brand image</i>	52
Tabel 4 7 Deskriptif Variabel <i>Brand Trust</i>	53
Tabel 4 8 Deskriptif Variabel Minat Beli	53
Tabel 4 9 Hasil Uji Validitas.....	54
Tabel 4 10 Hasil Uji Reliabilitas	56
Tabel 4 11 Hasil Uji Normalitas	60
Tabel 4 12 Hasil Pengujian Outliers	61
Tabel 4 13 Identifikasi Model Struktural	65
Tabel 4 14 Menilai Goodness of Fit.....	65
Tabel 4 15 Hasil RMSEA	66
Tabel 4 16 Hasil GFI.....	67
Tabel 4 17 Hasil AGFI.....	68
Tabel 4 18 Hasil CMIN/DF	69
Tabel 4 19 Hasil TLI.....	70
Tabel 4 20 Hasil CFI.....	70
Tabel 4 21 Hasil Pengujian Hipotesis	71

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Model Penelitian	29
Gambar 4. 1 Persamaan Struktural	58
Gambar 4. 2 Persamaan Struktural	58
Gambar 4. 3 Nilai Batas Mahalonobis Distance	61

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Kuesioner Penelitian	83
Lampiran 2. Karakteristik Data Responden	87
Lampiran 3. Data Kuesioner Responden	96
Lampiran 4. Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas	116
Lampiran 5. Hasil Uji Goodness of fit	120
Lampiran 6. Hasil Uji Hipotesis	123
Lampiran 7. Pengaruh langsung dan tidak Langsung	127