

**ANALISIS MINAT BELI ULANG KONSUMEN
TERHADAP PRODUK SEPEDA MOTOR HONDA VARIO
DIKOTAMADYA MAGELANG**



Disusun Oleh :
IQBAL HAIKAL EL YUNATIKA
20020410225

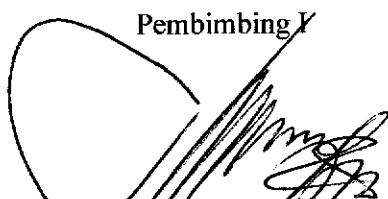
**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2007**

SKRIPSI
ANALISIS MINAT BELI ULANG KONSUMEN
TERHADAP PRODUK SEPEDA MOTOR HONDA VARIO
DIKOTAMADYA MAGELANG

Diajukan oleh

IQBAL HAikal EL YUNATIKA
20020410225

Telah disetujui oleh

Pembimbing I

Drs. Supriyadi, MM
NIK : 143 010

Tanggal 9 april 2007

SKRIPSI
ANALISIS MINAT BELI ULANG KONSUMEN
TERHADAP PRODUK SEPEDA MOTOR HONDA VARIO
DIKOTAMADYA MAGELANG

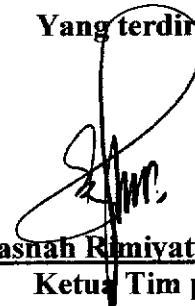
Diajukan oleh:

IQBAL HAIKAL EL YUNATIKA
2002 0410 225

Skripsi ini telah Dipertahankan dan Disahkan di depan
Dewan Penguji Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Tanggal 24 Maret 2007

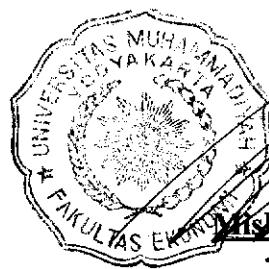
Yang terdiri dari :


Hasnah Rimiyati, S.E.,M.Si.
Ketua Tim penguji


Ika Nurul Qamari, S.E., M.Si
Anggota Tim Penguji


Tri Maryati , Dra. ,M.M
Anggota Tim Penguji

Mengetahui
Dekan Fakultas Ekonomi
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta




Misbahul Anwar, SE. M.Si
NIK: 143 014

PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Yogyakarta

IQBAL HAIKAL EL YUNATIKA

**ANALISIS MINAT BELI ULANG KONSUMEN
TERHADAP PRODUK SEPEDA MOTOR HONDA VARIO
DIKOTAMADYA MAGELANG**

INTISARI

Penelitian ini bertujuan untuk menguji pengaruh kepuasan produk dan kepuasan pelayanan baik secara simultan maupun parsial terhadap minat beli ulang sepeda motor Honda Vario di Kotamadya Magelang dan menguji faktor yang paling dominan mempengaruhi minat beli ulang sepeda motor Honda Vario di Kotamadya Magelang.

Penelitian ini dapat menunjukkan pemahaman terhadap tiga variabel yaitu kepuasan produk yang diukur dengan (perlengkapan, kenyamanan, pengendalian, penggereman), kepuasan pelayanan yang diukur dengan (peralatan, kualitas pekerjaan, kejujuran, ketepatan) dan minat beli ulang sepeda motor Honda Vario di Kotamadya Magelang karena seiring kemajuan zaman pengaruh variabel tersebut sering berubah-ubah. Analisis didasarkan pada data yang diperoleh dari responden penelitian yang dikumpulkan melalui kuesioner. Kuesioner disebarluaskan kepada konsumen yang memiliki dan menggunakan sepeda motor Honda Vario lebih dari 2 bulan dan usia minimal 17 tahun di Kotamadya Magelang.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa kepuasan produk dan kepuasan pelayanan mempunyai pengaruh yang positif dan signifikan terhadap minat beli ulang sepeda motor Honda Vario. Dan berdasarkan hasil uji regresi secara simultan menunjukkan bahwa variabel kepuasan produk dan kepuasan pelayanan mempunyai pengaruh yang signifikan terhadap minat beli ulang sepeda motor Honda Vario. Dan dari hasil uji regresi secara parsial menunjukkan bahwa variabel kepuasan produk dan kepuasan pelayanan mempunyai pengaruh signifikan terhadap minat beli ulang sepeda motor Honda Vario di Kotamadya Magelang. Dari kedua variabel penelitian, ternyata variabel kepuasan produk adalah variabel yang paling dominan mempengaruhi minat beli ulang pada Honda Vario di Kotamadya Magelang.

Kata kunci : *kepuasan produk, kepuasan pelayanan, minat beli ulang, Honda Vario*

ANALYSE OF THE ENTHUSIASM TO BUY REPEAR THE CONSUMER TO PRODUCK MOTORBIKE of HONDA VARIO IN KOTAMADYA MAGELANG

ABSTRACT

The aim of research for test the satisfaction influences the product and satisfaction service either through simultan and also parsial for enthusiasm to buy repeat the motorbike Honda Vario in Kotamadya Magelang and test the most dominant factor for enthusiasm influence to buy repeat the motorbike of Honda Vario in Kotamadya Magelang.

This research can show the understanding about tree of kind variable is satisfaction produck measured with the (supply, comfortable, control, handling), satisfaction service measured with (equipments, work quality, sincerity, accuracy) and to buy repeat motorbike of Honda Vario in Kotamadya Magelang because along progress of the influence variable the fluctuate other. This analysis relied a data obtained from responden and collected by kuesioner. Kuesioner spelt out to concumen to own and for usied the motorbike of Honda Vario minimum more than two month and two age of consumen is minimum 17 years old in Kotamadya Magelang.

