



**STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN MAJALAH DJAKA LODANG DALAM
MEMPERTAHANKAN EKSISTENSINYA SEBAGAI MAJALAH BERBAHASA JAWA
DI YOGYAKARTA**

(Studi deskriptif strategi komunikasi pemasaran majalah Djaka Lodang dalam mempertahankan eksistensinya sebagai majalah berbahasa Jawa di Yogyakarta)



SKRIPSI

Disusun Sebagai Syarat Memperoleh Gelar Sarjana Strata Satu (S1)

Fakultas Ilmu Sosial Dan Ilmu Politik Program Studi Ilmu Komunikasi Konsentrasi Advertising
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Disusun oleh :

Arif Friyanto

2003 053 0002

JURUSAN ILMU KOMUNIKASI

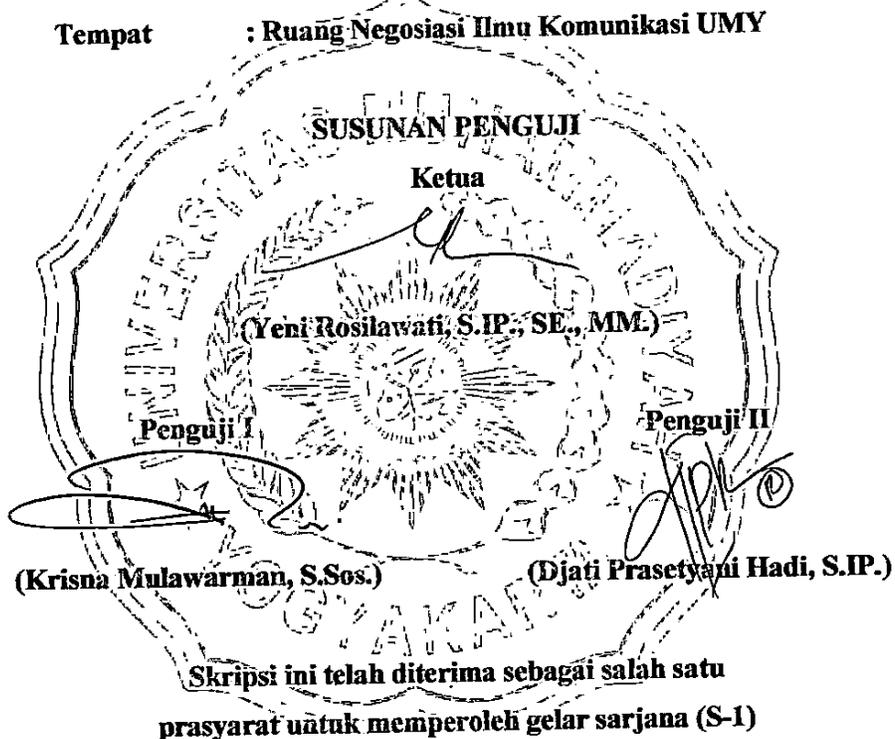
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA

SKRIPSI

Telah dipertahankan dan disahkan di depan Tim Penguji
Jurusan Ilmu Komunikasi Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta
pada :

Hari : Sabtu
Tanggal : 26 Juli 2008
Jam : 10.00-12.00 WIB
Tempat : Ruang Negosiasi Ilmu Komunikasi UMY



Tanggal : 26 Juli 2008

(Fajar Iqbal S.Sos., M.Si.)
Ketua Jurusan Ilmu Komunikasi

KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Puji Syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT, yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya, shalawat dan salam semoga senantiasa tercurah kepada junjungan dan tauladan kita, Nabi Muhammad S.A.W., keluarganya serta para sahabatnya.

Skripsi yang berjudul "STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN MAJALAH DJAKA LODANG DALAM MEMPERTAHANKAN EKSISTENSINYA SEBAGAI MAJALAH BERBAHASA JAWA DI YOGYAKARTA" ini disusun sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar sarjana pada Jurusan Ilmu Komunikasi Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.

Selama dalam penyusunan skripsi ini, penulis mengalami banyak kesulitan dan hambatan, namun berkat bantuan, bimbingan dan dorongan baik moral maupun material dari berbagai pihak, penulis dapat menyelesaikan skripsi ini. Untuk itu penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih dan penghargaan kepada :

1. Bapak Fajar Iqbal, S.Sos., M.Si

Selaku Ketua Jurusan Ilmu Komunikasi Universitas Muhammadiyah
Yogyakarta

2. Ibu Yeni Rosilawati, S.IP., SE., MM.

Selaku dosen pembimbing I. Terimakasih atas masukan, saran serta

perhatian sehingga penulis bisa menyelesaikan skripsi ini

3. Bapak Krisna Mulawarman, S.Sos.

Selaku dosen pembimbing II. Terimakasih atas waktu dan kesabarannya dalam membimbing penulis menyelesaikan skripsi ini.