This research indicate that the satisfaction product and satisfaction service have positif influence and signifikan for enthusiasm to buy repeat the motorbike of Honda Vario. And from result regresi test using simultan show as a variable satisfaction product and satisfaction service make the signifikan influences for buy repeat the motorbike of Honda Vario in Kotamadya Magelang. And from result regresi test using parsial show as a variable satisfaction product and satisfaction service make the signifikan influences for buy repeat the motorbike of Honda Vario in Kotamadya Magelang. From two variable, in fact variable of product satisfaction represent the most dominant to influences the costumer for buy repeat the motorbike of Honda Vario in Kotamadya Magelang.

Keyword : *product satisfaction, service satisfaction, enthusiasm buy to repeat, Honda Vario*

KATA PENGANTAR



Alhamdulillah hirobil'alamin segala puji bagi Allah SWT yang telah memberikan kemudahan, karunia dan rahmat dalam penulisan skripsi dengan judul **“Analisis Minat Beli Ulang Konsumen Terhadap Produk Sepeda Motor Honda Vario Di Kotamadya Magelang”**. Dengan baik sekalipun berbagai rintangan menyertainya. Shalawat serta salam semoga selalu tercurah kepada baginda tercinta Nabiullah Muhammad SAW yang telah membimbing kita dengan ajaran pencerahan, serta doa dan safatnya yang kita semua harapkan di akhirat kelak.

Penyelesaian skripsi ini tidak terlepas dari dukungan berbagai pihak. Oleh karena itu pada kesempatan ini penulis mengucapkan terima kasih yang sebanyak-banyaknya kepada:

1. Bapak DR. Khoirudin Bashori selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
2. Bapak Drs. Misbachul Anwar, S.E., M.Si., selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
3. Ibu Lela Hindasah, SE.,M.Si, selaku Dosen Pembimbing Akademik yang telah memberikan bimbingan serta petunjuk kepada penulis.
4. Bapak Supriyadi, MM., selaku Dosen Pembimbing Skripsi. yang telah berkenan meluangkan waktu, tenaga dan pikiran untuk memberikan bimbingan serta petunjuk selama proses penulisan skripsi ini.

5. Seluruh Dosen Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang telah mendidik dan mengajari peneliti selama menempuh perkuliahan.
6. Ayah dan Ibu serta saudaraku yang senantiasa memberikan dorongan dan perhatian kepada penulis hingga dapat menyelesaikan studi.
7. Semua pihak yang telah memberikan dukungan, bantuan, kemudahan dan semangat dalam proses penyelesaian skripsi ini.

Semoga amal kebaikan dan segala bimbingan serta bantuan yang telah diberikan kepada peneliti mendapat balasan dari Allah SWT, Amin.

Akhirnya peneliti berharap semoga skripsi ini dapat berguna dan bermanfaat bagi semua pihak yang memerlukannya.

Peneliti

IQBAL HAIKAL EL YUNATIKA

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN	iv
HALAMAN MOTTO DAN PERSEMBAHAN	v
INTISARI	vi
ABSTRACT	vii
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Penelitian	1
B. Batasan Masalah	4
C. Rumusan Masalah	4
D. Tujuan Penelitian	5
E. Manfaat Penelitian	5
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	7
A. Landasan Teori	7
1. Perilaku Konsumen	7
2. Kepuasan Pelanggan	13
3. Minat Konsumen	19
B. Hasil Penelitian Terdahulu	22
C. Hipotesis	24
D. Model Penelitian	24
BAB III METODE PENELITIAN	25
A. Obyek/Subyek Penelitian	25

B.	Teknik Pengambilan Sampel.....	25
C.	Jenis Data	26
D.	Teknik Pengumpulan Data	26
E.	Definisi Operasional Variabel Penelitian	27
	1. Definisi Variabel Penelitian.....	27
	2. Skala Pengukuran Variabel Penelitian	27
F.	Uji Kualitas Instrumen	28
	1. Uji Validitas	28
	2. Uji Reliabilitas	28
G.	Uji Hipotesis Dan Analisis Data	28
	1. Analisis Deskriptif dan Kualitatif	28
	2. Regresi Berganda	29
	3. Uji Statistik F (F test).....	29
	4. Uji T Statistik (T test)	30
	5. Koefisien Determinasi (R^2).....	31
BAB IV	HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	32
A.	Gambaran Produk Honda Vario.....	32
B.	Uji Kualitas Instrumen Penelitian	37
	1. Uji Validitas	37
	2. Uji Reliabilitas	39
C.	Uji Hipotesis dan Analisis Data	40
	1. Analisis Deskriptif dan kualitatif	40
	2. Analisis Regresi Linier Berganda	44
	2. Uji F	45
	3. Uji t	46
	4. Analisis Koefisien Determinasi	47
D.	Pembahasan	47
BAB V	SIMPULAN,SARAN DAN KETERBATASAN PENELITIAN	49
A.	Simpulan	49

B. Saran	50
C. Keterbatasan Penelitian	51

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

4.1	Spesifikasi Produk Honda Vario.....	36
4.2	Hasil Uji Validitas Variabel Kepuasan Produk.....	38
4.3	Hasil Uji Validitas Variabel Kepuasan Pelayanan.....	38
4.4	Hasil Uji Validitas Variabel Minat Beli Ulang.....	39
4.5	Hasil Uji Reliabilitas.....	39
4.6	Karakteristik Responden berdasarkan Jenis Kelamin	41
4.7	Karakteristik Responden berdasarkan Usia	41
4.8	Karakteristik Responden berdasarkan Pendapatan	42
4.9	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	43
4.10	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	43
4.11	Hasil Perhitungan Regresi.....	44

DAFTAR GAMBAR

2.1 Model Perilaku Konsumen.....	13
2.2 Model Penelitian	24