4. Ibu Djati Prasetyani Hadi, S.IP.

Selaku dosen penguji. Terimakasih atas saran dan masukan sehingga skripsi ini menjadi jauh lebih baik.

5. Seluruh dosen pengajar Jurusan Ilmu komunikasi Fisipol UMY

6. Seluruh staf dan karyawan Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

7. Seluruh staf dan karyawan Majalah DJAKA LODANG Yogyakarta.

8. Semua teman-teman Ilmu Komunikasi kelas A, B, C dan D UMY 2003 yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu.

9. Semua temen-Temen Ciko UMY.

10. Semua temen-temen RPC UMY.

Penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini masih jauh dari sempurna. Untuk itu, saran dan kritik yang konstruktif selalu penulis harapkan untuk perbaikan di masa mendatang.

Harapan penulis semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembaca

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
KATA PENGANTAR	iii
HALAMAN PERSEMBAHAN	v
ABSTRAKSI	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR TABEL	xii

BAB I PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Masalah	1
B. Rumusan Masalah.....	6
C. Tujuan Penelitian	6
D. Manfaat Penelitian	6
E. Kerangka Teori	7
1. Strategi	7
2. Komunikasi Pemasaran	13
3. Strategi Komunikasi Pemasaran	25
F. Metodologi Penelitian	29
1. Pendekatan Penelitian	29
2. Jenis Penelitian	29
3. Tempat dan Waktu Penelitian	30
4. Teknik Pengumpulan Data	31
5. Teknik Pengambilan Informan	32
6. Teknik Analisis Data	33
a. Pengumpulan Data	33
b. Reduksi Data	33
c. Penyajian Data	33

d. Kesimpulan	33
7. Sistematika Penulisan	34

BAB II GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN

A. Sejarah Djaka Lodang	35
B. Arti Nama Djaka Lodang	38
C. Produk Djaka Lodang	38
D. Visi dan Misi Djaka Lodang	39
E. Lokasi Djaka Lodang	39
F. Struktur Perusahaan Djaka Lodang	40
G. Profil Pembaca	44
H. Wilayah Edar Djaka Lodang	45
I. Sumber Tenaga Kerja	47
J. Komposisi Isi Majalah Djaka Lodang	48

BAB III TEMUAN DATA DAN ANALISIS

A. Temuan Data	52
1. Langkah-langkah Untuk Menentukan Strategi Komunikasi Pemasaran yang Digunakan Djaka Lodang Dalam Mempertahankan Eksistensinya	55
a. Produk	55
b. Menentukan Keinginan Pasar Djaka Lodang	58
c. Harga Majalah Djaka Lodang	59
d. Konsumen yang Dituju Djaka Lodang	60
2. Tujuan Perusahaan Djaka Lodang	62
3. Strategi Komunikasi Pemasaran yang Dibuat Djaka Lodang Dalam Usaha Mempertahankan Eksistensinya	62
4. Program-program yang Mendukung Strategi Komunikasi Pemasaran Djaka Lodang Dalam Mempertahankan Eksistensinya	62

a. Iklan	63
1) Alasan penggunaan periklanan media elektronik yaitu radio sebagai usaha untuk menjaring konsumen sasaran	66
b. Pemasaran Langsung	67
1) Alasan menggunakan pemasaran langsung	69
c. Penjualan Tatap Muka	69
1) Alasan Djaka Lodang menggunakan penjualan tatap muka	71
d. Promosi Dari Mulut ke Mulut	71
1) Alasan Djaka Lodang melakukan kegiatan dari mulut ke mulut	73
B. Faktor Pendukung dan Penghambat Pelaksanaan Strategi Komunikasi Pemasaran Djaka Lodang dalam Mempertahankan Eksistensinya sebagai Majalah Berbahasa Jawa di Yogyakarta	75
1. Faktor Pendukung Pelaksanaan Strategi Komunikasi Pemasaran Djaka Lodang	75
2. Faktor Penghambat Pelaksanaan Strategi Komunikasi Pemasaran Djaka Lodang	75
C. Analisis Data	76

BAB IV KESIMPULAN DAN SARAN

A. Kesimpulan	92
B. Saran	96

DAFTAR PUSTAKA	97
-----------------------------	-----------

DAFTAR GAMBAR

1. Gambar 1.1	: Elemen-elemen dalam menentukan strategi pemasaran .12
2. Gambar 2.1	: Produk Djaka Lodang 38
3. Gambar 2.2	: Struktur Perusahaan Djaka Lodang 40
4. Gambar 2.3	: Wilayah distribusi 46
5. Gambar 3.1	: Masalah Djaka Lodang 57

DAFTAR TABEL

1. Tabel 3.1	: Profil pembaca majalah Djaka Lodang	61
2. Tabel 3.2	: Radio yang dijadikan media promosi Djaka Lodang ...	65
3. Tabel 3.3	: Galak dan pendaftar Djaka Lodang	72